

**PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KEPERCAYAAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SECARA
ONLINE DI TOKOPEDIA**

SKRIPSI



Oleh :

Moh. Hasnun Munir

1610411207

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2021**

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Moh. Hasnun Munir
Nim : 1610411207
Prodi : Ekonomi Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul : PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KEPERCAYAAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SECARA ONLINE DI TOKOPEDIA adalah hasil karya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan pada institusi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan, dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya bersedia memperoleh sanksi akademik, jika ternyata di kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.

Jember,
Yang menyatakan,



Moh. Hasnun Munir
NIM. 1610411207

SKRIPSI

PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KEPERCAYAAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SECARA ONLINE DI TOKOPEDIA



Pembimbing :

Dosen Pembimbing Utama : Budi Santoso, SE, MM, M.Akun

A handwritten signature of Budi Santoso, consisting of stylized initials and a surname, enclosed in a rectangular box.

Dosen Pembimbing Pendamping : Dra. Wenny Murtalining Tyas, M.Si

A handwritten signature of Dra. Wenny Murtalining Tyas, consisting of initials and a surname, enclosed in a rectangular box.

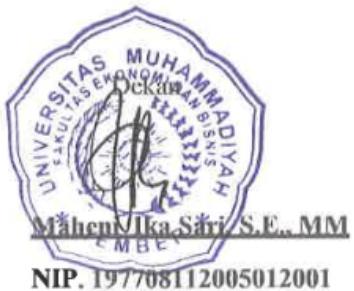
LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi berjudul : *Pengaruh Harga, Promosi dan Kepercayaan terhadap Keputusan Pembelian secara Online di Tokopedia*, telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember pada:

Hari :
Tanggal :
Tempat : Fakultas Ekonomi Muhammadiyah Jember



Mengesahkan :



MOTTO

Man Jadda Wajada

Barang siapa yang bersungguh-sungguh maka dia akan berhasil. Insya Allah.



PERSEMBAHAN

Dengan segala puja dan puji syukur kepada Allah SWT dan atas dukungan dan do'a dari orang-orang tercinta, akhirnya skripsi ini dapat dirampungkan dengan baik dan tepat pada waktunya. Oleh karena itu, dengan rasa bangga dan bahagia saya khatulkan rasa syukur dan terima kasih saya kepada:

1. Terimakasih kehadirat Allah SWT yang maha pemberi kemudahan. alhamdulillah skripsiku selesai yallah. semoga bermanfaat bagi adik-adik angkatan yang akan melakukan skripsi .
2. Kepada bidadari tak bersayap,**Ummi'** yang tidak pernah habis mendoakanku di sepertiga malamnya. Untuk **Abah** Superheroku yang tidak pernah lelah mencari nafkah untuk keberlangsungan pendidikanku. Terima kasih banyak sudah membimbing, mendoakan, menyayangi, mensuport aku hingga sampai saat ini.
3. Kepada jajaran sahabat-sahabatku, **Mamu, Mirkin, Encek, Ansori** dan **Eko** partnerku dari SD sampai kuliah. Tanpa kalian mungkin aku tidak dapat inspirasi untuk mengerjakan skripsi ini.
4. Kepada jajaran teman-teman kelas Manajemen F angkatan 2016 sedih seneng tawa drama bareng kalian kalian keren.
5. Kepada jajaran Mas Fotocopyan yang siap selalu melayani dan membantu setiap hari rela memberi sumbangsih berupa tenaga untuk membantu mencetak skripsi ini.

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT atas karunia-Nya yang telah memberi rahmat serta didayah-Nya yang telah memberi kesehatan dan tak lupa penulis berterima kasih kepada Allah SWT penulis bisa menyelesaikan tugas akhir dengan judul "*Pengaruh Harga, Promosi dan Kepercayaan terhadap Keputusan Pembelian Secara Online di Tokopedia*".

Tujuan dari penulisan skripsi ini untuk memenuhi persyaratan kelulusan S1 dan memperoleh gelar Sarjana Manajemen (SM) dari Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.

Penulis mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada :

1. **Bapak Dr. Hanafi, M.Pd.**, selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Jember
2. **Ibu Maheni Ika Sari, SE, MM.**, selaku Dekan Fakultas Ekomomi, Universitas Muhammadiyah Jember
3. **Bapak A. Hasan Hafidzi, SE, MM.**, selaku Ketua Program Studi Ekonomi Manajemen, Universitas Muhammadiyah Jember
4. **Ibu Nur Saidah, SE, MM.**, selaku Sekertaris Program Studi Manajemen, Universitas Muhammadiyah Jember
5. **Bapak Budi Santoso, SE, MM, M.Akun.**, selaku dosen pembimbing utama yang telah membantu, membimbing dan mempermudah dalam penyusunan skripsi saya.
6. **Ibu Dra. Wenny Murtaliningtyas, M.Si.**, selaku dosen pembimbing pendamping yang telah membantu, membimbing dan mempermudah dalam penyusunan skripsi saya.
7. **Ibu Feti Fatimah, SE, MM.**, selaku dosen penguji yang telah membantu, menguji dan mempermudah skripsi saya.

Penyusunan skripsi ini tidak luput dari kekurangan, kesalahan dan kesempurnaan karena kesempurnaan hanya milik Allah SWT. Oleh karena itu kami menerima masukan, serta kritik dan saran dari pembaca, semoga tugas akhir ini bermanfaat bagi pembaca maupun penulis.

Jember, 2021

Penyusun


Moh. Hasnun Munir

1610411207

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
PERNYATAAN PENULIS.....	ii
PERSETUJUAN SKRIPSI.....	iii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iv
MOTO.....	v
PERSEMBAHAN	vi
ABSTRAK.....	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	7
1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	9
2.1 Landasan Teori	9
2.1.1 Pengertian Pemasaran.....	9
2.1.2 Pengertian <i>E-commerce</i>	10
2.1.3 Harga	11
2.1.4 Promosi.....	14
2.1.4.1 Bauran Promosi	16
2.1.4.2 Tahap-tahap pelaksanaan Promosi.....	17
2.1.5 Kepercayaan	18
2.1.5.1 Pengertian Kepercayaan.....	18
2.1.5.2 Faktor-faktor Kepercayaan.....	19
2.1.5.3 Manfaat Kepercayaan	21
2.1.6 Keputusan Pembelian	23
2.1.7 Pengertian Perilaku Konsumen	25
2.1.7.1 Definisi Perilaku Konsumen	25
2.1.7.2 Model perilaku Konsumen	26
2.2 Tinjauan Penelitian Terdahulu	26
2.3 Kerangka Konseptual.....	28
2.4 Hipotesis Penelitian	29
BAB III METODE PENELITIAN.....	31

3.1 Identifikasi Variabel	31
3.1.1 Variabel Bebas (Independent Variable)	31
3.1.2 Variabel Terikat (Dependent Variable)	31
3.2 Definisi Operasional Variabel	31
3.2.1 Harga (X_1).....	31
3.2.2 Promosi (X_2)	32
3.2.3 Kepercayaan (X_3)	32
3.2.4 Keputusan Pembelian (Y).....	32
3.3 Desain Penelitian	33
3.4 Populasi Dan Sampel	33
3.4.1 Populasi	33
3.4.2 Sampel	33
3.5 Jenis Data	34
3.5.1 Data Primer (<i>Primary Data</i>)	34
3.5.2 Data Sekunder (<i>Secondary Data</i>).....	35
3.6 Teknik Pengumpulan Data	35
3.7 Teknik Analisis Data	36
3.7.1 Uji Instrumen Data	36
3.7.1.1 Uji Validasi	36
3.7.1.2 Uji Reliabilitas.....	36
3.7.2 Alat Analisis Data	37
3.7.2.1 Analisis Regresi Linier Berganda	37
3.7.3 Uji Asumsi Klasik	37
3.7.3.1 Uji Normalitas Data	37
3.7.3.2 Uji Multikolinearitas.....	38
3.7.3.3 Uji Heterokedastisitas	39
3.8 Uji Hipotesis.....	39
3.8.1 Uji T	39
3.8.2 Analisis Koefisien Determinasi.....	40
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
4.1 Gambaran Umum	41
4.2 Deskripsi Data Penelitian	42
4.2.1 Pengumpulan Data.....	42
4.2.2 Deskripsi Karakteristik Responden	42
4.2.3 Uji Instrumen Penelitian	43
4.3 Pembahasan.....	55

1. Hasil Uji Statistik	55
2. Hasil Uji Hipotesis	56
3. Koefisien Determinasi	57
BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1 Kesimpulan	58
5.2 Saran	59
DAFTAR PUSTAKA	62
LAMPIRAN	66
Lampiran 1 Pengantar Kuisioner dan Kuisioner Penelitian.....	67
Lampiran 2 Rekapitulasi Data Hasil Skor Angket Penelitian....	71
Lampiran 3 Uji Deskripsi Frekuensi.....	83
Lampiran 4 Uji validasi	84
Lampiran 5 Uji Asumsi Klasik	89
Lampiran 6 Uji Rekresi Linier Berganda	92
Lampiran 7 t tabel	95
Lampiran 8 f tabel	100

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Data Pengunjung E-Commerce Kuarter III-2019	5
Tabel 2.1 Ringkasan Penelitian Terdahulu	27
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Umur	45
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	45
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	46
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas Instrumen	47
Tabel 4.5 Hasil Uji Reabilitas Instrumen	48
Tabel 4.6 Uji Multikolinieritas	51
Tabel 4.7 Uji Heteroskedastisitas	53
Tabel 4.8 Hasil Pengujian Analisis Regresi Liner Berganda	53
Tabel 4.9 Rekapitulasi Hasil Uji t	55
Tabel 4.10 Rekapitulasi Uji f.....	56
Tabel 4.11 Uji Dominal Fariabel Penelitian	57
Tabel 4.12 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2)	57

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1 Penetrasi Pengguna internet di Indonesia 2018	2
Gambar 1.2 Perilaku Pengguna internet Indonesia	4
Gambar 2.1 Kerangka Konsep Penelitian	29
Gambar 4.1 Struktur Organisasi	42
Gambar 4.2 Uji Normalitas Data secara Grafik	49
Gambar 4.3 Uji Normalitas Histogram	50
Gambar 4.4 Uji Heteroskedastisidas	52

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1 Pengantar Kuisioner dan Kuisioner Penelitian	67
Lampiran 2 Rekapitulasi Data Hasil Skor Angket Penelitian	71
Lampiran 3 Uji Deskripsi Frekuensi	83
Lampiran 4 Uji validasi	84
Lampiran 5 Uji Asumsi Klasik	89
Lampiran 6 Uji Rekresi Linier Berganda	92
Lampiran 7 t tabel	95
Lampiran 8 f tabel	100