

ANALISIS PENGARUH *ONLINE CUSTOMER REVIEW*, *ONLINE CUSTOMER RATING*, DAN *CUSTOMER TRUST* TERHADAP *PURCHASE INTENTION* PRODUK FASHION PADA E-COMMERCE TOKOPEDIA

SKRIPSI

**Diajukan Guna Melengkapi Tugas Akhir Dan Memenuhi Salah Satu Syarat
Untuk Menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1) Dan Memperoleh
Gelar Sarjana Manajemen**



**Oleh: MILANA AGUSTIN DWI LISTIA
19.1041.1004**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2024**

ANALISIS PENGARUH *ONLINE CUSTOMER REVIEW*, *ONLINE CUSTOMER RATING*, DAN *CUSTOMER TRUST* TERHADAP PURCHASE INTENTION PRODUK FASHION PADA E-COMMERCE TOKOPEDIA

SKRIPSI

**Diajukan Guna Melengkapi Tugas Akhir Dan Memenuhi Salah Satu Syarat
Untuk Menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1) Dan Memperoleh
Gelar Sarjana Manajemen**

Oleh: **MILANA AGUSTIN DWI LISTIA**
19.1041.1004

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2024**

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Milana Agustin Dwi Listia

NIM : 1910411004

Program Studi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul *Analisis Pengaruh Online Customer Review, Online Customer Rating, dan Customer Trust Terhadap Purchase Intention Produk Fashion Pada E-Commerce Tokopedia* adalah hasil karya saya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan pada instansi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah.

Demikian pernyataan ini penulis buat dengan sebenarnya tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut di muka hukum, jika ternyata kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 13 Juli 2024

kan,



Milana Agustina Dwi Listia

NIM. 19.1041.1004

SKRIPSI

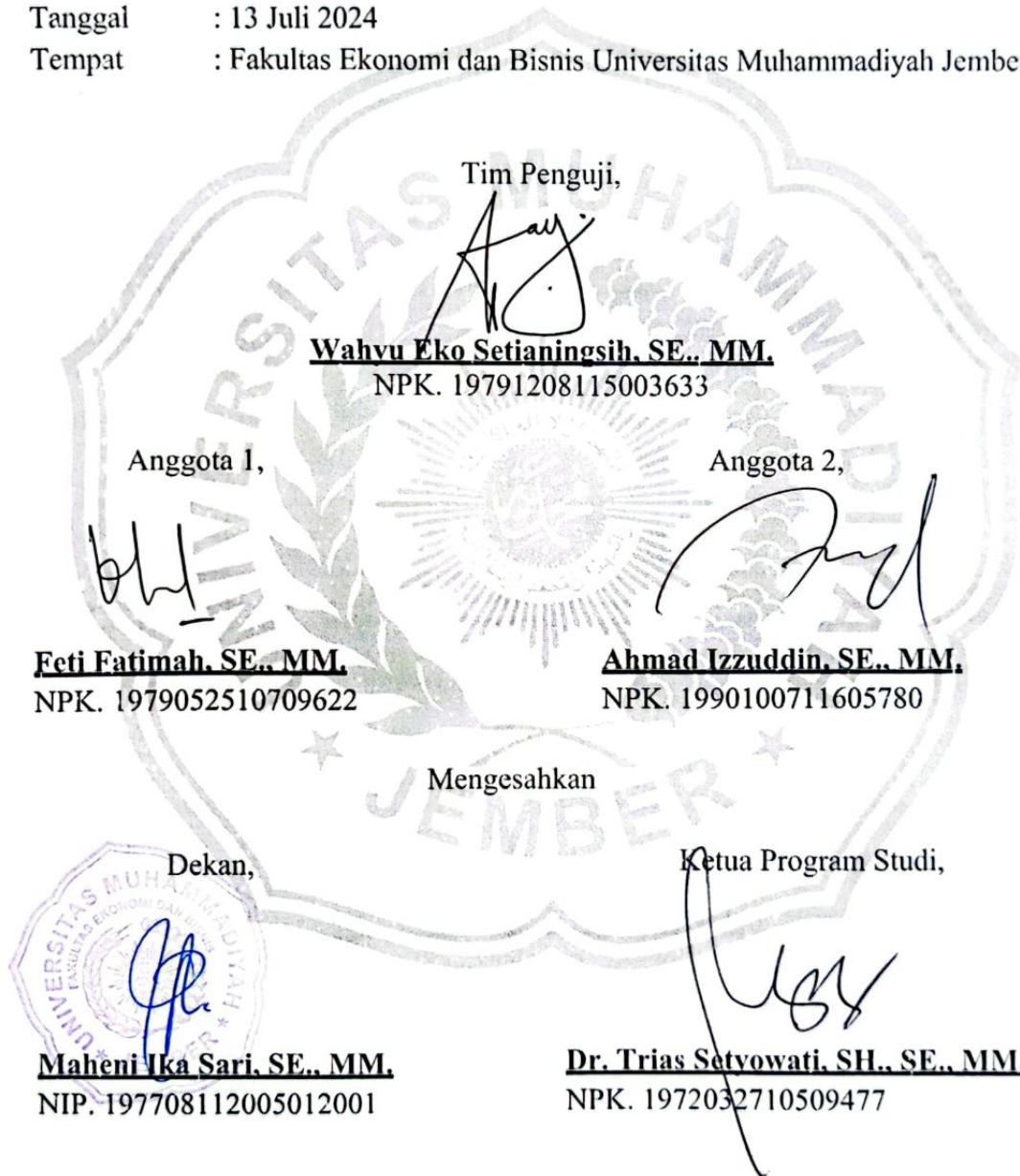
ANALISIS PENGARUH *ONLINE CUSTOMER REVIEW*, *ONLINE CUSTOMER RATING*, DAN *CUSTOMER TRUST* TERHADAP PURCHASE INTENTION PRODUK FASHION PADA E-COMMERCE TOKOPEDIA



PENGESAHAN

Skripsi berjudul: Analisis Pengaruh *Online Customer Review*, *Online Customer Rating*, dan *Customer Trust* Terhadap *Purchase Intention* Produk *Fashion* Pada *E-Commerce* Tokopedia, telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember pada:

Nama : Milana Agustin Dwi Listia
NIM : 1910411004
Hari : Sabtu
Tanggal : 13 Juli 2024
Tempat : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember



PERSEMBAHAN

Alhamdulillah puji syukur kami panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan segala nikmat kesehatan, pemahaman, dan kasih-Nya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini sesuai dengan jadwal yang telah direncanakan. Dalam kesempatan ini saya ucapkan banyak-banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini diantaranya :

1. Terima kasih kepada Allah SWT yang telah memberikan karunia-Nya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini dengan tepat waktu.
2. Terima kasih kepada Ayah saya Saeri Efana, Ibu saya Sri Dayati yang telah setia menemani, membimbing, memahami, mendukung, menasehati, dan mendoakan saya setiap waktu.
3. Terima kasih kepada Dosen Pembimbing Ibu Feti Fatimah SE., MM dan Bapak Ahmad Izzuddin SE., MM beserta Dosen Pengaji Ibu Wahyu Eko Setianingsih Se., MM yang telah membantu mendampingi, membimbing dan mendukung saya dalam penyusunan skripsi.
4. Terima kasih kepada civitas akademik Universitas Muhammadiyah Jember, staf pengajar, karyawan dan seluruh mahasiswa Universitas Muhammadiyah Jember.
5. Terima kasih kepada pihak Kepala Desa Gambirono beserta Perangkat Desa atau rekan kerja saya yang telah memberikan izin dan mendukung saya dalam penyusunan skripsi.
6. Terima kasih kepada sahabat saya Khusnul Hotimatus Agustina yang telah menemani, mendukung dan memotivasi saya dalam penyusunan skripsi ini.
7. Terima kasih kepada teman-teman seperjuangan saya di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember angkatan tahun 2019.

MOTTO

“Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupannya”
(Q.S Al-Baqarah, 2:286)

“Maka sesungguhnya bersama kesulitan itu ada kemudahan.
Sesungguhnya bersama kesulitan itu ada kemudahan”
(Q.S Al- Insyirah, 94:5-6)



KATA PENGANTAR

Segala puji syukur kupanjatkan hanya pada ALLAH SWT, yang telah melimpahkan rahmat, karunia serta hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyusun dan menyelesaikan skripsi dengan judul Analisis *Pengaruh Online Customer Review, Online Customer Rating, dan Customer Trust Terhadap Purchase Intention Produk Fashion Pada E-Commerce Tokopedia*.

Skripsi ini merupakan karya penulis dan merupakan salah satu syarat dalam memperoleh Gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember. Dalam penyusunan hingga terselesaiannya skripsi ini, penulis menyadari telah banyak pihak yang membantu, membimbing dan mendorong serta memberi semangat pada penulis. Penulis sadar tanpa bantuan dari berbagai pihak, penulis akan mengalami kesulitan dalam menyelesaikan skripsi ini. Untuk itulah pada kesempatan kali ini, penulis mengucapkan terima kasih dan penghargaan yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Dr. Hanafi, M.Pd. selaku rektor Universitas Muhammadiyah Jember
2. Ibu Maheni Ika Sari, SE., MM selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember;
3. Ibu Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember
4. Ibu Wahyu Eko Setianingsih, SE., MM selaku dosen penguji utama
5. Ibu Feti Fatimah, SE., MM selaku dosen pembimbing I dan
6. Bapak Ahmad Izzuddin, SE., MM selaku dosen pembimbing II yang telah banyak meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, pengarahan dan saran sehingga penulisan skripsi ini dapat terselesaikan.
7. Bapak dan Ibu dosen yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan yang bermanfaat bagi penulis.
8. Kedua orang tua dan juga keluarga besar saya yang selalu mensupport dalam segala hal.
9. Rekan-rekan seperjuangan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember yang telah banyak memberi bantuan dan masukan yang sangat berguna dalam menyusun skripsi ini.

Atas amal baik yang telah diberikan pada penulis semoga Allah SWT memberikan balasan yang sesuai dan semoga rahmat serta hidayah-Nya diberikan kepada kita semua. Besar harapan penulis semoga skripsi ini berguna bagi penulis khususnya dan bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Jember, 13 Juli 2024

Penulis

DAFTAR ISI

| | |
|---|-------------|
| HALAMAN SAMPUL..... | 1 |
| HALAMAN JUDUL | i |
| PERNYATAAN PENULIS | ii |
| PERSETUJUAN SKRIPSI..... | iii |
| PENGESAHAN SKRIPSI..... | iv |
| PERSEMBAHAN..... | v |
| MOTTO | vi |
| ABSTRAK | vii |
| <i>ABSTRACT</i> | viii |
| KATA PENGANTAR..... | ix |
| DAFTAR ISI..... | x |
| DAFTAR TABEL | xii |
| DAFTAR GAMBAR | xiii |
| DAFTAR LAMPIRAN | xiv |
| BAB I. PENDAHULUAN..... | 1 |
| 1.1 Latar Belakang..... | 1 |
| 1.2 Rumusan Masalah | 5 |
| 1.3 Tujuan Penelitian | 6 |
| 1.4 Manfaat Penelitian..... | 6 |
| BAB II. TINJAUAN PUSTAKA..... | 7 |
| 2.1 Tinjauan Teori..... | 7 |
| 2.1.1 Manajemen Pemasaran | 7 |
| 2.1.2 Keputusan Pembelian | 7 |
| 2.1.3 <i>E-Commerce</i> | 9 |
| 2.1.4 <i>Online Customers Review</i> | 10 |
| 2.1.5 <i>Online Customers Rating</i> | 11 |
| 2.1.6 <i>Customer Trust</i> | 12 |
| 2.1.7 <i>Purchase Intention</i> | 13 |
| 2.2 Penelitian Terdahulu | 15 |
| 2.3 Kerangka Konseptual | 23 |
| 2.4 Hipotesis | 24 |
| BAB III. METODOLOGI PENELITIAN | 27 |

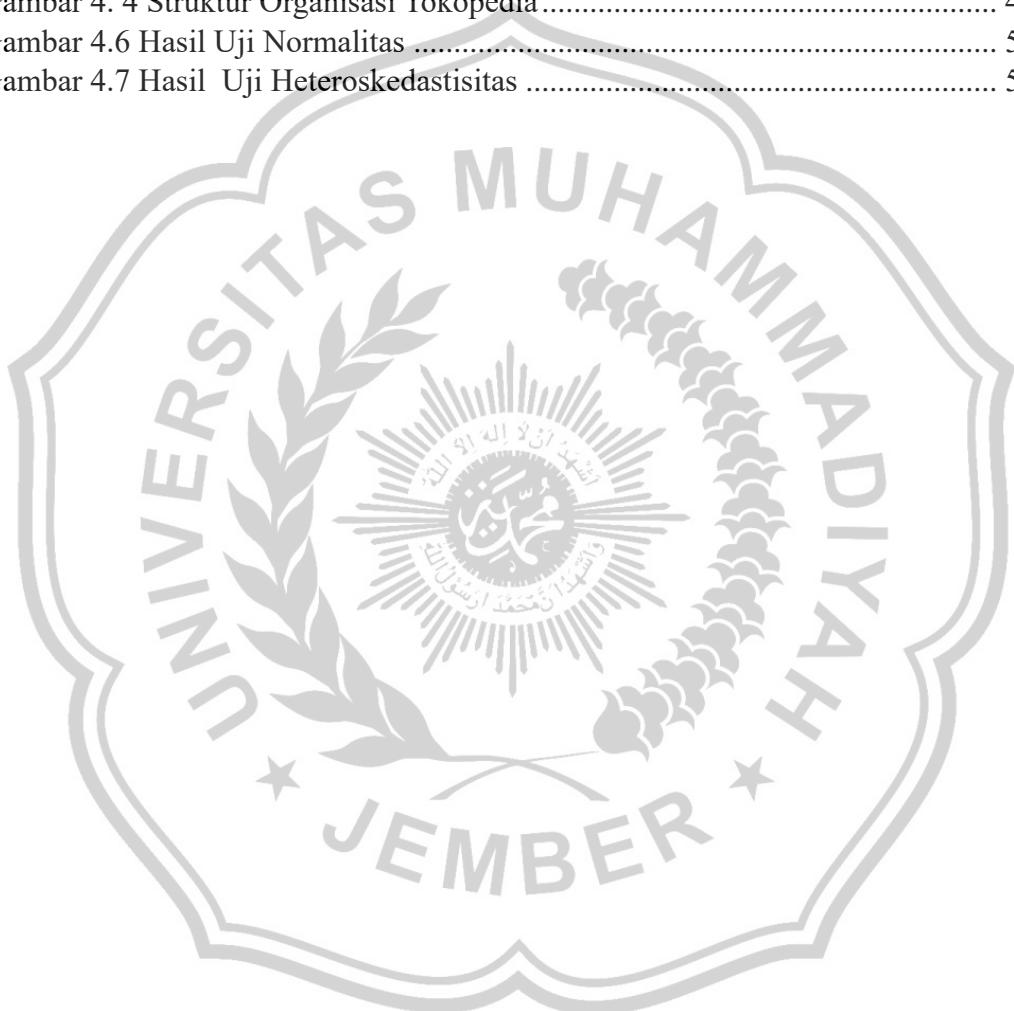
| | |
|--|-----------|
| 3.1 Identifikasi Variabel | 27 |
| 3.1.1 Variabel Independen | 27 |
| 3.1.2 Variabel Dependen | 27 |
| 3.2 Definisi Operasional Variabel..... | 27 |
| 3.3 Desain Penelitian..... | 29 |
| 3.3.1 Jenis Data..... | 30 |
| 3.3.2 Data Primer..... | 30 |
| 3.3.3 Data Sekunder..... | 30 |
| 3.4 Populasi dan Sampel | 30 |
| 3.4.1 Populasi..... | 30 |
| 3.4.2 Sampel | 31 |
| 3.5 Teknik Pengumpulan Data..... | 32 |
| 3.6 Teknik Analisis Data | 32 |
| 3.6.1 Uji Instrumen Data | 33 |
| 3.6.2 Uji Asumsi Klasik..... | 34 |
| 3.6.3 Uji Hipotesis | 35 |
| BAB. IV HASIL DAN PEMBAHASAN | 38 |
| 4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian..... | 38 |
| 4.2 Hasil Penelitian | 41 |
| 4.2.1 Deskripsi Statistik Responden | 41 |
| 4.2.2 Uji Instrumen | 53 |
| 4.3 Hasil Uji Asumsi Klasik | 55 |
| 4.3.1 Uji Normalitas Data..... | 55 |
| 4.3.2 Hasil Uji Multikolinieritas | 56 |
| 4.3.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas | 57 |
| 4.4.3 Koefisien Determinasi (R^2)..... | 59 |
| BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN..... | 67 |
| 5.1 Kesimpulan..... | 67 |
| 5.2 Saran | 67 |
| DAFTAR PUSTAKA..... | 69 |
| LAMPIRAN..... | 76 |

DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 2. 1 Ringkasan Penelitian Terdahulu | 15 |
| Tabel 4. 1 Jumlah dan Persentase Responden Berdasarkan Jenis Kelamin..... | 41 |
| Tabel 4. 2 Jumlah dan Persentase Responden Berdasarkan Usia..... | 41 |
| Tabel 4. 3 <i>Online Customer Review X1.1</i> | 42 |
| Tabel 4. 4 <i>Online Customer Review X1.2</i> | 43 |
| Tabel 4. 5 <i>Online Customer Review X1.3</i> | 43 |
| Tabel 4. 6 <i>Online Customer Review X1.4</i> | 44 |
| Tabel 4. 7 <i>Online Customer Review X1.5</i> | 44 |
| Tabel 4. 8 <i>Online Customer Review X1.6</i> | 45 |
| Tabel 4. 9 <i>Online Customer Review X1.7</i> | 45 |
| Tabel 4. 10 <i>Online Customer Review X1.8</i> | 46 |
| Tabel 4. 11 <i>Online Customer Review X1.9</i> | 47 |
| Tabel 4. 12 Frekuensi Jawaban Variabel <i>Online Customer Review</i> | 47 |
| Tabel 4. 13 <i>Online Customer Rating X2.1</i> | 48 |
| Tabel 4. 14 <i>Online Customer Rating X2.2</i> | 48 |
| Tabel 4. 15 Frekuensi Jawaban Variabel <i>Online Customer Rating</i> | 49 |
| Tabel 4. 16 <i>Customer Trust X3.1</i> | 49 |
| Tabel 4. 17 <i>Customer Trust X3.2</i> | 50 |
| Tabel 4. 18 <i>Customer Trust X3.3</i> | 50 |
| Tabel 4. 19 Frekuensi Jawaban Variabel <i>Customer Trust</i> | 51 |
| Tabel 4. 20 <i>Purchase Intention Y.1</i> | 51 |
| Tabel 4.21 <i>Purchase Intention Y.2</i> | 52 |
| Tabel 4.22 <i>Purchase Intention Y.3</i> | 52 |
| Tabel 4.23 <i>Purchase Intention Y.4</i> | 53 |
| Tabel 4.24 Frekuensi Jawaban Variabel <i>Purchase Intention</i> | 53 |
| Tabel 4.25 Data Hasil Uji Validitas..... | 54 |
| Tabel 4.26 Data Hasil Uji Reabilitas..... | 55 |
| Tabel 4.27 Hasil Uji Multikolineritas..... | 56 |
| Tabel 4.28 Hasil Uji T | 59 |
| Tabel 4. 29 Uji Koefisien Determinasi (R^2)..... | 60 |

DAFTAR GAMBAR

| | |
|---|----|
| Gambar 1. 1 Persentase Penggunaan Internet 2023 | 1 |
| Gambar 1. 2 Jumlah Pengunjung <i>E-Commerce</i> di Indonesia (Jan-Des 2021)..... | 4 |
| Gambar 1. 3 Jumlah Pengunjung <i>E-Commerce</i> di Indonesia (Jan-Des 2023)..... | 4 |
| Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual | 23 |
| Gambar 4. 1 Logo Tokopedia..... | 38 |
| Gambar 4. 2 Maskot Tokopedia | 38 |
| Gambar 4. 3 Contoh Tampilan Ulasan dan <i>Rating</i> Produk <i>Fashion</i> di Tokopedia | 40 |
| Gambar 4. 4 Struktur Organisasi Tokopedia | 40 |
| Gambar 4.6 Hasil Uji Normalitas | 56 |
| Gambar 4.7 Hasil Uji Heteroskedastisitas | 57 |



DAFTAR LAMPIRAN

| | |
|---|-----|
| Lampiran 1 Kuisioner Penelitian | 76 |
| Lampiran 2 Dokumentasi Kegiatan | 81 |
| Lampiran 3 Data Tabulasi Kuesioner..... | 82 |
| Lampiran 4 Tabel r untuk df = (N-2) | 88 |
| Lampiran 5 Tabel t | 89 |
| Lampiran 6 Tabel Frekuensi..... | 90 |
| Lampiran 7 Hasil Uji Validitas..... | 103 |
| Lampiran 8 Hasil Uji Reabilitas..... | 106 |
| Lampiran 9 Hasil Uji Asumsi Klasik | 108 |
| Lampiran 10 Uji Hipotesis | 112 |

