

**ANALISIS PENINGKATAN KEPUASAN PELANGGAN PADA BAKSO LEO DI
MASTRIP KABUPATEN JEMBER DENGAN VARIABEL KUALITAS
PELAYANAN, KUALITAS PRODUK DAN LOKASI**

SKRIPSI

**Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh
gelar Sarjana Manajemen**



Oleh:
ETMA KLISA YUNIAR
20.1041.1100

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2024**

HALAMAN SAMPUL

ANALISIS PENINGKATAN KEPUASAN PELANGGAN PADA BAKSO LEO DI MASTRIP KABUPATEN JEMBER DENGAN VARIABEL KUALITAS PELAYANAN, KUALITAS PRODUK DAN LOKASI

SKRIPSI

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh
gelar Sarjana Manajemen



Oleh:

ETMA KLISA YUNIAR

20.1041.1100

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2024

PERNYATAAN PENULIS

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Etma Klisa Yuniar

Nim : 2010411100

Prodi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul : "Analisis Peningkatan Kepuasan Pelanggan Pada Bakso Leo Di Mastrip Kabupaten Jember Dengan Variabel Kualitas Pelayanan, Kualitas Produk Dan Lokasi", adalah hasil karya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya, belum pernah diajukan pada instansi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah.

Demikian peryataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut di muka hukum, jika ternyata di kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari peryataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 11 Juli 2024

Yang menyatakan


Etma Klisa Yuniar
NIM. 2010411100

PERSETUJUAN SKRIPSI

ANALISIS PENINGKATAN KEPUASAN PELANGGAN PADA BAKSO LEO DI MASTRIP KABUPATEN JEMBER DENGAN VARIABEL KUALITAS PELAYANAN, KUALITAS PRODUK DAN LOKASI



Pembimbing :

Dosen Pembimbing Utama

: Jekti Rahayu, SE., M.Si

A rectangular box containing a handwritten signature.

Dosen Pembimbing Pendamping

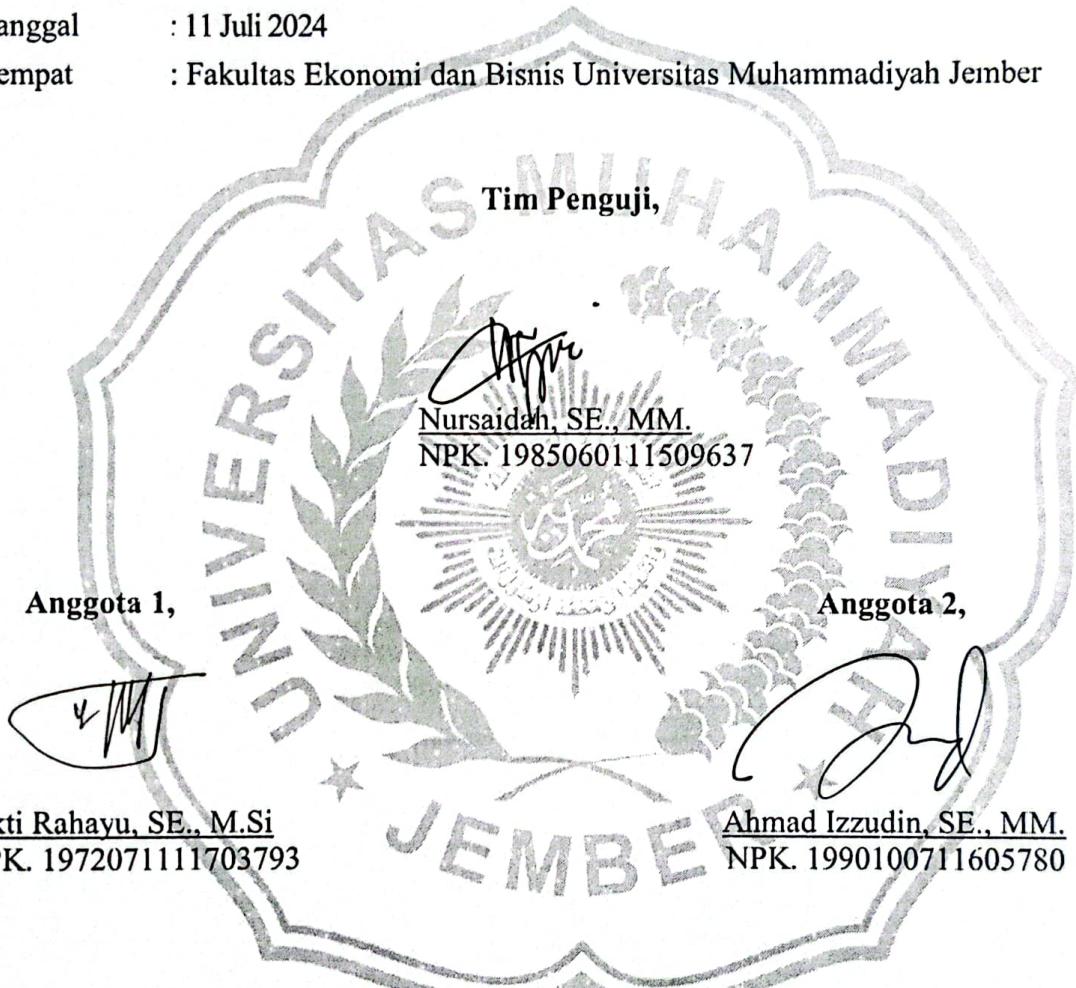
: Ahmad Izzuddin, SE., MM.

A rectangular box containing a handwritten signature.

LEMBAR PENGESAHAN

Tugas akhir berjudul: "Analisis Peningkatan Kepuasan Pelanggan Pada Bakso Leo Di Mastrip Kabupaten Jember Dengan Variabel Kualitas Pelayanan, Kualitas Produk Dan Lokasi", telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember pada:

Nama : Etma Klisa Yuniar
Nim : 2010411100
Hari : Kamis
Tanggal : 11 Juli 2024
Tempat : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember



Mengesahkan:



Ketua Program Studi

Trias Setyowati, SH., SE., MM.
NPK. 1972032710509477

MOTTO

“ Maka sesungguhnya bersama kesulitan ada kemudahan. Maka apabila engkau telah selesai (dari suatu urusan), tetaplah bekerja keras (untuk urusan yang lain). Dan hanya kepada Allah engkau berharap ”

(QS. Al – Insyirah, 6 – 8)

“ Apapun yang terjadi meskipun lelah, pulanglah sebagai sarjana Dek ”

(Ibu Retno Kuswardani, 2024)

“ Segala sesuatu yang telah diawali, maka harus diakhiri dengan sekian ”

(Etma Klisa Yuniar)

PERSEMBAHAN

Alhamdulilah puji syukur kepada Allah SWT atas segala rahmat dan hidayah – Nya yang telah memberikan kesehatan, kekuatan, kesabaran, serta ketekunan bagi penulis dalam menyusun skripsi ini sesuai dengan jadwal yang telah direncanakan. Dalam kesempatan ini penulis ucapkan banyak terimakasih kepada semua pihak sebagai bentuk telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini, dengan segenap kerendahan hati karya sederhana ini penulis mendedikasikan kepada :

1. Allah SWT, yang telah memberikan hidayah dan karunia – Nya. Sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini tepat pada waktunya.
2. Cinta pertama dan panutanku, Alm Bapak M. Slamet. Beliau memang tidak sempat merasakan pendidikan sampai bangku perkuliahan, namun beliau dapat mendidik penulis, selalu memberikan semangat untuk pendidikan nomer satu. Terimakasih untuk semua yang telah engkau berikan. Perhatian, kasih sayang dan cinta paling besar untuk anak gadis bungsumu ini sehingga penulis mampu menyelesaikan studinya sampai akhir. Pak, saya sarjana!.
3. Pintu surgaku dan Ibu tersayang, Dra. Retno Kuswardani, S.Pd. Perempuan hebat yang sudah memberikan dan mendidik anak – anaknya sehingga mendapatkan gelar sarjana. Terimakasih sudah melahirkan, merawat, dan membesarkan saya dengan penuh cinta, selalu berjuang untuk kehidupan saya, menjadi tulang punggung keluarga hingga akhirnya saya bisa tumbuh dewasa dan bisa berada diposisi saat ini. Terimakasih untuk semua doa dan dukungan ibu sehat selalu dan hiduplah lebih lama lagi. Ibu harus selalu ada disetiap perjalanan dan pencapaian hidup saya. *I love you more more more.*
4. Kepada saudara kandung saya, Resa Sage Agustin, S.E yang telah membantu dan memberikan dukungan untuk saya dalam menyusun skripsi ini walaupun terkadang melalui celotehannya, tetapi penulis yakin dan percaya ini adalah sebuah bentuk dukungannya untuk saya bisa menyelesaikan skripsi ini.
5. Terimakasih untuk keluarga besar yang selalu memberikan dukungan baik secara moril maupun material untuk menjadi orang yang benar dan sukses,
6. Kepada sahabat saya Avivatur Rachman, Yusi Saharani, Devita Nahda Pranandari, dan Novi Anggraeni. Terimakasih atas segala bentuk dukungan, canda, tawa dan tangis air mata yang kita lalui bersama – sama dalam menempuh pendidikan hingga akhirnya mendapat gelar baru dibelakang nama kita yaitu S.E di Universitas Muhammdiyah Jember. Terimakasih selalu ada dalam setiap masa – masa sulit saya mendegarkan keluh kesah selama ini. Semoga sukses, jadilah lulusan terbaik yang mampu memberikan warna dan kontribusi dimanapun kita berada kelak. *See you on top gais.*
7. Kepada NIM A44202072, terimakasih telah menjadi sosok bagian bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini. Terimakasih telah berkontribusi meluangkan baik tenaga, waktu, dan pikiran maupun materi kepada saya dan senantiasa sabar dalam menghadapi saya sehingga memotivasi dalam mengerjakan penelitian ini.
8. Terimakasih untuk teman – teman seperjuangan jurusan Manajemen angkatan 2020 di Universitas Muhammdiyah Jember yang tak bisa disebutkan satu per satu, terimakasih telah memberikan dukungan, dan membantu saya untuk menyelesaikan skripsi ini hingga akhir,

9. Teman terbaik “ Grup Hijrah” serta teman – teman SMA yang selalu manghabiskan waktu dan selalu menghibur saya dari masa putih abu - abu hingga detik ini.

Terakhir, terimakasih untuk diri sendiri karena telah mampu berusaha keras dan berjuang sejauh ini. Mampu mengendalikan diri dari berbagai tekanan diluar keadaan dan tak pernah memutuskan menyerah sesulit apapun proses penyusunan skripsi ini dengan menyelesaikan sebaik dan semaksimal mungkin, ini merupakan pencapaian yang patut dihargai dan dibanggakan untuk diri sendiri. Semoga saya tetap rendah hati, karena ini baru awal dari semuanya. Kamu hebat, Etma Klisa Yuniar.

Jember, 11 Juli 2024

Etma Klisa Yuniar



KATA PENGANTAR

Segala puja dan puji syukur atas ke hadirat Allah SWT yang maha pengasih dan penyayang dengan segala Rahmat dan hidayah – Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi dengan judul “ Analisis Peningkatan Kepuasan Pelanggan Pada Bakso Leo Di Mastrip Kabupaten Jember Dengan Variabel Kualitas Pelayanan Kualitas Produk dan Lokasi”. Skripsi ini disusun guna memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis di Universitas Muhammadiyah Jember.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini tidak akan selesai tanpa bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu dengan segala kerendahan hati, penulis mengucapkan banyak terimakasih yang sebesar – besarnya kepada :

1. Bapak Rektor Universitas Muhammadiyah Jember Dr. Hanafi. M.Pd
2. Ibu Maheni Ika Sari, SE, MM selaku dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.
3. Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM selaku ketua program studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.
4. Ibu Nursaidah, SE., MM selaku ketua penguji yang telah memberikan masukan yang membangun dan pengarahan dalam penyusunan skripsi ini.
5. Ibu Jekti Rahayu, SE., M.Si dan Bapak Ahmad Izzuddin, SE., MM selaku dosen pembimbing saya yang telah berkenan memberikan arahan dan meluangkan waktunya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini.
6. Seluruh dosen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember terimakasih atas segala ilmu yang telah Bapak dan Ibu dosen berikan kepada saya.
7. Seluruh mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember Angkatan 2020, semoga kebersamaan yang telah kita jalin takkan terlupa hingga hari tua.
8. Almamaterku Universitas Muhammadiyah Jember, terimakasih atas kesempatan yang telah diberikan.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan untuk itu kritik dan saran yang bersifat membangun sangatlah diharapkan dalam mencapai kesempurnaan skripsi ini. Mohon maaf atas segala kesalahan yang pernah dilakukan baik secara sengaja maupun tidak sengaja. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi kita semua dan menjadi bahan masukan dalam dunia pendidikan dan bisa memberikan manfaat bagi pembaca.

Jember, 11 Juli 2024

Etma Klisa Yuniar

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL	i
PERNYATAAN PENULIS	ii
PERSETUJUAN SKRIPSI	iii
PENGESAHAN SKRIPSI.....	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
ABSTRAK	viii
ABSTRACT	ix
KATA PENGANTAR.....	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB 1. PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Rumusan Masalah.....	5
1.3. Tujuan Penelitian	5
1.4. Manfaat Penelitian	5
BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA.....	7
2.1 Tinjauan Teori.....	7
2.1.1 Manajemen Pemasaran.....	7
2.1.2 Kualitas Pelayanan.....	8
2.1.3 Kualitas Produk	9
2.1.4 Lokasi.....	10
2.1.5 Kepuasan Pelanggan	11
2.2 Tinjauan Penelitian Terdahulu.....	12
2.3 Kerangka Konseptual.....	17
2.4 Hipotesis	17
BAB 3. METODE PENELITIAN.....	19
3.1 Identifikasi Variabel	19
3.1.1 Variabel Bebas	19
3.1.2 Variabel Terikat	19
3.2 Definisi Operasional Variabel	19
3.2.1 Kualitas Pelayanan (X1).....	19
3.2.2 Kualitas Produk (X2).....	20
3.2.3 Lokasi (X3)	20
3.2.4 Kepuasan Pelanggan (Y).....	20
3.3 Desain Penelitian	20
3.4 Jenis Data.....	21
3.4.1 Data Primer	21

3.4.2 Data Sekunder	21
3.5 Populasi Dan Sampel	21
3.5.1 Populasi	21
3.5.2 Sampel	21
3.6 Teknik Pengumpulan Data.....	22
3.6.1 Kuisioner.....	22
3.6.2 Wawancara.....	22
3.6.3 Observasi.....	22
3.7 Teknik Analisis Data.....	22
3.7.1 Uji Validitas	22
3.7.2 Uji Reliabilitas	23
3.7.3 Uji Asumsi Klasik	23
1. Uji Multikolonieritas.....	23
2. Uji Heteroskedastisitas.....	23
3. Uji Normalitas.....	23
3.7.4 Analisis Regresi Linear Berganda.....	24
3.7.5 Pengujian Hipotesis.....	24
1. Uji Parsial (Uji t)	24
1. Analisis Koefisien Determinasi Berganda (R^2).....	25
BAB 4. HASIL DAN PEMBAHASAN.....	26
4.1 Deskripsi Objek	26
4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	26
4.1.2 Visi dan Misi Bakso Leo Mastrip	27
4.1.3 Letak Geografis Bakso Leo Mastrip	27
4.1.4 Struktur Organisasi Bakso Leo Mastrip.....	27
4.2 Hasil Analisis Data	28
4.2.1 Karakteristik Responden.....	28
4.2.2 Analisis Indeks Jawaban Responden	29
1. Jawaban Responden Variabel X1 Kualitas Pelayanan:	29
4.3 Hasil Uji Instrumen Data.....	37
4.3.1 Uji Validitas	37
4.3.2 Uji Reliabilitas	38
4.4 Uji Asumsi Klasik	38
4.4.1 Uji Normalitas.....	38
4.4.2 Uji Multikokinearitas	39
4.4.3 Uji Heteroskedastisitas.....	39
4.5 Uji Analisis Regresi Linear Berganda	40
4.6 Pengujian Hipotesis	41
4.6.1 Uji Signifikansi Pengaruh Parsial (Uji T)	41
4.7 Analisis Koefisien Determinasi (R^2)	41
4.8 Pembahasan	42
4.8.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan	42
4.8.2 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Kepuasan Pelanggan	42
4.8.3 Pengaruh Lokasi Terhadap Kepuasan Pelanggan	43

BAB 5. PENUTUP	45
5.1 Kesimpulan.....	45
5.2 Saran.....	45
DAFTAR PUSTAKA	46
LAMPIRAN-LAMPIRAN.....	49
KUISIONER PENELITIAN	50
KUISIONER PENELITIAN	51



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1. 1 Kompetitor Bakso Leo Di Kabupaten Jember.....	3
Tabel 2. 1 PenelitianTerdahulu.....	12
Tabel 4. 1 Karakteristik Jenis Kelamin	28
Tabel 4. 2 Karakteristik Umur.....	28
Tabel 4. 3 Kualitas Pelayanan (X1.1).....	29
Tabel 4. 4 Kualitas Pelayanan (X1.2).....	29
Tabel 4. 5 Kualitas Pelayanan (X1.3).....	30
Tabel 4. 6 Kualitas Pelayanan (X1.4).....	30
Tabel 4. 7 Kualitas Pelayanan (X1.5).....	31
Tabel 4. 8 Kualitas Produk (X2.1).....	31
Tabel 4. 9 Kualitas Produk (X2.2).....	31
Tabel 4. 10 Kualitas Produk (X2.3).....	32
Tabel 4. 11 Kualitas Produk (X2.4).....	33
Tabel 4. 12 Kualitas Produk (X2.5).....	33
Tabel 4. 13 Lokasi (X3.1).....	34
Tabel 4. 14 Lokasi (X3.2).....	34
Tabel 4. 15 Lokasi (X3.3).....	35
Tabel 4. 16 Lokasi (X3.4).....	35
Tabel 4. 17 Kepuasan Pelanggan (Y1.1)	36
Tabel 4. 18 Kepuasan Pelanggan (Y2.2)	36
Tabel 4. 19 Kepuasan Pelanggan (Y3.3)	36
Tabel 4. 20 Uji Validitas.....	37
Tabel 4. 21 Uji Realibilitas.....	38
Tabel 4. 22 Uji Multikolinieritas	39
Tabel 4. 23 Uji Regresi Linier Berganda.....	40
Tabel 4. 24 Uji T (Parsial)	41
Tabel 4. 26 Uji Koefisiean Determinasi (R^2)	41

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1. 1 Omset Dan Target Bakso Leo Mastrip	3
Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual.....	17
Gambar 4. 1 Logo Bakso Leo Mastrip	26
Gambar 4. 2 Lokasi Bakso Leo Mastrip.....	27
Gambar 4. 3 Struktur Organisasi Bakso Leo.....	28
Gambar 4. 4 Normal P-Plot	38
Gambar 4. 5 Scatter Plot Uji Heteroskedastisitas.....	39



DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1 : Pertanyaan Wawancara	49
Lampiran 2 : Pengantar Kuisioner Penelitian.....	50
Lampiran 3 : Kuisioner Penelitian	51
Lampiran 4 : Daftar Pertanyaan.....	52
Lampiran 5 : Hasil Olah Data Responden.....	54
Lampiran 6 : Indeks Jawaban Karakteristik Responden	58
Lampiran 7 : Indeks Jawaban Kualitas Pelayanan (X_1)	59
Lampiran 8 : Indeks Jawaban Kualitas Produk (X_2)	60
Lampiran 9 : Indeks Jawaban Lokasi (X_3)	61
Lampiran 10 : Indeks Jawaban Kepuasan Pelanggan (Y)	62
Lampiran 11 : Uji Validitas	63
Lampiran 12 : Uji Realibilitas	65
Lampiran 13 : Uji Asumsi Klasik	66
Lampiran 14 : Regresi Linier Berganda	67
Lampiran 15 : Uji Hipotesis	67
Lampiran 16 : Koefisien Determinasi (R^2)	67
Lampiran 17 : Dokumentasi	68
Lampiran 18 : Surat Izin Penelitian.....	69
Lampiran 19 : Surat Telah Selesai Penelitian.....	70