

**PENGARUH DIGITAL PEMASARAN TERHADAP PENINGKATAN KINERJA
PEMASARAN PADA CAFE DI KECAMATAN KALIBARU KAB. BANYUWANGI**

SKRIPSI

**Diajukan guna melengkapi tugas ahir dan memenuhi salah satu syarat untuk
menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1) dan memperoleh gelar Sarjana
Manajemen**



**DANAR ALDOVA SUNARTO
20.1041.1260**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2024**

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

NAMA : DANAR ALDOVA SUNARTO

NIM : 2010411260

PRODI : MANAJEMEN

Menyetakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul: "Pengaruh Digital Pemasaran Terhadap Peningkatan Kinerja Pemasaran Pada Cafe Di Kecamatan Kalibaru Kab. Banyuwangi" merupakan hasil karya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan dalam instansi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan, dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut dimuka hukum, jika di kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 10 Juli 2024
Yang menyatakan

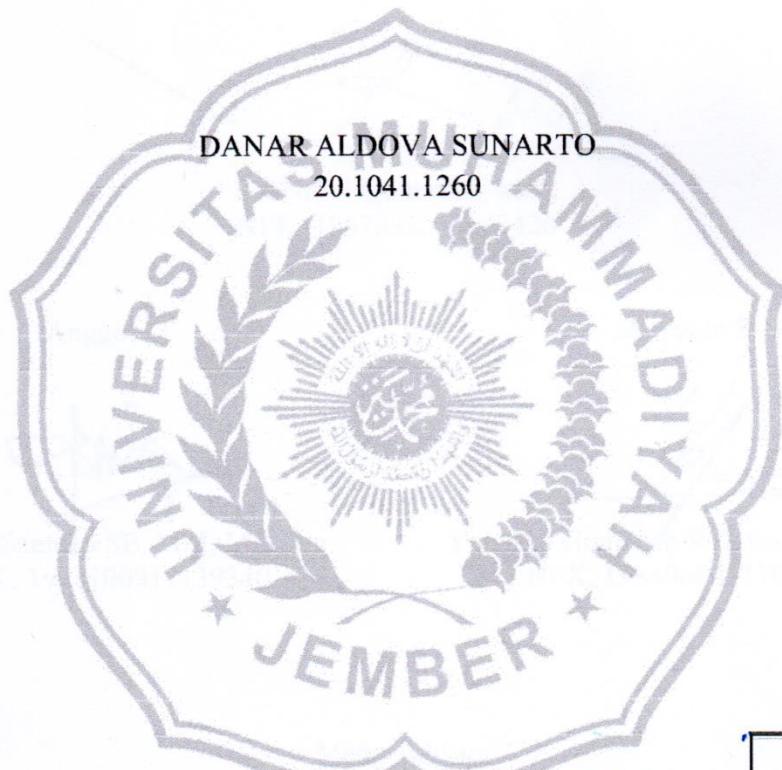


DANAR ALDOVA SUNARTO
20.1041.1260

SKRIPSI

Scripsi berjudul : Pengaruh Digital Pemasaran Terhadap Peningkatan Kinerja Pemasaran pada Cafe di Kecamatan Kalibaru Kab. Banyuwangi

**PENGARUH DIGITAL PEMASARAN TERHADAP PENINGKATAN KINERJA
PEMASARAN PADA CAFE DI KECAMATAN KALIBARU KAB. BANYUWANGI**



Pembimbing :

Dosen Pembimbing Utama : Dr. Budi Santoso SE, MM, M.Akun



Dosen Pembimbing Pendamping : Yohanes Gunawan Wibowo S.E., MM.

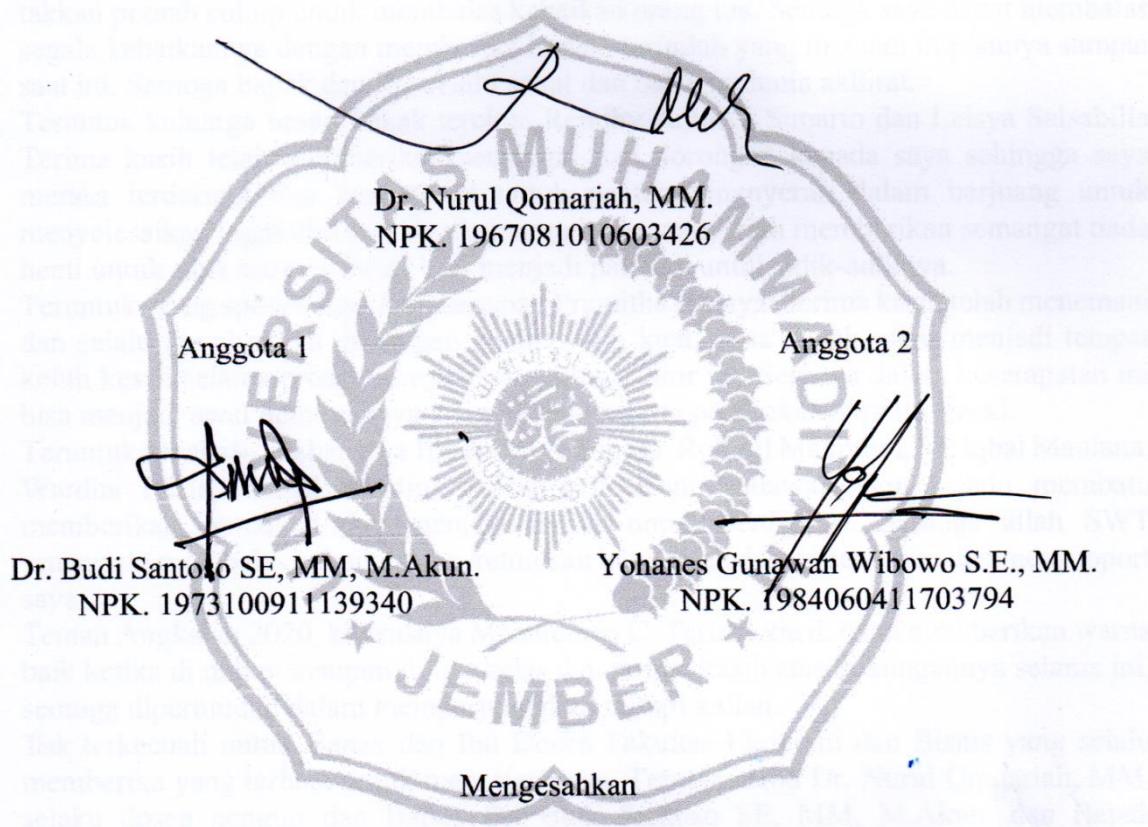


PENGESAHAN

Skripsi berjudul : *Pengaruh Digital Pemasaran Terhadap Peningkatan Kinerja Pemasaran Pada Cafe Di Kecamatan Kalibaru Kab. Banyuwangi*, telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Univeristas Muhammadiyah Jember pada :

Hari : *Celasa*
Tanggal : *16 Juli 2024*
Tempat : Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Univeristas Muhammadiyah Jember

Tim Penguji



Ketua Program Studi
Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM.
NPK. 197203270509477

PERSEMBAHAN

Puji syukur saya panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat serta nikmat kesehatan, ilmu pengetahuan yang tiada batasan dan kasihnya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini sesuai dengan jatwal yang telah direncanakan. Dalam kesempatan ini saya ucapan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini diantaranya :

1. Skripsi ini saya persembahkan kepada kedua orang tua saya tercinta, Bapak Sunarto dan Ibu Ida Susanti yang telah memberika dukungan moral, moril, materil serta do'a yang tiada putus untuk kesuksesan saya, karena tiada kata yang seindah lantunan do'a dan tiada do'a yang paling khusuk selain do'a yang terucap dari orang tua. Ucapan terimakasih saja takkan pernah cukup untuk membalas kebaikan orang tua. Semoga saya dapat membalas segala kebaikannya dengan memberika hadiah terindah yang menjadi impiannya sampai saat ini. Semoga bapak dan ibu selalu sehat dan bahagia dunia akhirat.
2. Teruntuk keluarga besar, kakak tercinta Rendhy Adhitya Sunarto dan Leisya Salsabilla Terima kasih telah memberikan semangat dan dorongan kepada saya sehingga saya merasa terdorong dan termotivasi untuk pantang menyerah dalam berjuang untuk menyelesaikan tugas ahir ini. Dan keluarga besar yang telah memberikan semangat tiada henti untuk saya semoga kelak bisa menjadi panutan untuk adik-adiknya.
3. Teruntuk orang spesial saya Karamisapan Pramitha Hidayat terima kasih telah menemani dan selalu memberikan dukungan positif yang kuat, serta sudah sabar menjadi tempat keluh kesah selama proses menyelesaikan tugas ahir ini. Semoga dalam kesempatan ini bisa menjadi awal pembukanya jalan kebaikan serta pembukanya pintu rizki.
4. Teruntuk sahabat-sahabat saya Ilham Surya Rajasa, Rohiqil Makhtum, M. Iqbal Maulana, Wardha Fitria, Zainal Abidin, Ferdiansyah Roni Setiawan yang selalu membantu memberikan semangat dan menjadi teman untuk berdiskusi. Semoga allah SWT senantiasa membalas kebaikan dan ketulusan hati kalian dalam berteman dan mensupport saya.
5. Teman Angkatan 2020, khususnya Manajemen C. Terima kasih telah memberikan warna baik ketika di dalam maupun diluar kelas dan terima kasih atas dukungannya selama ini, semoga dipermudah dalam memperjuangkan mimpi kalian.
6. Tak terkecuali untuk Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang selalu memberika yang terbaik untuk mahasiswanya. Terutama Ibu Dr. Nurul Qomariah, MM. selaku dosen pengudi dan Bapak Dr. Budi Santoso SE, MM, M.Akun. dan Bapak Yohanes Gunawan Wibowo S.E., MM. selaku dosen pembimbing. Terima kasih telah tulus dan ikhlas meluangkan waktunya untuk menuntun dan mengarahkan saya serta memberikan bimbingan dan pelajaran agar saya menjadi lebih baik dalam proses penulisan tugas akhir saya.
7. Terakhir, saya persembahkan skripsi saya untuk almamater tercinta Universitas Muhammadiyah Jember yang telah menaungi dan menjadi jembatan dalam menuntut ilmu, semoga ilmu yang saya peroleh dapat bermanfaat.

MOTO

fa inna ma'al usri yusra

Artinya:"Maka sesungguhnya beserta kesulitan ada kemudahan"

- Al-Insyirah 06 -

“ Ketahuilah, apapun yang menjadikamu tergetar, itulah yang terbaik untukmu! Dan karena itulah, Qalbu sang pencipta-nya lebih besar dari pada singgasananya “

-Jalaludin Rumi -

“ Janganlah kamu beristirahat meskipun kamu Lelah, beristirahatlah ketika kamu selesai dan sukses “

- Danar Aldova Sunarto -



ABSTRAK

Pengaruh Digital Pemasaran Terhadap Peningkatan Kinerja Pemasaran Pada Cafe Di Kecamatan Kalibaru Kab. Banyuwangi

Danar Aldova Sunarto
Manajemen
Universitas Muhammadiyah Jember 2024

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh media sosial *Instagram*, *E-commerce* dan media sosial *Tiktok* terhadap kinerja marketing pada pada Cafe di Kecamatan Kalibaru Kabupaten Banyuwangi. Lokasi penelitian ini bertempat pada 3 Cafe yang berada di Kecamatan Kalibaru yakni Cafe Anyo, Roemah Kopi Kalibaroe dan Pawon Rencang Lawas. Jenis penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan jumlah sampel sebanyak 120 responden dan menggunakan teknik pengambilan sampel *purposive proportional random sampling* menggunakan teknik pengumpulan data berupa kuesioner kepada responden. Adapun teknik analisis data penelitian ini dengan menggunakan pengujian instrument, asumsi klasik dan regresi linear berganda. Hasil analisis yang diperoleh menunjukkan bahwa media sosial *Instagram*, *E-commerce* dan media sosial *Tiktok* berpengaruh positif dan signifikan baik secara parsial maupun secara simultan terhadap kinerja pemasaran pada Cafe di Kecamatan Kalibaru Kabupaten Banyuwangi, dengan Tingkat kontribusi pengaruh sebesar 0,540 atau 54%.

Kata Kunci : *Instagram*, *E-Commerce*, *Tiktok*, Kinerja Pemasaran

ABSTRACT

***The Influence Of Digital Marketing On Improving Marketing Performance In Cafes In
Kalibaru District, Regency. Banyuwangi***

Danar Aldova Sunarto

Management Muhammadiyah University Of Jember

2024

This research aims to determine and analyze the influence of social media Instagram, E-commerce and social media Tiktok on marketing performance at cafes in Kalibaru District, Banyuwangi Regency. The location of this research is at 3 cafes in Kalibaru District, namely Cafe Anyo, Roemah Kopi Kalibaroe and Pawon Rencang Lawas. This type of research uses quantitative methods with a sample size of 120 respondents and uses purposive proportional random sampling techniques using data collection techniques in the form of questionnaires to respondents. The data analysis technique for this research uses instrument testing, classical assumptions and multiple linear regression. The results of the analysis obtained show that social media Instagram, E-commerce and social media Tiktok have a positive and significant effect, both partially and simultaneously, on marketing performance at cafes in Kalibaru District, Banyuwangi Regency, with an influence contribution level of 0.540 or 54%.

Keywords: *Instagram, E-Commerce, TikTok, Marketing Performance*

KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Assalaamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Alhamdulilah, puji syukur atas kehadiran Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis memiliki kemampuan untuk menyelesaikan penyusunan skripsi dengan judul, “Pengaruh Digital Pemasaran Terhadap Peningkatan Kinerja Pemasaran Pada Cafe Di Kecamatan Kalibaru Kab. Banyuwangi” dengan lancar. Skripsi ini disusun sebagai salah satu wujud nyata untuk memenuhi impian yang menjadi kewajiban yang harus dipenuhi untuk mencapai gelar Sarjana pada program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember. Keberhasilan penulis dalam menyelesaikan skripsi ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak. Penulis mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah berperan dalam menyelesaikan skripsi ini. Ucapan terima kasih penulis sampaikan kepada:

1. Allah SWT berkat rahmat dan kasih sayang-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
2. Bapak Dr. Hanafi, M. Pd., Rektor Universitas Muhammadiyah Jember yang telah memberikan kesempatan kepada saya untuk menuntut ilmu di Universitas Muhammadiyah Jember.
3. Ibu Maheni Ika Sari S. E., M. M., Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember yang telah memberikan kesempatan kepada saya untuk menuntut ilmu di Universitas Muhammadiyah Jember.
4. Kepala Program Studi Manajemen Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM dan Sekretaris Program Studi Mamajemen Septy Holisa Umamy, SM., MM. yang telah membantu penyelesaian proses administrasi akademik.
5. Dr. Toni Herlambang, SE.,MM. Selaku Dosen Penasehat Akademik (DPA) semester I hingga semester VIII yang banyak memberi motivasi.
6. Dr. Budi Santoso SE, MM, M.Akun. dan Bapak Yohanes Gunawan Wibowo S.E., MM. Selaku Dosen pembimbing yang telah memberikan kesempatan telah menerima dengan tangan terbuka membimbing dan membantu penulis, serta selalu memberikan dukungan, waktu dan solusi terbaik ketika menemui kesulitan dalam proses penggeraan skripsi ini.
7. Dr. Nurul Qomariah, MM. Selaku Dosen penguji yang telah memberikan tanggapan, saran, arahan serta motivasinya pada skripsi ini.
8. Bapak dan Ibu Dosen Program Studi Manajemen yang telah membekali ilmu pengetahuan yang bermanfaat selama penulis menuntut ilmu.
9. Keluarga dan sahabat-sahabat saya yang telah memberikan doa dan dukungannya tanpa henti.
10. Teman-teman seperjuangan angkatan 2020 khususnya Manajemen pagi kelas C, terimakasih atas dukungan kalian selama ini.
11. Seluruh pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini yang tidak dapat disebutkan satu persatu.

Saya sebagai penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam Skripsi yang penulis buat ini, semoga pembaca dapat memberikan kritikan dan saran sebagai bahan evaluasi bagi penulis. Semoga Skripsi ini dapat bermanfaat bagi pihak manapun terutama bagi para pembaca dan pihak yang berkepentingan.

Wassalamu 'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Jember, 10 Juli 2024
Yang menyatakan



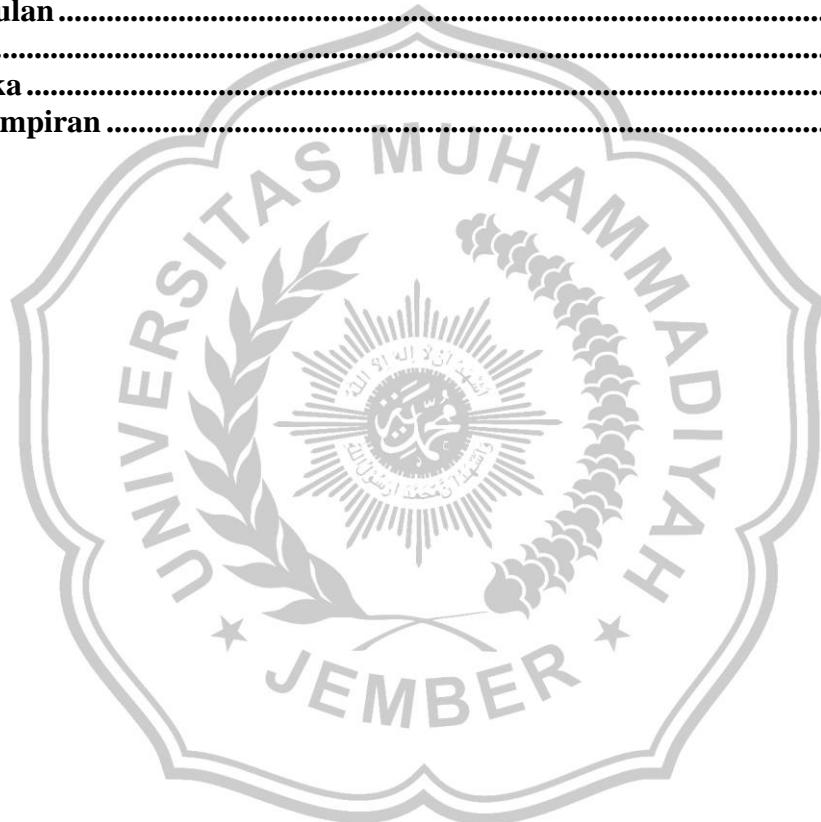
DANAR ALDOVA SUNARTO
20.1041.1260

DAFTAR ISI

	Halaman
COVER	i
PERNYATAAN	Error! Bookmark not defined.
PERSETUJUAN	iii
PENGESAHAN	iv
PERSEMBAHAN	v
MOTO	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI	iii
DAFTAR TABEL	vi
DAFTAR GAMBAR	vii
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian	8
1.4 Kegunaan Penelitian	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	10
2.1 Manajemen Pemasaran	10
2.2.1 Fungsi dan Tujuan Manajemen Pemasaran	10
2.2.2 Strategi Manajemen Pemasaran	12
2.2 Digital Pemasaran	12
2.3.1 Tujuan Penerapan Digital Pemasaran	13
2.3.2 Manfaat Penerapan Digital Pemasaran	13
2.3.3 Jenis-Jenis Digital Pemasaran	13
2.3.4 Manfaat Digital Pemasaran	14
2.3.5 Hambatan Digital Pemasaran	15
2.3 Media Sosial Instagram	15
2.4.1 Manfaat Media Sosial Instagram	16
2.4.2 Indikator Media Sosial Instagram	16
2.4 E-commerce	17
2.5.1 Manfaat E-commerce	18
2.5.2 Indikator E-commerce	18
2.5 Media Sosial TikTok	19
2.6.1 Manfaat Media Sosial Tiktok	20
2.6.2 Indikator Media Sosial Tiktok	21
2.6 Kinerja Pemasaran	21
2.7.1 Faktor-Faktor Kinerja Pemasaran	22
2.7.2 Indikator Kinerja Pemasaran	22
2.7 Penelitian Terdahulu	23
2.8 Kerangka Konseptual	25
2.9 Hipotesis	25
2.4.1 Pengaruh Media Sosial Instagram Terhadap Kinerja Pemasaran	26
2.4.2 Pengaruh E-commerce Terhadap Kinerja Pemasaran	26
2.4.3 Pengaruh Media Sosial Tiktok Terhadap Kinerja Pemasaran	27

2.4.4 Variabel Media Sosial, E-commerce Dan Media Sosial Tiktok Berpengaruh Secara Simultan Terhadap Kinerja Pemasaran	28
BAB III METODE PENELITIAN.....	29
3.1 Identifikasi Variabel	29
3.2 Definisi Operasional Variabel.....	29
3.2.1 Media Sosial Instagram (X1)	29
3.2.2 E-commerce (X2).....	30
3.2.3 Media Sosial Tiktok (X3)	31
3.2.4 Kinerja Pemasaran (Y).....	31
3.3 Desain Penelitian	32
3.4 Jenis Data.....	32
3.4.1 Data Primer	32
3.4.2 Data Sekunder	32
3.5 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel.....	33
3.5.1 Populasi	33
3.5.2 Sampel.....	33
3.5.3 Teknik Pengambilan Sampel	33
3.5.4 Teknik Pengumpulan Data.....	34
3.6 Statistik Deskriptif.....	35
3.7 Teknik Analisis Data.....	35
3.7.1 Uji Instrumen Data.....	36
1. Uji Validitas	36
2. Uji Reliabilitas	36
3.7.2 Analisis Regresi Linier Berganda	36
3.7.3 Uji Asumsi Klasik.....	37
1. Uji Normalitas.....	37
2. Uji Multikolinearitas	37
3. Uji Heteroskedastisitas.....	37
3.7.4 Uji Hipotesis	38
1. Uji t (Uji Parsial).....	38
2. Uji F (Uji Simultan)	38
3.7.5 Koefisien Determinasi R ²	38
BAB IV PEMBAHASAN.....	39
4.1 Sejarah Cafe Di Kecamatan Kalibaru Kab. Banyuwangi.....	39
4.1.1 Sejarah Cafe Anyo	39
4.1.2 Sejarah Pawon Rencang Lawas	40
4.1.3 Sejarah Roemah Kopi Kalibaroe.....	41
4.2 Gambaran Umum Responden	42
4.2.1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
4.2.2 Lokasi Cafe yang Dikunjungi	42
4.2.3 Pembelian Produk	43
4.2.4 Kunjungan ke Cafe.....	43
4.2.5 Responden Berdasarkan Usia.....	43
4.3 Statistik Deskriptif Variabel Penelitian	44
4.3.1 Distribusi Jawaban Variabel Media Sosial Instagram	44
4.3.2 Distribusi Jawaban Variabel E-commerce	45
4.3.3 Distribusi Jawaban Variabel Media Sosial Tiktok.....	46
4.3.4 Distribusi Jawaban Variabel Kinerja Pemasaran	47

4.4 Hasil Uji Instrumen Data	48
4.4.1 Uji Validitas	48
4.4.2 Uji Reliabilitas	49
4.4.3 Hasil Uji Asumsi Klasik	50
4.5 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	53
4.5.1 Hasil Uji Hipotesis	54
4.6 Pembahasan.....	56
4.6.1 Pengaruh Media Sosial Instagram Terhadap Kinerja Pemasaran	56
4.6.2 Pengaruh E-commerce Terhadap Kinerja Pemasaran.....	57
4.6.3 Pengaruh Media Sosial Tiktok Terhadap Kinerja Pemasaran	58
4.6.4 Pengaruh Secara Simultan Media Social Instagram, E-Commerce Dan Media Sosial Tiktok Terhadap Kinerja Pemasaran	59
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	60
5.1 Kesimpulan	60
5.2 Saran	61
Daftar Pustaka	62
Lampiran-Lampiran	66



DAFTAR TABEL

Halaman

Tabel 1.1 Pengguna Aplikasi Media Sosial.....	1
Tabel 1.2 Industri Cafe Kec. Kalibaru	5
Tabel 1.3 Data Penjualan.....	6
Tabel 1.4 Komparasi Pesaing Cafe Sejenis	6
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	24
Tabel 3.1 Sampling Berimbang	36
Tabel 3.2 Skala Likert	37
Tabel 4.1 Jenis Kelamin Responden	45
Tabel 4.2 Lokasi Café Yang dikunjungi	42
Tabel 4.3 Pembelian Produk	45
Tabel 4.4 Kunjungan Cafe	46
Tabel 4.5 Usia Responden	46
Tabel 4.6 Hasil Jawaban Responden Variabel Media Sosial Instagram	47
Tabel 4.7 Hasil Jawaban Responden Variabel E-commerce	48
Tabel 4.8 Hasil Jawaban Responden Variabel Media Sosial Tiktok	49
Tabel 4.9 Hasil Jawaban Responden Variabel Kinerja Pemasaran	50
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas	51
Tabel 4.11 Hasil Uji Reliabilitas	52
Tabel 4.12 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov-Smirnov	54
Tabel 4.13 Hasil Uji Multikolinieritas	55
Tabel 4.14 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	56
Tabel 4.15 Hasil Uji t (Parsial)	57
Tabel 4.16 Hasil Uji F (Simultan)	58
Tabel 4.17 Hasil Koefisien Determinasi (R ²)	59

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.2 Kerangka Konseptual	27
Gambar 4.1 Logo Cafe Anyo	42
Gambar 4.2 Pawon Rencang Lawas	43
Gambar 4.3 Logo Roemah Kopi Kalibaroe	44
Gambar 4.4 Hasil Uji Normalitas P-P Plot	44
Gambar 4.5 Hasil Uji Heteroskedastisitas	55



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian	69
Lampiran 2. Tabulasi Jawaban	72
Lampiran 3. Deskriptif Statistik Responden	74
Lampiran 4. Statistik Deskriptif Variabel	75
Lampiran 5. Hasil Uji Instrumen Penelitian	80
Lampiran 6. Hasil Uji Asumsi Klasik	84
Lampiran 7. Hasil Uji Hipotesis	85
Lampiran 8. R tabel, t tabel dan F tabel	86
Lampiran 9. Dokumentasi	91
Lampiran 10. Surat Izin Penelitian	92

