



**ANALISIS CITRA MEREK, HARGA DAN KUALITAS PRODUK
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN SEPEDA MOTOR HONDA**

**(Studi Pada Konsumen Sepeda Motor Honda di Kecamatan Semboro,
Kabupaten Jember)**

SKRIPSI

Diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat
untuk menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1)
dan memperoleh gelar Sarjana Ekonomi

Oleh :

Kautsar Bilqisti
NIM. 1310411116

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2017**

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Kautsar Bilqisti

NIM : 1310411116

Prodi : Manajemen Ekonomi

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul: **ANALISIS CITRA MEREK, HARGA DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN SEPEDA MOTOR HONDA (Studi Pada Konsumen Sepeda Motor Honda di Kecamatan Semboro, Kabupaten Jember)** adalah hasil karya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan pada institusi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan, dan kebenaran isisnya, sesuai dengan sikap ilmiah.

Demikian peryataan ini Saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta Saya bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut dimuka hukum, jika ternyata dikemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari peryataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 30 Mei 2017

Yang menyatakan,



Kautsar Bilqisti

NIM. 1310411116

SKRIPSI

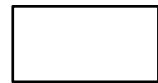
**ANALISIS CITRA MEREK, HARGA DAN KUALITAS PRODUK
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN SEPEDA MOTOR HONDA**
(Studi Pada Konsumen Sepeda Motor Honda di Kecamatan Semboro, Kabupaten
Jember)

Oleh :

Kautsar Bilqisti
NIM. 1310411064

Pembimbing:

Dosen Pembimbing Utama : Drs. Anwar, M.Sc



Dosen Pembimbing Pendamping : Dewi Deniaty, SE, MM.



PENGESAHAN

Skripsi berjudul: Analisis Citra Merek, Harga dan Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan Sepeda Motor Honda (Studi Pada Konsumen Sepeda Motor Honda di Kecamatan Semboro, Kabupaten Jember), telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember pada:

Hari : Selasa

Tanggal : 30 Mei 2017

Tempat : Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember

Tim Penguji,

Seno Sumowo, SE. MM.

NPK. 01 09 288

Anggota I,

Anggota II,

Drs. Anwar, M.Sc

Dewi Deniaty, SE, MM.

NPK. 85 03 125

NPK. 0722029103

Mengesahkan:

Dekan,

Ketua Program Studi,

Dr. Arik Susbiyani, M.Si.

Drs. Anwar, M.Sc.

NPK. 01 09 289

NPK. 85 03 125

MOTTO

“Sesungguhnya orang yang paling mulia di sisi Allah adalah orang yang paling taqwa di antara kalian..”

(QS. Al-Hujurat: 13)

“Cukuplah Allah bagiku; tidak ada Tuhan selain Dia. hanya kepada-Nya aku bertawakal.”

(QS. At-Taubah: 129)

“Jika kamu bertaqwa, Allah akan membimbingmu.”

(QS. Al-Baqarah: 282)

“Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupannya.”

(QS. Al-Baqarah: 286)

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan kepada:

1. Kedua orang tua tercinta, yang telah mendoakan dan memberi kasih sayang serta atas pengorbanannya selama ini.
2. Ibu Dr. Arik Susbiyani, M.Si. sebagai Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang telah memberikan kemudahan dalam penyelesaian skripsi ini.
3. Bapak Drs. Anwar, M.Sc. sebagai Ketua Program Studi Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang telah membantu dan mempermudah proses pengajuan skripsi.
4. Bapak Seno Sumowo, SE. MM. sebagai Dosen Pengaji yang telah memberikan saran dan bimbingan kepada peneliti.
5. Kedua dosen pembimbing saya, Drs. Anwar, M.Sc. sebagai Dosen Pembimbing I dan Ibu Dewi Deniaty, SE. MM. sebagai Dosen Pembimbing II yang sudah membimbing saya dengan teliti dan sabar, terimakasih.
6. Teman-teman manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang telah mendukung dan berbagi informasi mengenai skripsi.
7. Semua orang yang tidak bisa saya sebutkan satu per satu, yang telah berpartisipasi dalam penyelesaian skripsi
8. Almamater yang saya banggakan Universitas Muhammadiyah Jember

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh citra merek, harga dan kualitas produk secara parsial maupun simultan terhadap loyalitas pelanggan. Jenis penelitian deskriptif kuantitatif dengan desain penelitian eksplanatori. Populasi didalam penelitian ini adalah seluruh konsumen loyal sepeda motor Honda di Kecamatan Semboro, Kabupaten Jember. Sampel yang digunakan sebanyak 40 responden, menggunakan teknik *non probability sampling* dengan pendekatan *purposive sampling*. Hasil penelitian ini membuktikan bahwa citra merek, harga dan kualitas produk secara parsial maupun simultan berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan. Semua variabel independen memiliki nilai koefisien regresi positif, artinya semakin baik citra merek, harga dan kualitas produk maka loyalitas pelanggan akan semakin meningkat. Analisis koefisien determinasi menunjukkan bahwa bahwa 68.7% loyalitas pelanggan dipengaruhi oleh citra merek, harga dan kualitas produk. Sedangkan sisanya 31.3% dipengaruhi oleh variabel lain diluar model atau persamaan, seperti kualitas pelayanan, keragaman produk dan lain-lain.

Kata kunci: citra merek, harga, kualitas produk dan loyalitas pelanggan

ABSTRACT

Research about factors that influence customer loyalty of Honda motorcycle. The purpose of this research is to analyze the influence of brand image, price and product quality to the customer loyalty partial and simultaneous. This type of research is descriptive quantitative and research design is explanatory. The population in this study are all customers of Honda motorcycle in Semboro, Jember. The samples used were 40 respondents, using the technique of non-probability sampling with purposive sampling approach. Hypothesis test results showed brand image, price and product quality that partially and simultaneous have a significant influence to the customer loyalty. Regression analysis showed brand image, product quality and price have a positive influence to the customer loyalty. Coefficient determination test shows that 68.7% of customer loyalty influenced by brand image, product quality and price. While the remaining 31.3% is influenced by other variables outside the model or equation, like service quality, product diversity and others.

Key words: brand image, price, product quality and customer loyalty

KATA PENGANTAR

Puji syukur saya persembahkan kepada Allah SWT, karena berkat izin dan ridhoNya peneliti dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Analisis Citra Merek, Harga dan Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan Sepeda Motor Honda (Studi Pada Konsumen Sepeda Motor Honda di Kecamatan Semboro, Kabupaten Jember)”. Peneliti sadar bahwa laporan ini tidak mungkin terwujud tanpa bantuan dari pihak lain. Oleh karena itu peneliti menyampaikan ucapan terimakasih kepada semua pihak yang telah berperan dan berpartisipasi dalam membantu penyelesaian skripsi ini.

Sesuai dengan pribahasa yang berbunyi “tak ada gading yang tak retak”, peneliti menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan, baik karena keterbatasan ilmu yang dimiliki maupun kesalahan dari pihak pribadi. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi peneliti, pembaca dan bagi almamater tercinta.

Jember, 30 Mei 2017
Yang menyatakan,

Kautsar Bilqisti
NIM. 1310411116

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERNYATAAN	ii
HALAMAN PEMBIMBINGAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
ABSTRAK	vii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiv
BAB 1. PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	7
1.3.Tujuan Dan Kegunaan Penelitian	7
 BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA	9
2.1 Tinjauan Teori	9
2.2 Kajian Empiris	32
2.3 Kerangka Konseptual	33
2.4 Hipotesis Penelitian	34
 BAB 3. METODE PENELITIAN	37
3.1 Identifikasi Variabel	37
3.2 Definisi Operasional Variabel.....	37
3.3 Desain Penelitian	38
3.4 Jenis Data	39
3.5 Teknik Pengambilan Sampel	39
3.5.1 Populasi.....	39
3.5.2 Sampel	39
3.5.3 Teknik Pengambilan Sampel	40
3.7 Teknik Pengumpulan Data	40
3.8 Teknik Analisis Data	41
3.8.1 Uji Instrumen Data	41

3.8.2 Analisis Regresi Linier Berganda	42
3.8.3 Uji Asumsi Klasik	42
3.8.4 Uji Hipotesis	43
3.8.5 Analisis Koefisien Determinasi	44
BAB 4. HASIL DAN PEMBAHASAN.....	46
4.1. Gambaran Umum Perusahaan.....	46
4.1.1 Profil Perusahaan	46
4.1.2 Visi dan Misi Perusahaan	48
4.2. Analisis Deskriptif	48
4.3. Hasil Analisis Data	54
4.3.1 Uji Instrumen Data.....	54
4.3.2 Analisis Regresi Linier Berganda	55
4.3.3 Uji Asumsi Klasik.....	57
4.3.4 Uji Hipotesis	59
4.3.5 Analisis Koefisien Determinasi	61
4.4. Pembahasan.....	61
BAB 5. KESIMPULAN DAN SARAN	65
5.1. Kesimpulan	65
5.2. Saran	65
DAFTAR PUSTAKA	67

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1. Penjualan Sepeda Motor di Indonesia Tahun 2016	2
Tabel 1.2. Hasil Survei Awal	6
Tabel 4.1. Jenis Kelamin Responden	48
Tabel 4.2. Responden Menurut Usia.....	49
Tabel 4.3. Frekuensi Responden Terhadap Indikator dari Citra Merek.....	50
Tabel 4.4. Frekuensi Responden Terhadap Indikator dari Harga	51
Tabel 4.5. Frekuensi Responden Terhadap Indikator dari Kualitas Produk	52
Tabel 4.6 Frekuensi Responden Terhadap Indikator dari Loyalitas Pelanggan.....	53
Tabel 4.7. Hasil Uji Validitas.....	54
Tabel 4.8. Hasil Uji Reliabilitas	55
Tabel 4.9. Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	56
Tabel 4.10. Hasil Uji Multikolinearitas.....	57
Tabel 4.11. Hasil Uji Hipotesis	60
Tabel 4.12. Hasil Uji Koefisien Determinasi	61

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. Model Perilaku Konsumen.....	16
Gambar 2.2. Kerangka Konseptual	33
Gambar 4.1. Hasil Uji Heteroskedastisitas	58
Gambar 4.2. Grafik Normal P-Plot	59

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuisioner Penelitian	69
Lampiran 2. Rekapitulasi Data.....	73
Lampiran 3. Frekuensi Jawaban Responden	75
Lampiran 4. Uji Instrumen Data	80
Lampiran 5. Uji Asumsi Klasik, Regresi & Uji Hipotesis	87

DAFTAR PUSTAKA

- Alma, Buchari. 2008. *Manajemen Pemasaran dan Pemasaran Jasa*. Alfabeta, Bandung.
- Assauri, Sofjan. 2009. Manajemen Pemasaran Dasar, Konsep dan Strategi. Edisi Pertama. Raja Grafindo Persada, Jakarta.
- Carthy, Mc dan Perrefault, 2005. *Dasar-Dasar Pemasaran*. Alih Bahasa Agus Dharma. Erlangga, Jakarta.
- Ghozali, Imam. 2013. *Aplikasi Analisis Multivariate Dengan Program SPSS 21*. Edisi Ketujuh. Universitas Diponegoro, Semarang.
- Griffin, Jill. 2005. *Customer Loyalty*. Edisi Revisi. Erlangga, Jakarta.
- Kotler, Philip. 2009. *Manajemen Pemasaran*. Jakarta: PT. Indeks
- Kotler, Philip and Gary Armstrong. 2012. *Prinsip-Prinsip Pemasaran*. Edisi. 13. Jilid 1. Erlangga, Jakarta.
- Kotler, Philip dan Keller, Kevin Lane. 2007. *Manajemen Pemasaran*. Edisi 12. PT. Indeks, Jakarta.
- Kuncoro, Mudrajad. 2009. *Metode Riset Untuk Bisnis dan Ekonomi*. Erlangga, Jakarta.
- Lupiyoadi, Rambat. 2013. *Manajemen Pemasaran Jasa*. Salemba Empat, Jakarta.
- Ma'ruf, Hendri. 2005. *Pemasaran Ritel*. PT Gramedia, Jakarta.
- Pongoh, Melysa Elisabeth. 2013. Kualitas Pelayanan, Kualitas Produk dan Harga Pengaruhnya Terhadap Loyalitas Pelanggan Kartu AS Telkomsel di Kota Manado. *Jurnal Riset Ekonomi, Manajemen, Bisnis dan Akuntansi*, Vol.1 No.4 (2013).
- Rangkuti, Freddy. 2013. Teknik Membedah Kasus Bisnis Analisis SWOT CaraPerhitungan Bobot, Rating, dan OCAI. PT. Gramedia Pustaka Utama, Jakarta.
- Riyandi, Riyand. 2014. Pengaruh Kualitas Produk dan Citra Merek T-Shirt Dark Castle Terhadap Loyalitas Pelanggan Pada Distrodark Castle di Plaza Parahyangan Bandung. *Jurnal UNIKOM*
- Schiffman dan Kanuk. 2008. *Perilaku konsumen*. Edisi 7. Jakarta: Indeks

- Setiadi, N. J.. 2005. *Perilaku Konsumen : Konsep dan Implikasi untuk Strategi dan Penelitian Pemasaran*. Prenada Media, Jakarta.
- Siagian, Sondang P. 2008. *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Penerbit Erlangga, Jakarta.
- Simamora, 2008. *Panduan Riset Perilaku Konsumen*. Jakarta: PT. Gramedia Pustaka Utama
- Sugiyono. 2010. *Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif dan R&D*. Alfabeta, Bandung.
- Sutisna. 2008. *Perilaku Konsumen & Komunikasi Pemasaran*. Cetakan Ketiga. PT. Remaja Posdakarya, Bandung.
- Swastha, Basu & Hani Handoko. 2010. *Manajemen Pemasaran - Analisis Perilaku Konsumen*. BPFE, Yogyakarta.
- Swastha, Basu dan Irawan. 2008. *Manajemen Pemasaran Modern*. Liberty, Yogyakarta.
- Tjiptono, Fandy. 2007. *Manajemen Jasa*. Andi Offset, Yogyakarta.
- Tjiptono, Fandy. 2008. *Strategi Pemasaran*. Andi Offset, Yogyakarta.
- Tomida, Merinda dan Budhi Satrio. 2016. Pengaruh Harga dan Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Produk Footwear Yongki Komaladi. *Jurnal Ilmu dan Riset Manajemen*, Vol 5 No 7 (2016).