PENGARUH KEPUASAN DAN CITRA RUMAH SAKIT TERHADAP LOYALITAS PASIEN RAWAT INAP DENGAN KEPERCAYAAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING

(Studi Pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi)

ABSTRAK

Elida EfTitah, Program Magister Manajemen Pascasarjana Universitas Muhammadiyah Jember, Juni 2022, Pengaruh Kepuasan Dan Citra Rumah Sakit Terhadap Loyalitas Pasien Rawat Inap Dengan Kepercayaan Sebagai Variabel Intervening (Studi Pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi). Dosen Penguji: Dr. Toni Herlambang, MM. Dosen Pembimbing Utama: Dr. Ni Nyoman Putu Martini, MM. Dosen pembimbing pendamping: Dr. Arik Susbiyani, M.Si.

Penelitian ini bertujuan untuk menguji pengaruh kepuasan pasien dan citra rumah sakit terhadap loyalitas pasien dengan kepercayaan pasien sebagai variabel intervening. Objek penelitian ini adalah pasien rawat inap yang berobat di rumah sakit Islam Fatimah pada bulan Maret – April 2022. Jumlah responden sebanyak 100 orang. Hasil penelitian menunjukkan: Kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien dengan pasien sebagai variabel intervening pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien dengan kepuasan pasien sebagai variabel intervening pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi.

Kata kunci: Kepuasan pasien, Citra Rumah Sakit, Kepercayaan Pasien, Loyalitas Pasien

PENDAHULUAN

Latar Belakang

Rumah sakit didirikan dengan tujuan untuk memberikan pelayanan kesehatan dan menjamin kepuasan pasien adalah prioritas utama yang ditetapkan. Pelayanan merupakan unsur lain dari strategi produk. Pelayanan didefinisikan sebagai aktivitas atau hasil yang dapat ditawarkan sebuah lembaga kepada yang lain yang biasanya tidak kasat mata dan hasilnya tidak dapat dimiliki (Kotler, 2014). Rumah sakit mempunyai berbagai macam jenis pelayanan kesehatan yang dapat diunggulkan untuk mempertahankan loyalitas pasien. Konsep loyalitas pelanggan / pasien lebih menekankan kepada perilaku pembeliannya dibandingkan dengan sikap. Loyalitas diartikan sebagai suatu kesetiaan yaitu sesuatu yang dapat dianggap sebagai kondisi

yang berhubungan dengan rentang waktu dalam melakukan pembelian dimana tidak lebih dari dua kali dalam mempertimbangkannya. Loyalitas menurut Tjiptono (2017) loyalitas adalah janji para pelanggan dalam suatu merek, jasa, toko/pemasok, kategori produk, serta aktivitas.

Faktor penting yang dapat meningkatkan loyalitas pasien adalah kepercayaan pasien. Kepercayaan konsumen / pasien terhadap penyedia jasa akan meningkatkan nilai hubungan yang terjalin dengan penyedia jasa. Tingginya kepercayaan akan dapat berpengaruh terhadap menurunnya kemungkinan untuk melakukan perpindahan terhadap penyedia jasa lain. Rumah sakit yang mampu menghargai pasiennya akan dapat meningkatkan kepercayaan pasien yang dilayaninya. Loyalitas pasien juga dibentuk dari keberhasilan rumah sakit dalam membentuk citra organisasi yang terdiri dari beberapa faktor misalnya sejarah perusahaan, kelengkapan sarana dan prasarana, dan keberhasilan dalam memberikan pelayanan kepada pasien. Citra tersebut muncul berdasarkan pengetahuan dan informasi-informasi yang diterima seseorang terhadap suatu obyek. Citra merupakan elemen penting untuk peningkatan loyalitas pasien (Lumenta, 2012). Citra atau nama baik perusahaan merupakan hasil pencapaian perusahaan dalam menjalankan pelayanan yang berkualitas. Faktor lain yang menunjang meningkatnya loyalitas pasien adalah kepuasan pasien terhadap pelayanan jasa kesehatan. Pasien yang puas merupakan aset yang sangat berharga karena apabila pasien merasa puas mereka akan terus melakukan pemakaian terhadap jasa pilihannya, tetapi jika pasien merasa tidak puas mereka akan memberitahukan dua kali lebih hebat kepada orang lain tentang pengalaman buruknya.

Untuk menciptakan kepuasan pasien, rumah sakit harus menciptakan dan mengelola suatu sistem untuk memperoleh pasien yang lebih banyak dan kemampuan untuk mempertahankan pasiennya. Kepuasan pasien akan berdampak pada kepercayaan pasien. Imran dan Abdul (2019) menyatakan kepuasan pasien yang tinggi dapat meningkatkan kepercayaan pasien. Pendapat yang sama juga dinyatakan oleh Sukmawati dan James (2015) kepuasan pelanggan terhadap kepercayaan pelanggan. Hasil temuan penelitian yang berbeda ditunjukkan oleh Novitasari et al., (2020) yang menyatakan kepuasan tidak mempunyai pengaruh terhadap kepercayaan pasien.

Citra rumah sakit memiliki dampak positif dan signifikan pada kualitas layanan. Temuan lainnya adalah citra rumah sakit tidak memiliki pengaruh pada kepuasan pasien dan citra rumah sakit positif mempengaruhi niat kunjungan kembali, kualitas layanan terbukti berhubungan dengan kepuasan pasien, kualitas layanan tidak memiliki dampak pada niat kunjungan kembali. Imran dan Abdul (2019) Citra Rumah Sakit, memberikan pengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan pasien yang tinggi. Pendapat yang sama disampaikan oleh Puspita et al., (2020) Citra rumah sakit berpengaruh signifikan terhadap kepercayaan masyarakat. Namun hasil penelitian Sumeliani (2021) menunjukkan hasil yang berbeda dimana citra rumah sakit tidak berpengaruh terhadap kepercayaan masyarakat.

Kepuasan yang dirasakan oleh pasien akan menimbulkan loyalitas pasien (Hidayat dan Muhammad, 2014). Yang dimaksud dengan loyalitas pasien yaitu komitmen yang kuat untuk melakukan banyak pembelian berulang dari produk yang dipilih atau menggunakan layanan secara konsisten di masa depan (Pohan, 2017). Hasil penelitian Gunawan dan Sundring (2011) menyatakan kepuasan pasien berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pasien. Bahrudin dan Siti (2016) juga menyatakan bahwa kepuasan pelanggan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan dan kepercayaan pelanggan.

Kepuasan pasien dan citra yang dibangun menumbuhkan kepercayaan pasien yang menggunakan jasa pelayanan kesehatan. Hidayat dan Muhammad (2014) kepercayaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien. Begitu pula dengan hasil yang

disampaikan dengan Supertini et al., (2020) menunjukkan bahwa kepercayaan berpengaruh positif terhadap loyalitas pasien. Penelitian Sukmawati dan James (2015) menunjukkan hasil yang berbeda dimana kepercayaan berpengaruh positif tetapi tidak signifikan terhadap loyalitas pelanggan.

Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi merupakan salah satu rumah sakit swasta yang dikelola oleh organisasi Muhammadiyah yang memiliki kewajiban untuk memberikan pelayanan kesehatan kepada masyarakat yang prima. Salah satu pelayanan unggulan pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi adalah pelayanan rawat inap. Sejak tahun 2020 jumlah kunjungan pasien rawat inap di Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi mengalami penurunan. Hal ini dikarenakan sejak tahun 2020 terjadi pandemic covid 19. Banyak pasien beralih berkunjung ke rumah sakit lainnya dikarenakan adanya kekhawatiran pasien yang mengalami ketakutan terkena covid 19. Pada tahun 2018 prosentase kunjungan baru sebanyak 58 % dan kunjungan ulang sebanyak 42%. Pada tahun 2019 prosentase kunjungan baru sebanyak 59 % dan kunjungan ulang sebanyak 41%. Pada tahun 2020 prosentase kunjungan baru sebanyak 63% dimana sebagian didominasi oleh pasien yang terkena virus covid 19, sedangkan jumlah kunjungan ulang mengalami penurunan menjadi 37% dimana didominasi oleh pasien dengan penyakit non covid. Begitu pula pada tahun 2021 prosentase kunjungan baru sebanyak 61 % yang didominasi oleh pasien yang terkena covid 19, sedangkan prosentase jumlah kunjungan ulang sebanyak 39 % yang didominasi oleh pasien dengan penyakit non covid. Berdasarkan fenomena empiris penelitian terdahulu dan permasalahan penurunan jumlah kunjungan pasien rawat inap pada Rumah Sakit Islam Fatimah tersebut, Maka penelitian ini mengambil judul tentang Pengaruh Kepuasan Dan Citra Rumah Sakit Terhadap Loyalitas Pasien Rawat Inap Dengan Kepercayaan Sebagai Variabel Intervening (Studi Pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi).

Rumusan Masalah

Rumusan masalah penelitian dapat diidentifikasi sebagai berikut:

- 1. Apakah kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi?
- 2. Apakah citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi?
- 3. Apakah kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi?
- 4. Apakah citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi?
- 5. Apakah kepercayaan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi?
- 6. Apakah kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien melalui kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi?
- 7. Apakah citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien melalui kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi?

KAJIAN TEORI DAN HIPOTESIS

Teori Kepuasan Pasien

Tjiptono (2017) berpendapat bahwa kepuasan pelanggan merupakan respon emosional terhadap pengalaman-pengalaman berkaitan dengan produk atau jasa tertentu yang dibeli, gerai

ritel, atau bahkan pola perilaku (seperti perilaku berbelanja dan perilaku pembeli), serta pasar secara keseluruhan. Kepuasan pelanggan adalah hasil (*outcome*) yang dirasakan atas penggunaan produk dan jasa, sama atau melebihi harapan yang diinginkan. Sedangkan Pohan (2017) menyebutkan bahwa kepuasan pasien adalah tingkat perasaan pasien yang timbul sebagai akibat dari kinerja layanan kesehatan yang diperolehnya, setelah pasien membandingkan dengan apa yang diharapkannya. Pendapat lain dari Asdawati (2014) bahwa kepuasan pasien merupakan evaluasi atau penilaian setelah memakai suatu pelayanan, bahwa pelayanan yang dipilh setidaktidaknya memenuhi atau melebihi harapan.

Teori Citra Rumah Sakit

Darlina (2015) mengatakan bahwa citra adalah kesan, perasaan, gambaran diri public terhadap perusahaan, kesan yang dengan sengaja diciptakan dari suatu obyek, orang atau organisasi dapat di artikan citra itu dengan sengaja perlu diciptakan agar bernilai positif. Sedangkan Jefkins (2014) menyimpulkan bahwa secara umum citra diartikan sebagai kesan seseorang atau individu tentang sesuatu yang muncul sebagai hasil dari pengetahuan dan pengalamannya. Jefkins (2014) juga menyebut bahwa citra adalah kesan yang di peroleh berdasarkan pengetahuan dan pengertian seseorang tentang fakta-fakta atau kenyataan.

Teori Kepercayaan Pasien

Menurut Donni (2017), kepercayaan adalah semua pengetahuan yang dimiliki oleh konsumen dan semua kesimpulan yang dibuat oleh konsumen tentang objek, atribut dan manfaatnya. Lebih lanjut Donni (2017) kepercayaan adalah wilayah psikologis yang merupakan perhatian untuk menerima apa adanya berdasarkan harapan terhadap perilaku yang baik dari orang lain. Menurut Maharani (2010) kepercayaan adalah keyakinan satu pihak pada reliabilitas, durabilitas, dan integritas pihak lain dalam relationship dan keyakinan bahwa tindakannya merupakan kepentingan yang paling baik dan akan menghasilkan hasil positif bagi pihak yang dipercaya. Sedangkan menurut Pavlo (2017) kepercayaan merupakan penilalain hubungan seseorang dengan orang lain yang akan melakukan transaksi tertentu sesuai dengan harapan dalam sebuah lingkungan yang penuh dengan ketidakpastian.

Teori Loyalitas Pasien

Menurut Siagian (2014), loyalitas pelanggan adalah komitmen yang kuat untuk melakukan banyak pembelian berulang dari produk yang dipilih atau menggunakan layanan secara konsisten di masa depan. Komitmen yang dipegang teguh untuk membeli atau berlangganan kembali suatu produk atau jasa yang disukai secara konsisten di masa mendatang. Loyalitas pelanggan adalah perilaku pelanggan dalam memutuskan untuk melakukan pembelian ulang pada suatu merek atau produk tertentu dimasa yang akan datang. Loyalitas didasari oleh proporsi nilai, brand building, kepercayaan dan keamanan, website dan teknologi. Dalam konteks e-commerce, kepercayaan pelanggan berdampak pada loyalitas pelanggan. Oleh karena itu dapat disimpulkan bahwa pelanggan yang loyal adalah pelanggan yang memiliki kepercayaan kepada suatu marketplace dan membeli secara berulang serta berkomitmen terhadap produk yang ditawarkan walau telah dihadapkan pada beberapa pilihan produk pesaing. Selain itu, pelanggan yang loyal akan mereferensikan produk kepada lingkungan sekitarnya (Hasan et al., 2018).

METODE PENELITIAN

Pendekatan Penelitian

Pendekatan penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah kuantitatif. Metode ini digunakan untuk menguji hipotesis dan untuk mengetahui pengaruh antar variabel yang sudah dibangun menjadi model penelitian. Penelitian ini bertujuan untuk menjelaskan hubungan-hubungan antara satu variabel dengan variabel lainnya dan juga untuk menjelaskan hubungan kausal antar variabel melalui pengujian hipotesis yang diajukan dalam penelitian (Singarimbun dan Efendi, 2016). Penelitian ini menggunakan 2 variabel variabel bebas (*independent*), yaitu kepuasan (X1), citra (X2) dan variabel intervening yaitu kepercayaan pasien (Z), sedangkan satu variabel tergantung (*dependent*), yaitu loyalitas pasien (Y). Penelitian ini dilakukan pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi, dengan objek penelitian adalah seluruh konsumen atau pasien rawat inap di rumah sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Jangka waktu penelitian dilakukan kurang lebih selama bulan Maret - April 2022.

Populasi dan Sampel Penelitian

Populasi yaitu sekelompok orang, kejadian atau segala sesuatu yang mempunyai karakteristik tertentu (Indriantono dan Supomo, 2012). Populasi yang digunakan dalam penelitian ini adalah seluruh pasien yang menjalani rawat inap di Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi pada bulan Maret - April 2022. Dalam penelitian ini menggunakan metode pengambilan sampel dengan simple random sampling yang artinya pengambilan sampel dari suatu populasi dilakukan secara acak tanpa memperhatikan strata yang ada dalam populasi (Indriantono dan Supomo, 2012). Penentuan sampel diambil secara acak dengan ketentuan jumlah sampel 100 orang pasien rawat inap sebagai objek penelitian.

Teknik Analisis Data

SEM PLS menjelaskan model struktural dimana variabel laten dibagi menjadi dua, yaitu eksogenous dan endogenous. Variabel laten eksogenous adalah variabel penyebab atau variabel tanpa didahului oleh variabel lainnya dengan tanda anak panah menuju ke variabel lainnya (variabel laten endogenous). Menurut Devi,dkk (2015) PLS terdiri atas hubungan eksternal (outer model atau model pengukuran) dan hubungan internal (inner model atau model struktural).

Uji outer model terdiri dari uji validitas dan uji reliabilitas. Terdapat dua jenis validitas dalam PLS SEM menurut Ghozali (2014) yaitu *validitas konvergen* dan *validitas diskriminan*. *Validitas konvergen* mempunyai makna bahwa seperangkat indikator mewakili satu variabel laten dan yang mempunyai makna bahwa dua konsep berbeda secara konspetual harus menunjukkan perbedaan yang memadai. Uji reliabilitas adalah suatu instrumen yang bila digunakan beberapa kali untuk mengukur objek yang sama akan menghasilkan data (ukuran) yang sama. Model pengukuran dinilai dengan menggunakan reliabilitas dapat digunakan Cronbach's Alpha. Nilai ini mencerminkan reliabilitas semua indikator dalam model. Selain *Cronbach's Alpha* digunakan juga nilai ρc (*composite reliability*) yang diinterpretasikan sama dengan nilai *Cronbach's Alpha*.

Uji *inner model* dilakukan dengan tujuan untuk melihat apakah hubungan antar variabel laten, yaitu konstruk eksogen dan endogen mampu memberikan jawaban atas pertanyaan mengenai hubungan antar variabel laten yang telah dihipotesiskan sebelumnya. *Inner model* atau pengukuran bagian dalam disebut juga sebagai model struktural. Model struktural adalah model

yang menghubungkan antar variabel laten. Pada pengujian inner model dijelaskan mengenai hasil uji *path coefficient*, uji *goodness of fit* dan uji hipotesis.

HASIL PENGUJIAN DAN PEMBAHASAN

Uji Validitas

Convergent validity dari model pengukuran dapat dilihat dari korelasi antara skor indikator dengan skor konstruknya (*loading factor*) dengan kriteria nilai *loading factor* dari setiap indikator lebih besar dari 0,5 dapat dikatakan valid.

Tabel Convergent Validity Variabel Kepuasan pasien

	-	
Indikator	Normalized pattern loading	Keterangan
X11	0,643	Memenuhi Convergent validity
X12	0.641	Memenuhi Convergent validity
X13	0.695	Memenuhi Convergent validity
X14	0.746	Memenuhi Convergent validity

Sumber: data diolah Warp PLS 5,0

Tabel Convergent Validity Variabel Citra Rumah Sakit

Indikator	Normalized pattern loading	Keterangan
X21	0,603	Memenuhi convergent validity
X22	0,840	Memenuhi convergent validity
X23	0,709	Memenuhi convergent validity
X24	0,623	Memenuhi convergent validity
X25	0,915	Memenuhi convergent validity

Sumber: data diolah Warp PLS 5,0

Tabel Convergent Validity Variabel Kepercayaan Pasien

Indikator	Normalized pattern loading	Keterangan
Z1	0,588	Memenuhi convergent validity
Z 2	0,662	Memenuhi convergent validity
Z 3	0,849	Memenuhi convergent validity
Z 4	0,593	Memenuhi convergent validity

Sumber: data diolah Warp PLS 5,0

Tabel Convergent Validity Variabel Loyalitas Pasien

Indikator	Normalized pattern loading	Keterangan
Y1	0,636	Memenuhi convergent validity
Y2	0,635	Memenuhi convergent validity
Y3	0,671	Memenuhi convergent validity
Y4	0,576	Memenuhi convergent validity

Sumber: data diolah Warp PLS 5,0

Tabel Diskriminan Validity Dengan Combined Loadings And Cross-Loadings

Variabel	Indikator	Combined Loading	P value	Keterangan
Kepuasan	X11	0.795	< 0.001	validitas terpenuhi
	X12	0.652	< 0.001	validitas terpenuhi
	X13	0.739	< 0.001	validitas terpenuhi
	X14	0.651	< 0.001	validitas terpenuhi
	X15	0.817	< 0.001	validitas terpenuhi
Citra	X21	0.739	< 0.001	validitas terpenuhi
	X22	0.633	< 0.001	validitas terpenuhi
	X23	0.637	< 0.001	validitas terpenuhi
	X24	0.749	< 0.001	validitas terpenuhi
	X25	0.915	< 0.001	validitas terpenuhi
Kepercayaan	Z1	0.713	< 0.001	validitas terpenuhi
	Z2	0.726	< 0.001	validitas terpenuhi
	Z3	0.860	< 0.001	validitas terpenuhi
	Z4	0.645	< 0.001	validitas terpenuhi
Loyalitas	Y1	0.867	< 0.001	validitas terpenuhi
	Y2	0.776	< 0.001	validitas terpenuhi
	Y3	0.904	< 0.001	validitas terpenuhi
	Y4	0.877	< 0.001	validitas terpenuhi
	Y5	0.890	< 0.001	validitas terpenuhi

Sumber: data diolah Warp PLS 5,0

Tabel Normalized pattern loadings and cross-loadings

Variabel		n loading	Standar	Keterangan
1 2	Indikator	Nilai	37 A	
Kepuasan	X11	0,691	0,500	Valid terpenuhi
	X12	0,611	0,500	Valid terpenuhi
	X13	0,728	0,500	Valid terpenuhi
	X14	0,673	0,500	Valid terpenuhi
Citra	X21	0,767	0,500	Valid terpenuhi
	X22	0,580	0,500	Valid terpenuhi
1	X23	0,551	0,500	Valid terpenuhi
	X24	0,727	0,500	Valid terpenuhi
	X25	0,846	0,500	Valid terpenuhi
Kepercayaan	Z 1	0,619	0,500	Valid terpenuhi
	$\mathbb{Z}2$	0,756	0,500	Valid terpenuhi
	Z 3	0,654	0,500	Valid terpenuhi
	Z 4	0,693	0,500	Valid terpenuhi
Loyalitas	Y1	0,681	0,500	Valid terpenuhi
	Y2	0,595	0,500	Valid terpenuhi
	Y3	0,630	0,500	Valid terpenuhi
	Y4	0,639	0,500	Valid terpenuhi
	Y5	0,612	0,500	Valid terpenuhi

Sumber: Data diolah Warp PLS 5,0

Berdasarkan hasil output pada tabel diatas, dapat disimpulkan bahwa korelasi masing masing konstruk dan indikator variabel dengan nilai *cross loading* diatas 0,5, dimana seluruh konstruk laten memprediksi indikator mereka lebih besar dari 0,5 dan p *value* lebih kecil dari 0,05.

Uji Reliabilitas

Uji reliabilitas digunakan untuk mengukur konsistensi instrumen dengan menggunakan software Warp PLS 5.0 ditunjukkan dengan nilai Composite Realibility dan cronbach's alpha.

Tabel Uji Reliabilitas

Keterangan	Variabel	Hasil	Standar	Keterangan
		perhitungan		
Composite	X1	0.858	0.700	Reliabel
reliability	X2	0.883	0.700	Reliabel
coefficients	Z	0.867	0.700	Reliabel
	Y	0.919	0.700	Reliabel
Cronbach's	X1	0.777	0.700	Reliabel
alpha	X2	0.832	0.700	Reliabel
coefficients	Z	0.802	0.700	Reliabel
	Y	0.881	0.700	Reliabel

Sumber: Data diolah Warp PLS 5.0

Berdasarkan tabel diatas, hasil tersebut menunjukan *composite realibility* yang memuaskan dari masing-masing variabel, yaitu kepuasan pasien (0,858), citra rumah sakit (0,883), kepercayaan pasien (0,867), loyalitas (0,919). Hasil dari *cronbach's alpha* juga menunjukan hasil yang baik, yaitu kepuasan pasien (0,777), citra rumah sakit (0.832), kepercayaan pasien (0,802), loyalitas (0.881). Dapat disimpulkan bahwa masing-masing konstruk memiliki *realibility* yang tinggi. Hal ini dapat dikarenakan nilai *composite realibility* dan *cronbach's alpha* seluruh konstruk lebih besar dari 0.70.

Uji Inner Model

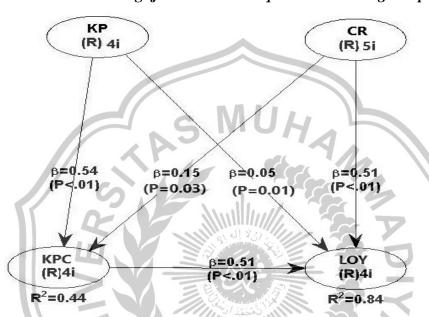
Uji kecocokan model (*model fit*) dilakukan sebelum melakukan uji signifikansi analisis jalur (*path coefficient*). Uji kecocokan model (*model fit*) ini digunakan untuk mengetahui apakah suatu model memiliki kecocokan dengan data.

Tabel Model fit and quality indices

Keterangan	Hasil perhitungan
Average path coefficient	(APC)=0.350, P<0.001
Average R-squared	(ARS)=0.641, P<0.001
Average adjusted R-squared	(AARS)=0.632, P<0.001
Average block VIF	(AVIF)= 2.304 , acceptable if ≤ 5 , ideally ≤ 3.3
Average full collinearity	VIF (AFVIF)=2.848, acceptable if <= 5, ideally <=
-	3.3
R-squared contribution ratio	$(RSCR)=1.000$, acceptable if ≥ 0.9 , ideally = 1

Sumber: Data diolah Warp PLS 5.0

Berdasarkan perhitungan *model fit and quality indices* menunjukkan bahwa nilai *Average Path Coefficient* (APC) = 0.350 dan P<0.001 *Average R-squared* (ARS)=0.641, dan P<0.001 *Average adjusted R-squared* (AARS) = 0.632, P<0.001 *Average block VIF* (AVIF) = 2.304, acceptable if <= 5, ideally <= 3.3 berarti model penelitian ini dinilai layak dan dapat diterima secara statistik karena nilai p *value* lebih kecil dari 0,05. Nilai *R-squared contribution ratio* (RSCR) =1.000 berarti tergolong nilai regresi yang ideal secara statistik.



Gambar Model Pengujian Structural Equation Modelling Warp PLS 5.0

Sumber: Data diolah Warp PLS 5.0

Nilai R² variabel kepercayaan pasien 0,44 hal ini menunjukkan bahwa variansi variabel kepercayaan pasien sebesar 44 % dapat dijelaskan oleh variansi variabel kepercayaan pasien dan citra rumah sakit. Nilai R² variabel loyalitas pasien adalah 0,84, hal ini menunjukkan bahwa variansi variabel loyalitas pasien sebesar 84% dapat dijelaskan oleh variansi variabel kepercayaan pasien, citra rumah sakit dan kepercayaan pasien.

Tahel An	alisis Jalur	· (Path Co	oficion)	Warn	PI S	3 5 0

Keterangan	Variabel	Koesifien Jalur	Signifikan
Pengaruh	Kepuasan pasien terhadap	0,54	<0,01
langsung	kepercayaan pasien Citra rumah sakit terhadap kepercayaan pasien	0,15	0,03
Pengaruh tidak langsung	Kepuasan pasien terhadap loyalitas pasien melalui	0,276	<0,01
	kepercayaan pasien Citra rumah sakit terhadap loyalitas pasien melalui kepercayaan pasien	0,075	0,04

Pengaruh total	Kepuasan pasien terhadap	0,323	< 0,01	
	loyalitas pasien melalui			
	kepercayaan pasien			
	Citra rumah sakit terhadap	0,580	< 0,01	
	loyalitas pasien melalui			
	kepercayaan pasien			

Sumber: Data diolah Warp PLS 5.0

KESIMPULAN DAN SARAN

Kesimpulan

Hasil penelitian menunjukkan:

- a. Kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Artinya semakin baik kepuasan yang dirasakan pasien atas jasa pelayanan yang tersedia di rumah sakit, maka akan semakin meningkatkan kepercayaan pasien.
- b. Citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Artinya semakin baik pencapaian citra rumah sakit, maka akan semakin meningkatkan kepercayaan yang dilakukan oleh pasien.
- c. Kepuasan pasien rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Artinya semakin baik tingkat kepuasan yang dirasakan oleh pasien, maka akan semakin menumbuhkan loyalitas pasien.
- d. Citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Artinya semakin positif citra rumah sakit di mata masyarakat, maka akan meningkatkan loyalitas pasien yang berobat di rumah sakit. Kepercayaan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Artinya semakin tumbuh rasa percaya pasien saat berobat ke rumah sakit, maka akan semakin meningkatkan loyalitas pasien.
- e. Kepuasan pasien berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien yang diperkuat oleh kepercayaan pasien sebagai variabel intervening pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Artinya kepuasan yang dialami pasien saat berobat di rumah sakit akan meningkatkan loyalitas pasien yang dilakukan oleh pasien yang diperkuat dengan kepercayaan pasien.
- f. Citra rumah sakit berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pasien dengan kepuasan pasien sebagai variabel intervening pada Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi. Artinya semakin baik citra yang dibangun oleh rumah sakit pasien, maka akan meningkatkan loyalitas pasien yang diperkuat dengan kepercayaan pasien.

Saran

Bagi Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi

Berdasarkan hasil pengujian, variabel citra rumah sakit merupakan variabel yang memiliki nilai koefisien yang paling tinggi sehingga Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi harus lebih menjaga citra rumah sakit yang sudah melekat baik di masyarakat melalui peningkatan pelayanan, pencapaian akreditasi rumah sakit maupun peningkatan fasilitas dan penanganan pasien terutama bagi pasien rawat inap. Untuk variabel kepuasan pasien yang merupakan variabel dengan nilai koefisien yang lebih rendah, sehingga hal tersebut harus menjadi perhatian Rumah Sakit Islam Fatimah Banyuwangi untuk meningkatkan kepuasan pasien melalui pencapaian kompetensi para dokter dan perawat dan juga meningkatkan penanganan pasien agar menumbuhkan kepuasan bagi pasien pada saat menjalani pengobatan khususnya rawat inap.

Bagi peneliti yang akan datang

Berdasarkan hasil pengujian, variansi kepercayaan pasien (r²) hanya sebesar 44% dipengaruhi oleh kepuasan pasien dan citra rumah sakit, sehingga disarankan untuk penelitian yang akan datang menggunakan variabel penelitian yang lain seperti promosi dan kualitas pelayanan agar didapat hasil penelitian yang lebih baik. Selain itu penelitian yang akan datang dapat menggunakan variabel penelitian yang sama dengan cakupan objek penelitian yang lebih luas atau membandingkan antara satu organisasi dengan organisasi yang lain, atau menggunakan model penelitian lain seperti menggunakan variabel pemoderasi.

DAFTAR PUSTAKA

- Abdurrouf, Muh dan Dyah Wiji Puspita Sari. (2017). Model Loyalitas Pasien Berbasis Kualitas Pelayanan Rumah Sakit Islam di Semarang. *Jurnal Kesehatan*, Volume VIII, Nomor 3, November 2017, hlm 435-440.
- Aditama, T. (2013). Manajemen Administrasi Rumah Sakit, Edisi II, Penerbit Universitas Indonesia, Jakarta.
- Agritubella.S.M. (2018). Kenyamanan dan kepuasan pasien dalam proses interaksi pelayanan keperawatan di RSUD Petalabumi. *Kajian ilmiah problema kesehatan*, 3(1), 42-54.
- Al-Abri (2014). Patient satisfaction survey as a tool towards quality improvement. *Oman medical journal*, 29(1)3.
- Albana, Rifki, Susanto (2012). Evaluasi Citra Rumah Sakit Di Rumah Sakit Pku Muhammadiyah Bantul. Program Studi Manajemen Rumah Sakit, Program Pascasarjana, Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
- Asdawati, A. I. (2014). Gambaran Kepuasan Pasien dalam Pelaksanaan Komunikasi. 8 19.
- Behnaz, Ahmadpour, (2019). Kepercayaan terhadap perawat yang merawat pasien hemodialisis: studi cross-sectional.
- Bahrudin, Muhammad dan Siti Zuhro (2016). Pengaruh Kepercayaan Dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan. *BISNIS*, Vol. 3, No. 1, Juni 2015
- Claudia Bobalca, Oana Ciobanu (2012), Emerging Markets Queries in Finance and Business Developing a scale to measure customer loyalty. *Procedia Economics and Finance* 3 (2012) 623 628.

- Darlina, (2015). Pengaruh Citra Perusahaan dan Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pada Jasa Perhotelan. Universitas Riau: Tesis
- Djohan, Agustinus Johanes (2013), Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Kepuasan dan Kepercayaan untuk Mencapai Loyalitas Pasien Rawat Inap pada Rumah Sakit Swasta di Kota Banjarmasin. *JAM* Vol 13, No. 2.
- Diskha Marzaweny, Djumilah Hadiwidjojo, Teddy Chandra (2012). Analisis Kepuasan Pasien sebagai Mediasi Pengaruh Kualitas Pelayanan Kesehatan terhadap Citra Rumah Sakit Umum Daerah (RSUD) Arifin Achmad Pekanbaru. *Jurnal Aplikasi Manajemen*, 2012 jurnaljam.ub.ac.id.
- Donni Juni (2017), Komunikasi Pemasaran Terpadu (pada era media sosial). Bandung: CV Pustaka Setia.
- Eugenia Andrea Dennisa dan Suryono Budi Santoso (2016). Analisis Pengaruh Kualitas Produk, Kualitas Layanan, dan Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai Variabel Intervening (Studi pada Klinik Kecantikan Cosmedic Semarang). *DCRonegoro Journal Of Management* Volume 5, Nomor 3, Tahun 2016.
- Farki, Ahmad, Imam Baihaqi dan Berto Mulia Wibawa, (2016). "Pengaruh Online Customer Review dan Rating terhadap Kepercayaan dan Minat Pembelian pada Online Marketplace di Indonesia", Jurnal Teknik ITS, Vol. 5, No. 2: 614-615.
- Fitriani, Sri (2014). Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Melalui Kepuasan Pasien Pengguna Bpjs Di Rawat Inap RSUD Dr. Moewardi. Pascasarjana Universitas Muhammadiyah Surakarta.
- Ghozali, Imam. (2015). *Aplikasi Analisis Multivariate dengan Program IBM SPSS 23*. Semarang : Badan Penerbit Universitas DCRonegoro.
- Griffin TM, Guillak F, (2015). The Role of Mechanical Loading in the Onset and Progression of Osteoarthritis. *Exerc Sport Sci Rev*; 33: 195-200.
- Halim, Monica Purnamasari, (2016). Kajian Indikator Kepercayaan Konsumen Akan Online Review pada Proses Keputusan Booking Hotel secara Online, AKADEMIKA, Vol. 13, No. 1: 21-27.
- Hasan, Sabri dan Aditya Halim Perdana Kusuma Putra. (2018). Loyalitas Pasien Rumah Sakit Pemerintah: Ditinjau Dari Perspektif Kualitas Layanan, Citra, Nilai Dan Kepuasan. *Jurnal Manajemen Indonesia* (Vol. 18(3), pp. 184-196.
- Hair, Joseph E, Jr et al. (2014). A premier on Partial Least Square Structural Equation Modeling (PLS-SEM). SEAGE Publication, Inc. California, USA.
- Hidayat, Deddy Rakhmad dan Muhammad Riza Firdaus (2014). Analisis Pengaruh Kualitas Layanan, Harga, Kepercayaan, Citra Perusahaan, Dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan: (Studi Pada Pelanggan Telkom Speedy Di Palangka Raya). *Jurnal Wawasan Manajemen*, Vol. 2, Nomor 3, Oktober 2014.
- Hidayati A., (2014). Analisis Hubungan Karakteristik Pasien Dengan Kepuasan Pelayanan Rawat Jalan Semarang Eye Center (SEC) Rumah Sakit Islam Sultan Agung Semarang. Jurnal Kesehatan Masyarakat (e-Journal), Volume 2, Nomor 1, Januari 2014.
- Indriantono dan Supomo, (2012). *Metodologi Penelitian Bisnis Untuk Akuntansi & Manajemen*. Yogyakarta: BPFE.
- Jefkins, F. dan Yadin (2014). Public Relation. Jakarta. [ID]: Penerbit Erlangga.
- Kania Nabila Fajrianti, Ahmad Muhtadi. (2018). Review Artikel: Peningkatan Mutu Pelayanan Kesehatan Di Rumah Sakit Dengan Six Sigma. *Farmaka* Volume 15 Nomor 3.
- Kotler, Armstrong, (2017). Marketing An Introduction, Edisi 13, USA: Perason Education.

- Krowinski, WJ & Steiber, RS (2014), *Measuring ang Managing Patient Satisfaction*, American Hospital Publishing Inc, Washington DC.
- Leviana. S Kelmanutu. (2013). Service Quality Demensions In Inpatienst Unit Of Local General Hospital Karel Subsuitubun Langgur Southeast Maluku Regency Of 2013. Journal Manajemen Rumah Sakit FKM Unhas.
- Lumenta, B. (2012). Pelayanan Medis, Citra, Konflik dan Harapan. Yogyakarta: Kanisius.
- Megawati, N. S. (2019). Pengaruh Online Customer Review Dan Online Customer Rating Terhadap Minat Pembelian melalui kepercayaan PadaOnline Shop (Studi Kasus: Pelanggan Online Shop Lazada Pada Mahasiswa FEB UNILA), Jurnal Ekonomi, Vol. 1 No. 1:1-15.
- Monecke, A. & Leisch, F.(2012). SEM PLS: Structural Equation Modeling Using Partial Least Square. *Journal of Statistic Software*.
- Nooria Sultani., Farhana, Pushpendri Pratap Singh Yadav and Rupali Chandola (2018). Using Of Excessive Internet May Have More Mental Health Problems. *International Journal of Recent Scientific Research*. Vol. 9, Issue, 12(D), pp. 30026-30029, December, 2018.
- Nelsen Hengestu dan Donant Alananto Iskandar (2017). Pengaruh Citra Merek Dan Harga Terhadap Loyalitas Pelanggan Air Minum Dalam Kemasan. *Jurnal Riset Manajemen dan Bisnis (JRMB) Fakultas Ekonomi* UNIATVol.2, No.3,Oktober2017:363-372.
- Novitasari, Aditya Evi, W Wiyadi dan Iwan Setiawan (2020). Pengaruh Kepuasan terhadap Loyalitas Pasien di Poliklinik Gigi RSUD Kabupaten Karanganyar yang Dimediasi oleh Kepercayaan Pasien. *Proceeding of The 12th University Research Colloquium 2020*: Mahasiswa Student Paper
- Pratama, Dian Wahyu dan Suryono Budi Santoso (2018). Pengaruh Citra Merek, Kualitas Produk dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian melalui Kepercayaan Konsumen pada Produk Stuck Original. *DCRonegoro Journal Of Management* Volume 7, Nomor 2, Tahun 2018, Halaman 1-11.
- Pohan. (2012). Jaminan Mutu Layanan kesehatan: dasar-dasar pengertian dan penerapan. Jakarta: Buku Kedokteran EGC.
- Pohan (2017). Jaminan Mutu Layanan Kesehatan. Jakarta: EGC; 2007.
- Puspita, Lydia, Endang M. Sasmita, Bida Sari. (2020). Pengaruh Lokasi, Citra Rumah Sakit, Dan Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Memilih Rsud Pasar Minggu. *Jurnal IKRA-ITH Ekonomika* Vol 2 No 3 Bulan Juli 2020.
- Roy Parto Purba (2017). Pengaruh Citra Perusahaan Terhadap Loyalitas Pelanggan (Studi Kasus PT. Bintang Utara Perwakilan Dolok Sanggul). *JOM FISCR* Vol. 4 No. 1 Februari 2017.
- Satrianegara, M. F. (2014). Organisasi dan Manajemen Pelayanan Kesehatan. Jakarta: Salemba Medika.
- Sunaringtyas, Rachmawati. (2014). Studi Kualitas Pelayanan Rawat Inap Rumah Sakit dengan Menggunakan Metode Six Sigma. *Jurnal MHB*, Volume 2.
- Siagian Sondang P., (2014). *Manajemen Sumber Daya Manusia*. Cetakan ke20. Jakarta: Bumi Aksara.
- Sukmawati, Ida dan James D.D. Massi (2015). Pengaruh Kualitas Pelayanan Dimediasi Kepuasan Pelanggan Dan Kepercayaan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pada PT Air Manado. *Jurnal EMBA* 729 Vol.3 No.3 Sept. 2015, Hal.729-742.

- Supertini, N.P.S., N.L.W.S. Telagawathi, N.N. Yulianthini (2020). Pengaruh Kepercayaan Dan Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pada Pusaka Kebaya Di Singaraja. *Prospek: Jurnal Manajemen dan Bisnis*, Vol 2 No. 1, Juli 2020.
- Shella Rizqi Arfianti (2014). Pengaruh Citra Dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Nasabah Melalui Kepuasan Nasabah. *Management Analysis Journal* 3 (2) (2014)
- Schwei, Kadunc, Nguyen, & Jacobs, (2014). Impact of sociodemographic factors and previous interactions with the health care system on institutional trust in three racial/ethnic groups. *Patient Education and Counseling*. Volume 96, Issue 3, September 2014, Pages 333-338
- Sholihin, Mahfud dan Dwi Ratmono, (2013). *Analisis SEM-PLS dengan WordPLS 3.0*, Yogyakarta: Penerbit CV Andi Offset
- Singarimbun dan Efendi, (2016). Metode Penelitian Survey, Jakarta: Pustaka LP3ES, 2006.
- Sondakh, Conny. (2014). Kualitas Layanan, Citra Merek dan Pengaruhnya Terhadap Kepuasan Nasabah dan Loyalitas Nasabah Tabungan (Studi pada Nasabah Taplus BNI Cabang Manado). *Jurnal Riset Bisnis dan Manajemen*, Vol 3 No. 1. Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Sam Ratulangi.
- Sugiono, Charina Halim, Rollando, FX. Haryanto Susanto, Eva Monica (2019). Korelasi Pelayanan Kefarmasian dan Citra Rumah Sakit dalam Analisa SWOT Instalasi Farmasi RS Baptis Batu Correlation between Pharmaceutical Care and Hospital Image in SWOT Analysis of Pharmaceutical Installation of Baptis Batu Hospital. *JMPF* Vol. 9 No. 3: 151-163.
- Sumantri, Nisrina Apriliani Nur, Erik Setiawan (2020). Strategi Humas dalam Menjaga Citra Rumah Sakit Prodi Hubungan Masyarakat, Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Islam Bandung.2020. *Prosiding Hubungan Masyarakat* http://dx.doi.org/10.29313/.v7i1.25296 76.
- Sumeliani, Ni Ketut (2021) Word Of Mouth, Citra Rumah Sakit Dan Loyalitas Pasien Pada Rumah Sakit Umum Daerah Kabupaten Buleleng. Widya Amerta Jurnal Manajemen Fak. Ekonomi, Vol. 8 No. 2 September 2021.
- Tjiptono (2017) Strategi Pemasaran, Edisi 4, Penerbit Andi. Yogyakarta
- Tjiptono, Fandy dan Gregorius Chandra. (2012). Pemasaran Strategik. Yogyakarta.
- Umam S., Handayani SD., Aini Q. (2014). Pengaruh Kualitas Jasa Pelayanan Terhadap Citra Instalasi Radiologi di Rumah Sakit Gigi dan Mulut Pendidikan Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. J Medicoeticolegal dan Manaj Rumah Sakit. 2014;3(2):1-17
- Wididana, Kadek Brahma Shiro (2017), Analisis Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Dan Kepercayaan Pasien Rumah Sakit Umum Shanti Graha Buleleng. Universitas Warmadewa. *JAGADITHA:Jurnal Ekonomi & Bisnis*, Vol. 3, No. 1, Maret 2017, 78-93 Available Online at https://ejournal.warmadewa.ac.id/index.php/jagaditha
- Zikmund, William dan Barry Babin. (2013). Essentials of Marketing research: fourth Edition. Mason: Cengage Learning.