

## ABSTRAK

Akuntansi pertanggungjawaban merupakan suatu sistem akuntansi yang terdiri dari berbagai pusat pertanggungjawaban yang ada di perusahaan. Penerapan akuntansi pertanggungjawaban yang baik akan membantu manajemen perusahaan untuk menilai kinerja setiap pusat pertanggungjawaban dalam pencapaian tujuan perusahaan. Perusahaan dagang membutuhkan sebuah departemen penjualan sebagai pusat pendapatan untuk meningkatkan pendapatan pada perusahaan. Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui Evaluasi Laporan Akuntansi Pertanggungjawaban Pendapatan PT. Surya Mustika Nusantara Area Operasional Jember. Pada penelitian ini alat analisis yang digunakan adalah penelitian deskriptif kualitatif adalah menguraikan pendapat responden apa adanya sesuai dengan pertanyaan penelitian. Metode pengumpulan data pada penelitian ini menggunakan data adalah data yang sudah tersedia dan dikumpulkan oleh pihak lain. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa PT. Surya Mustika Nusantara Area Operasional Jember telah menerapkan akuntansi pertanggungjawaban. Penerapan akuntansi pertanggungjawaban dapat dilihat dari adanya pembentukan struktur organisasi, proses penyusunan target penjualan, penyusunan laporan pertanggungjawaban dan penilaian prestasi. Proses penyusunan target penjualan tidak diikuti oleh manajer penjualan secara langsung tetapi target penjualan yang telah disepakati dapat dijadikan acuan sebagai penilaian kinerja manajer pusat pendapatan dan dibentuknya struktur organisasi juga untuk mempermudah manajemen dalam melakukan pengawasan terhadap setiap bidang yang ada terutama pada bagian penjualan mengenai tidak tercapainya target penjualan selama 6 bulan pada tahun 2022, tetapi jika dilihat secara kumulatif PT. Surya Mustika Nusantara Area Operasional Jember mampu untuk meningkatkan target penjualan sebesar 5,61% pada tahun 2022

**Kata kunci :** Akuntansi Pertanggungjawaban, Pusat Pendapatan

## **ABSTRACT**

*Responsibility accounting is an accounting system that consists of various responsibility centers in the company. The application of good responsibility accounting will help company management to assess the performance of each responsibility center in achieving company goals. Trading companies need a sales department as a revenue center to increase revenue for the company. The purpose of this study was to find out the Evaluation of the Income Accountability Report of PT. Surya Mustika Nusantara Operational Area of Jember. In this study, the analytical tool used was descriptive qualitative research, which described the respondents' opinions as they were in accordance with the research questions. The data collection method in this study uses data that is already available and collected by other parties. The results of this study indicate that PT. Surya Mustika Nusantara Jember Operational Area has implemented responsibility accounting. The application of responsibility accounting can be seen from the formation of organizational structure, the process of preparing sales targets, preparing accountability reports and evaluating achievements. The process of setting sales targets is not directly followed by the sales manager but the sales targets that have been agreed upon can be used as a reference as a performance appraisal of the revenue center manager and the formation of an organizational structure as well as to facilitate management in supervising each existing field, especially in the sales department regarding non-achievement of targets sales for 6 months in 2022, but when viewed cumulatively PT. Surya Mustika Nusantara Jember Operational Area is able to increase sales target by 5.61% in 2022*

**Keywords:** *Accountability Accounting, Revenue Center*