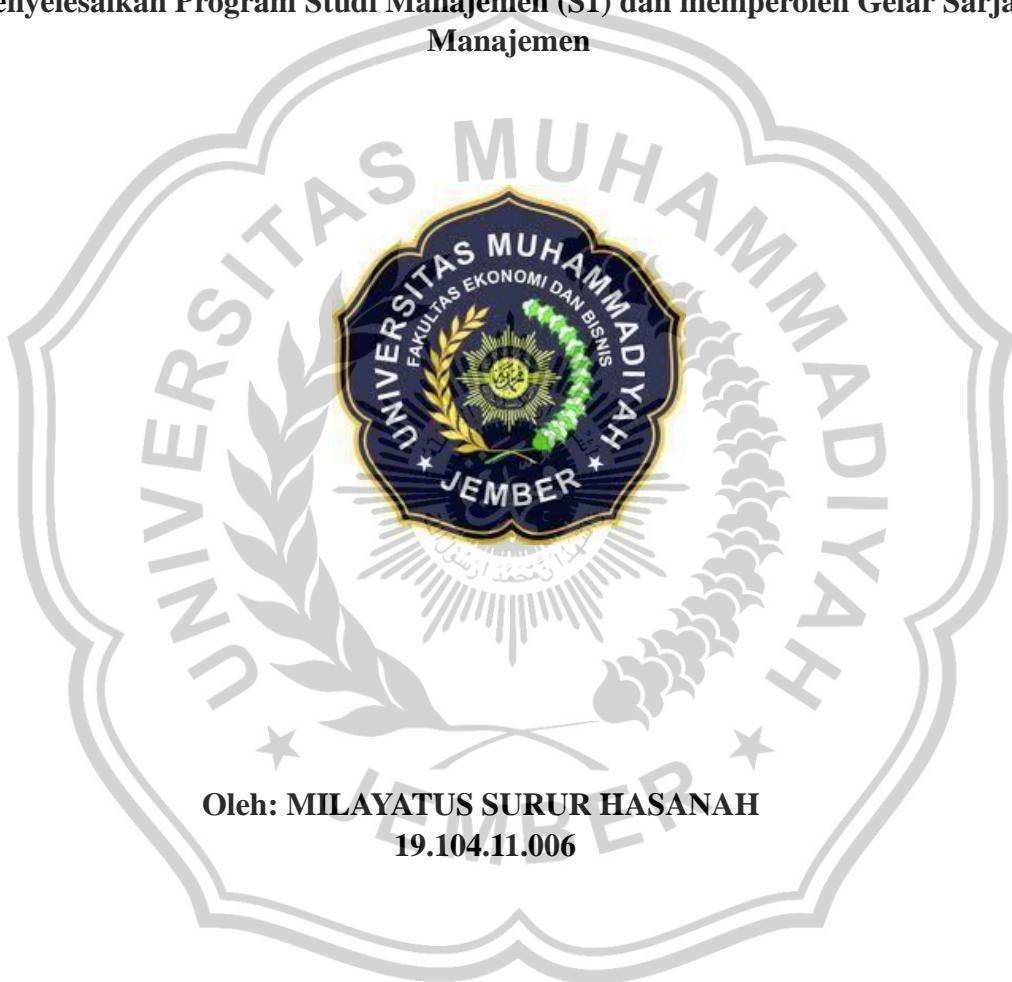


**PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KUALITAS PRODUK PADA KEPUTUSAN  
PEMBELIAN MAKANAN BAKSO LONDO BERINGIN KALISAT**

**SKRIPSI**

**Diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat untuk  
menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1) dan memperoleh Gelar Sarjana  
Manajemen**



**Oleh: MILAYATUS SURUR HASANAH  
19.104.11.006**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIAH JEMBER  
2024**

**PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KUALITAS PRODUK PADA KEPUTUSAN  
PEMBELIAN MAKANAN BAKSO LONDO BERINGIN KALISAT**

**SKRIPSI**

**Diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi salah satu syarat untuk  
menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1) dan memperoleh Gelar Sarjana  
Manajemen**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIAH JEMBER  
2024**

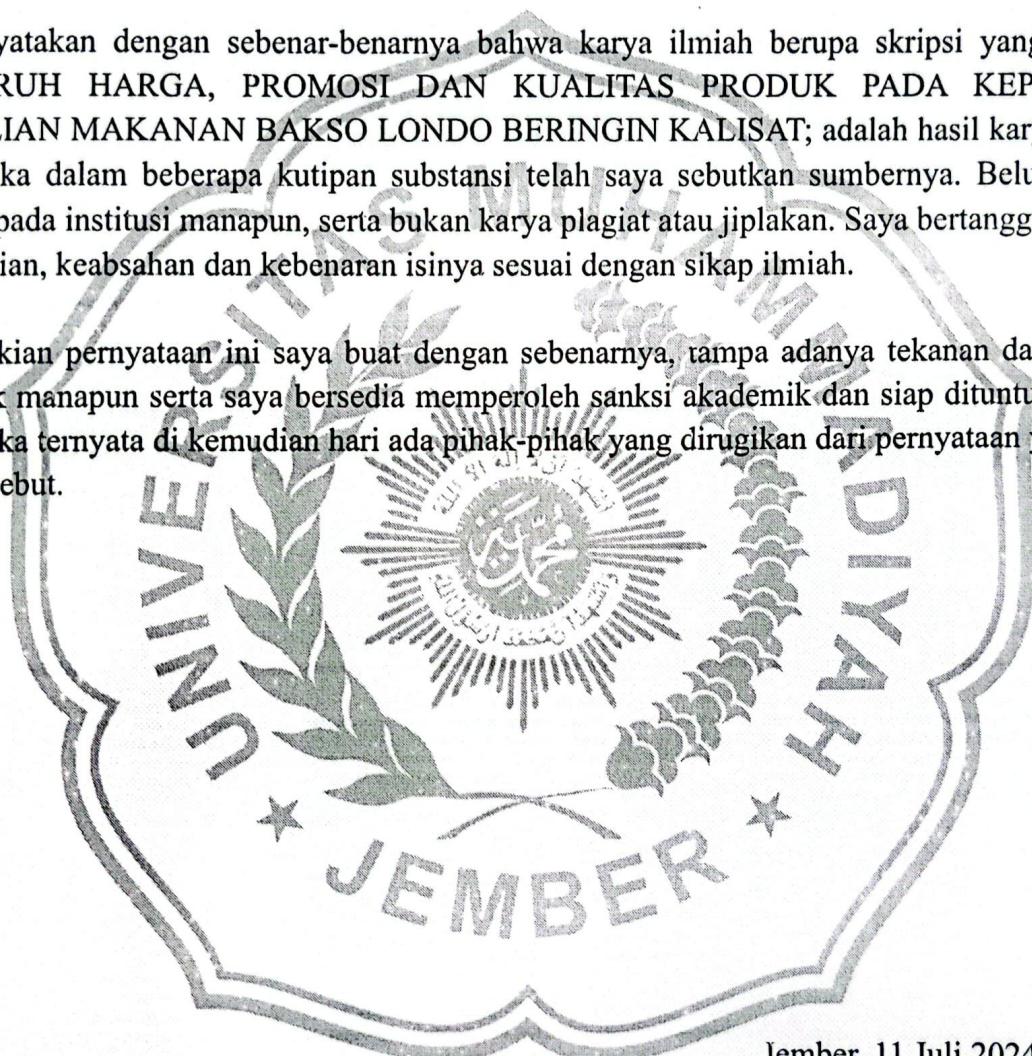
## PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Milayatus Surur Hasanah  
Nim : 1910411006  
Prodi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul :PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KUALITAS PRODUK PADA KEPUTUSAN PEMBELIAN MAKANAN BAKSO LONDO BERINGIN KALISAT; adalah hasil karya sendiri, kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan pada institusi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut di muka hukum, jika ternyata di kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.



Jember, 11 Juli 2024

Yang menyatakan



Milayatus Surur Hasanah  
NIM. 19. 1041. 1006

## SKRIPSI

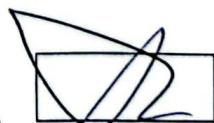
### PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KUALITAS PRODUK PADA KEPUTUSAN PEMBELIAN MAKANAN BAKSO LONDO BERINGIN KALISAT



Pembimbing :

Dosen Pembimbing Utama

: Drs. Akhmad Suharto, MP.



Dosen Pembimbing Pendamping

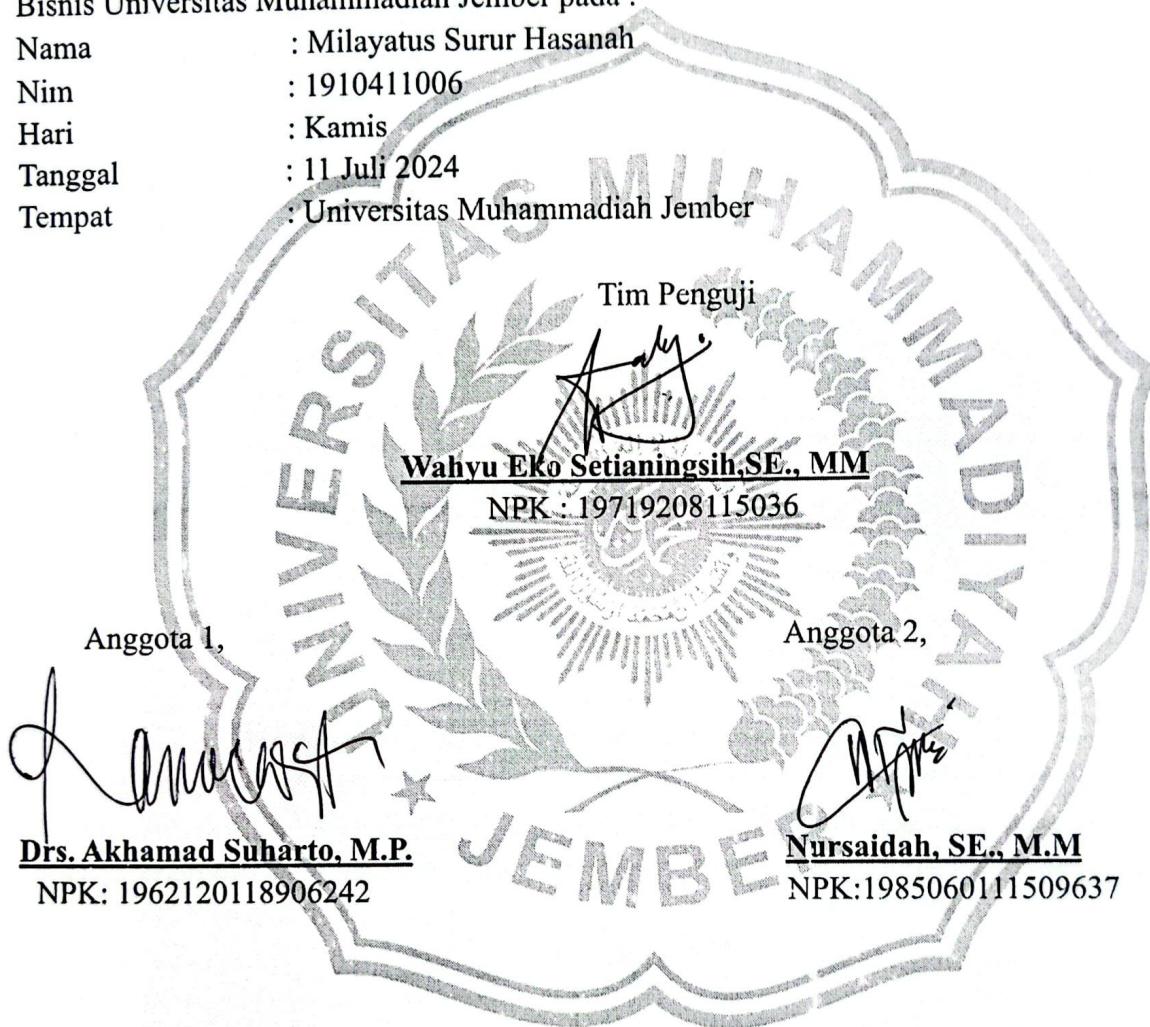
: Nursaidah, SE., MM



## PENGESAHAN

Skripsi berjudul; Pengaruh Harga, Promosi, dan Kualitas Produk pada Keputusan Pembelian Makanan Bakso Londo Bringin Kalisat. Telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember pada :

Nama : Milayatus Surur Hasanah  
Nim : 1910411006  
Hari : Kamis  
Tanggal : 11 Juli 2024  
Tempat : Universitas Muhammadiyah Jember



Mengesahkan



Ketua Program Studi

Dr.Trias Setyowati, SH.,SE.,MM  
NPK.1972032710509477

## **PERSEMBAHAN**

Alhamdulillah puji syukur kami panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan segala nikmat kesehatan, pemahaman, dan kasihnya sehingga kami dapat menyelesaikan skripsi ini sesuai dengan jadwal yang telah direncanakan. Dalam kesempatan ini kami ucapan banyak banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini diantaranya:

1. Allah SWT atas segala karunia, rahmat dan hidayahnya yang sangat berlimpah serta kesempatan yang diberikan kepada saya dengan segala kemudahan dan diberikannya, sehingga saya dapat menjalani semua ini dengan baik.
2. Nabi Muhammad SAW atas segala penuntun dalam hidup untuk mencapai kesempurnaan darinya.
3. Kedua orang tua yang sangat saya sayangi, Ayahanda Juhadi dan Ibunda Turiya atas segala dukungan, doa serta keterlibatan dalam proses mengerjakan skripsi hingga tuntas.
4. Maheni Ika Sari,SE.,MM selaku ibu dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang memberikan kemudahan dalam pengurusan skripsi.
5. Dr. Trias Setyowati, SH, SE, MM selaku Kaprodi Manajemen dan kepada Ibu Septy Holisa Umamy, SM., MM selaku Sekprodi Manajemen yang memberikan kemudahan dalam pengurusan skripsi.
6. Dosen Pembimbing 1 Bapak Drs Akhmad Suharto.,M.P. dan Dosen Pembimbing 2 Ibu Nursaidah,SE., MM Dan Dosen Pengaji Wahyu Eko Setianingsih,SE., MM. terimakasih atas bimbingan serta kesabarannya dalam membimbing dan memberi masukan terbaik hingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.
7. Untuk diri sendiri, terima kasih telah berjuang dan bertahan hingga sampai saat ini. Semoga lelah dan jerih payah ini akan terbayar dengan senyum bangga kedua orang tua atas kesuksesanku nanti.
8. Untuk suamiku Rio Dwi Utomo Putra, terimakasih telah meneman dan memberi dukungan semangat mengerjakan skripsi hingga selesai.
9. Untuk temanku Alvia terimakasih telah membantu dan memberi dukungan mengerjakan skripsi hingga selesai.
10. Untuk teman- teman seperjuangan.

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kami panjatkan ke hadirat Allah SWT, berkat rahmat dan karunia-Nya akhirnya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “ Pengaruh harga, promosi, dan kualitas produk pada keputusan pembelian makanan cepat saji d' poer Shinta Kalisat ” dengan baik. Penulis sadar bahwa atas segala usaha mengerjakan skripsi ini dengan segala bantuan dari pihak yang sudah membantu menyelesaikan penulis mohon maaf apabila ada kekurangan atau kesalahan dalam penulisan.

Tujuan Penulisan skripsi ini adalah untuk memperoleh gelar sarjana, melatih kemampuan mahasiswa dalam memecahkan masalah secara sistematis dengan menggunakan teori yang sudah dipelajari di bangku perkuliahan. Sehubung dengan itu penulis menyampaikan penghargaan dan ucapan terimakasih.

Jember, 11 Juli 2024

Milayatus Surur Hasanah

## **UCAPAN TERIMA KASIH**

Pada kesempatan ini penulis juga mengungkapkan terimakasih yang tak terhingga kepada:

1. Dr. Hanafi, M.Pd selaku rektor Universitas Muhammadiyah Jember
2. Maheni Ika Sari, S.E, M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember
3. Dr. Trias Setyowati, SH, SE, MM selaku Kaprodi Manajemen dan kepada Ibu Septy Holisah Umamy, SM.,M.M selaku Sekprodi Manajemen yang memberikan kemudahan dalam mengurus skripsi
4. Dosen Pembimbing 1 Drs. Akhmad Suharto, MP. dan Dosen pembimbing 2 Ibu Nursaidah,SE.,M.M. terimakasih atas bimbingan serta kesabarannya dalam membimbing dan memberi masukan terbaik hingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.
5. Seluruh Dosen Prodi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember, terimakasih atas segala ilmu yang telah Bapak, Ibu Dosen berikan.
6. Serta kepada semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu, penulis mengucapkan terimakasih atas semua bantuan yang diberikan.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna, karena ketidak sempurnaan datangnya dari manusia dan kesempurnaan hanya milik Allah SWT. Oleh karena itu penulis mengharapkan masukan dan saran dari semua pihak. Artinya, penulis berharap skripsi ini dapat bermanfaat.

Jember, 11 Juli 2024

Milayatus Surur Hasanah

## MOTO

**“Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupan”**  
**(Q.S Al-Baqarah, 2: 286)**

**“Maka sesungguhnya bersama kesulitan itu ada kemudahan. Sesungguhnya bersama kesulitanada kemudahan.”**  
**(Q.S Al-Baqarah, 94: 5-6)**

**”Untuk masa-masa sulitmu, biarlah Allah yang menguatkanmu. Tugasmu hanya berusaha agar jarak antara kamu dengan Allah tidak pernah jauh.”**

**“Pergilah liburan, tapi jangan beri tahu semua orang. Pergilah bekerja, tapi jangan beri tahu orang. Hiduplah bahagia, tapi jangan beri tahu semua orang. Karena seseorang bisa merusak sesuatu yang indah (Albert Einstein).”**

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
PERNYATAAN.....	ii
SKRIPSI .....	iii
PENGESAHAN .....	iv
PERSEMBAHAN .....	v
ABSTRAK .....	vi
ABSTRAC .....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
UCAPAN TERIMAKASIH .....	ix
MOTO .....	x
DAFTAR ISL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR TABEL .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xv
BAB 1PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	5
1.4 Manfaat Penelitian.....	6
BAB 2 TINJAUN PUSTAKA.....	7
2.1 Landasan Teori.....	7
2.1.1 Strategi pemasaran .....	7
2.1.2 Keputusan Pembelian.....	13
2.2 PenelitianTerdahulu .....	16
2.3 Kerangka Konspetual .....	19
2.4 Hipotesis Penelitian .....	20
2.4.1 Pengaruh Harga terhadap Keputusan Pembelian .....	20
2.4.2 Pengaruh Promosi terhadap Keputusan Pembelian .....	20
2.4.3 Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian .....	21
BAB 3 METODE PENELITIAN.....	23
3.1 Identifikasi Variabel.....	23
3.1.1 Variabel Terikat ( <i>Dependent Variable</i> ).....	23
3.1.2 Variabel Bebas ( <i>Independent Variable</i> ).....	23
3.2 Definisi Operasional Variabel .....	23
3.3 Desain Penelitian .....	24
3.3.1 Pendekatan Penelitian .....	24
3.3.2 Lokasi danWaktu Penelitian.....	25
3.4 Jenis dan Sumber Data.....	25
3.5 Populasidan Teknik Pengambilan Sampel.....	25
3.5.1 Populasi.....	25

3.5.2 Sampel .....	26
3.5.3 Tenik Pengambilan Sampel.....	26
3.6 Teknik pengumpulan data.....	27
3.7 Teknik Analisis Data .....	27
3.7.1 Uji Instrumen Data.....	27
3.7.2 Analisis Regresi Linier Berganda .....	28
3.7.3 Uji Asumsi Klasik .....	28
3.7.4 Uji Hipotesis .....	30
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN .....	32
4.1 Gambaran Umum.....	32
4.2 Deskriptif Karakteristik Responden.....	32
4.3 Deskripsi Variabel Penelitian .....	34
4.3.1 Deskripsi Variabel Harga (X1).....	34
4.3.2 Deskripsi Variabel Promosi (X2) .....	34
4.3.3 Deskripsi Variabel Kualitas Produk (X3).....	35
4.3.4 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian (Y) .....	36
4.4 Uji Instrumen .....	36
4.4.1 Uji Validitas .....	36
4.4.2 Uji Reliabilitas .....	37
4.5 Analisis Regresi Linier Berganda.....	38
4.6 Uji Asumsi Klasik.....	39
4.6.1 Uji Normalitas .....	39
4.6.2 Uji Multikolinieritas .....	39
4.6.3 Uji Heteros kedastisitas .....	40
4.7 Uji Hipotesis .....	41
4.7.1 Ujtit .....	41
4.7.2 Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	41
4.8 Pembahasan .....	42
4.8.1 Harga berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian .....	42
4.8.2 Kualitas Produk berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian .....	44
BAB 5 KESIMPULAN DAN SARAN .....	45
5.1 Kesimpulan.....	45
5.2 Saran .....	45
DAFTAR PUSTAKA .....	46
LAMPIRAN DAN DOKUMENTASI .....	49

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Data Jumlah Penjualan makanan bakso londo beringin Kalisat Tahun 2020-2023 .....	3
Gambar 2.1 Model 5 tahap Proses Pembelian .....	12
Gambar 2.2 Kerangka Konseptual.....	16



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Daftar pejual makanan Bakso di Kalisat .....	3
Tabel 2.1 PenelitianTerdahulu .....	14
Tabel 4.1 Jenis Kelamin Responden .....	25
Tabel 4.2 Usia Responden .....	25
Tabel 4.3 Pendidikan Terakhir Responden .....	26
Tabel 4.5 Distribusi Frekuensi Jawaban Responden Terhadap Harga .....	26
Tabel 4.6 Deskripsi Frekuensi Jawaban Responden Terhadap Promosi .....	27
Tabel 4.7 Jawaban Responden .....	27
Tabel 4.8 Distribusi Frekuensi Jawaban Terhadap Keputusan Pembelian .....	28
Tabel 4.9 Hasil Uji Validitas .....	29
Tabel 4.10 Hasil Uji Reabilitas .....	29
Tabel 4.11 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda .....	30
Tabel 4.12 Hasil Uji Normalitas .....	30
Tabel 4.13 Hasil Uji Multikolinieritas .....	31
Tabel 4.14 Hasil Uji Glejser .....	31
Tabel 4.15 Hasil Uji T .....	31
Tabel 4.16 Hasil Uji R <sup>2</sup> .....	32

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner.....	38
Lampiran 2. Rekapitulasi Kuisioner .....	41
Lampiran 3. Jawaban Responden .....	44
Lampiran 4.Uji Instrumen.....	48
Lampiran 5. Analisis Regresi Linier Berganda .....	50
Lampiran 6. Uji Asumsi Klasik .....	51
Lampiran 7. Uji Hipotesis.....	53
Lampiran 8. R tabel .....	54
Lampiran 9. Surat Ijin Penelitian .....	55
Lampiran 10. Lampiran Dokumentasi Penelitian .....	56

