

**PENGARUH SEGMENTATION, TARGETING, DAN POSITIONING (STP)
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK VR BOOSTER
COLLAGEN AGEN PUSAT JEMBER**

SKRIPSI

Diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi satu syarat untuk
menyelesaikan Program Studi Manajemen (S1) dan memperoleh gelar Sarjana
Manajemen



**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH
JEMBER FAKULTAS EKONOMI DAN
BISNIS PROGRAM STUDI
MANAJEMEN
2024**

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : OKTAVIOLA SARI URWATUL WUSQO

NIM : 18.1041.1008

Prodi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul: PENGARUH SEGMENTATION, TARGETING, DAN POSITIONING TERHADAP VR BOOSTER AGEN PUSAT JEMBER; adalah hasil karya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan pada institusi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan, dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut di muka hukum, jika ternyata di kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 25 Juli 2022
Yang Menyatakan.

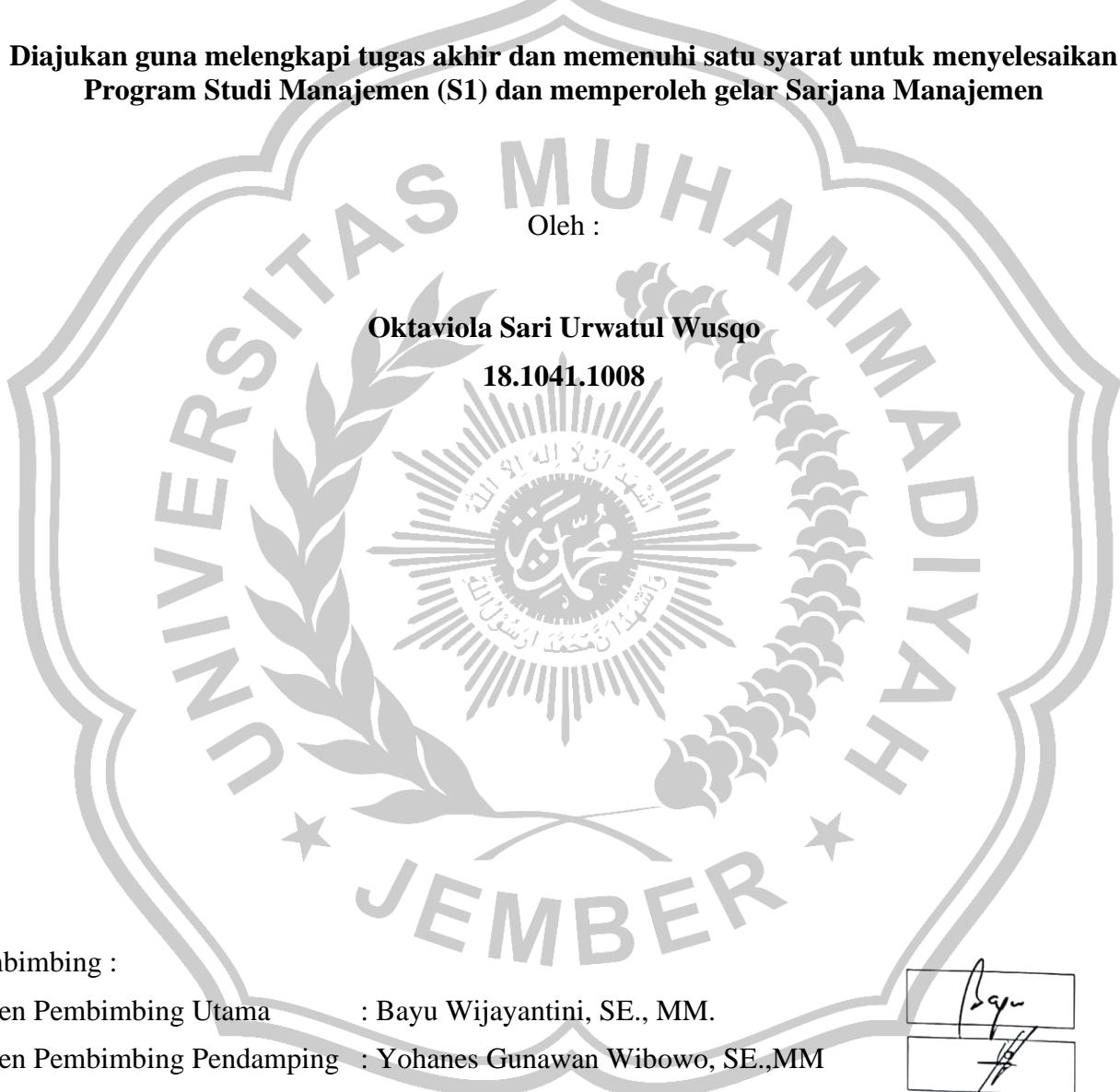


Oktaviola Sari Urwatul W
NIM. 18.1041.1008

**PENGARUH SEGMENTATION, TARGETING, DAN
POSITIONING (STP) KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK VR
BOOSTER COLLAGEN AGEN PUSAT JEMBER**

SKRIPSI

**Diajukan guna melengkapi tugas akhir dan memenuhi satu syarat untuk menyelesaikan
Program Studi Manajemen (S1) dan memperoleh gelar Sarjana Manajemen**



Pembimbing :

Dosen Pembimbing Utama : Bayu Wijayantini, SE., MM.

Dosen Pembimbing Pendamping : Yohanes Gunawan Wibowo, SE.,MM

PENGESAHAN

Skripsi berjudul : Pengaruh Segmentation, Targeting, dan Positioning Terhadap Keputusan Pembelian Vr Booster Collagen Agen Pusat Jember

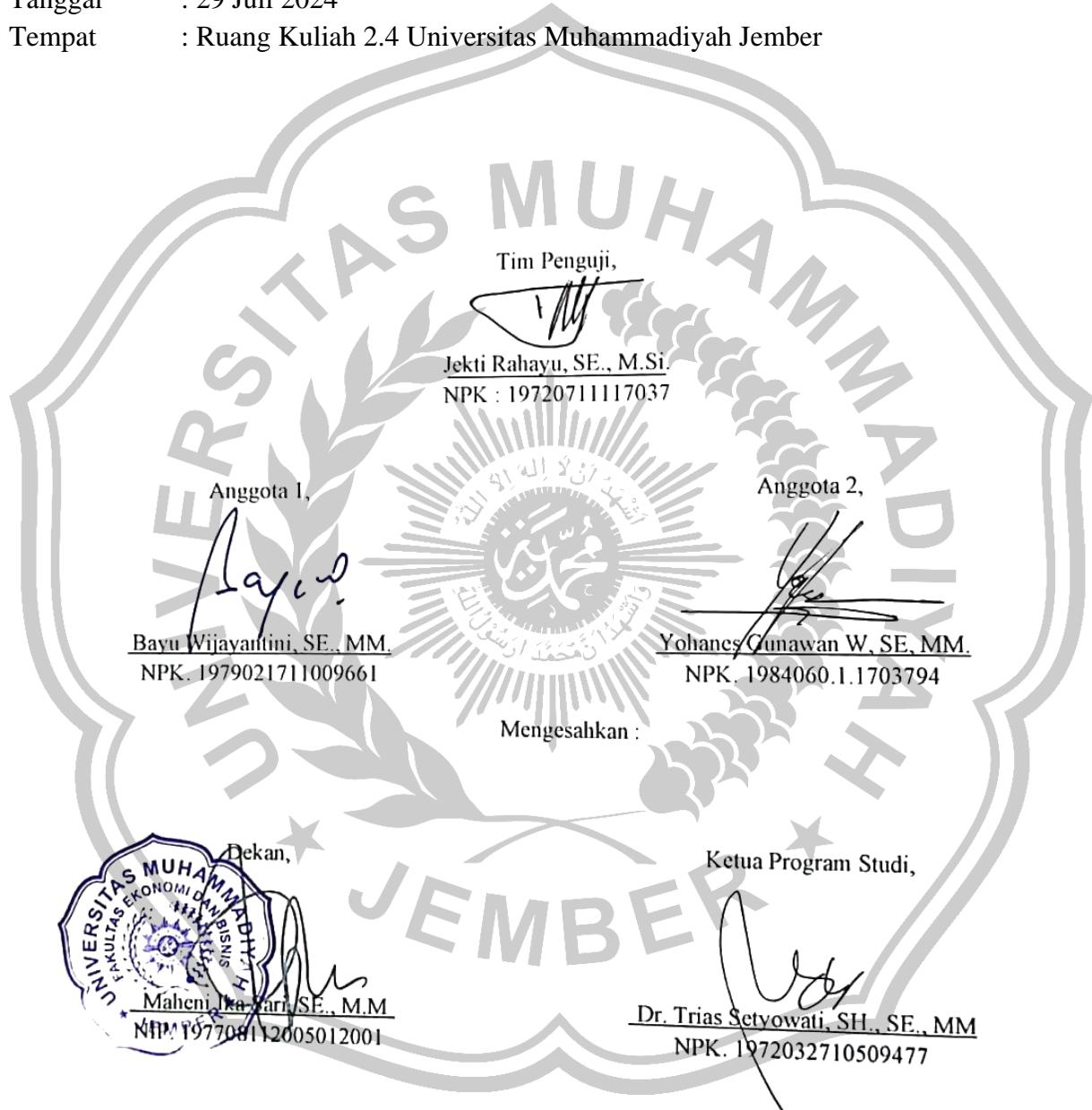
Nama : Oktaviola Sari Urwatul Wusqo

Nim : 18.1041.1008

Hari : Senin

Tanggal : 29 Juli 2024

Tempat : Ruang Kuliah 2.4 Universitas Muhammadiyah Jember



PERSEMBAHAN

Alhamdulillah puji syukur kami panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan segala nikmat kesehatan, pemahaman, dan kasihNya sehingga kami dapat menyelesaikan skripsi ini sesuai dengan jadwal yang telah direncanakan. Dalam kesempatan ini kami ucapakan banyak-banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini diantaranya:

1. Ayah dan mama saya yang selalu memberikan dukungan penuh dan do'a tanpa terputus dalam segala hal.
2. Teman – teman saya yang selalu mengingatkan agar cepat terselesaikan, membantu dan menemani saya dalam penggerjaan skripsi hingga menjelang pagi.
3. Terima kasih kepada Cuppi, Shofi Aminatun Nisa, Zidni Falah, Aulina Anggun, Isti Nafisah dan teman – teman lain yang sudah membantu saya.
4. Rekan-rekan seperjuangan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang telah banyak memberi bantuan dan masukan yang sangat berguna dalam menyusun skripsi ini.
5. Terima kasih kepada seseorang yang spesial telah mendorong dan menekan untuk cepat terselesaikannya kuliah saya.

MOTTO

إِنَّ اللَّهَ لَا يُغَيِّرُ مَا بِقَوْمٍ حَتَّىٰ يُغَيِّرُوا مَا بِأَنفُسِهِمْ

"Sesungguhnya Allah tidak mengubah keadaan sesuatu kaum sehingga mereka mengubah keadaan yang ada pada diri mereka sendiri."

Q.S Ar – Ra'd ayat 11

"Kesempatan hanya datang bagi mereka yang mempersiapkannya."

Louis Pasteur

"Berjalanlah tanpa tergesa, Allah bersamamu"

Oktaviola Sari Urwatul Wusqo



KATA PENGANTAR

Puji syukur kami panjatkan ke hadirat Allah SWT, berkat rahmat dan karunia-Nya akhirnya penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul Pengaruh *Segmentation, Targeting, dan Positioning Terhadap Keputusan Pembelian Vr Booster Collagen Agen Pusat Jember*.

Tujuan penulisan skripsi ini adalah untuk memenuhi persyaratan memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember. Sehubungan dengan itu penulis menyampaikan penghargaan dan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Rektor Universitas Muhammadiyah Jember Dr. Hanafi, M.Pd.
2. Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember Ibu Maheni Ika Sari, SE, M.M.
3. Ibu Dr. Trias Setyowati, SH., SE., M.M. Selaku Kepala Program Studi Manajemen.
4. Ibu Septy Holisah Umami, SE., M.M. Selaku Sekretaris Program Studi Manajemen.
5. Ibu Jekti Rahayu, SE., M. Si. Selaku ketua dosen penguji
6. Ibu Bayu Wijayantini, SE., M.M. Selaku dosen pembimbing 1 dan
7. Bapak Yohanes Gunawan W, SE., M.M. Selaku dosen pembing 2
8. Sujud dan terima kasih yang dalam penulis persembahkan kepada Mama dan Ayah tercinta, atas dorongan yang kuat, kebijaksanaan dan do'a.
9. Ucapan terima kasih secara khusus penulis sampaikan kepada teman – teman yang sudah mendukung saya dan selalu menyemangati saya untuk segera menuntaskan kuliah.
10. Saya harap dengan penelitian ini, pembaca mampu memahami isi dan menjadikan skripsi ini bermanfaat dan berguna agar dapat dijadikan referensi penelitian berikutnya. Dan semoga penelitian selanjutnya dapat menyempurnakan hal – hal yang kurang dalam penelitian ini. Penulis memohon maaf apabila ada beberapa kesalahan kata atau terdapat kesalahan pengetikan kata.

Jember, 31 Juli 2024

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN COVER.....	i
PERNYATAAN PENULIS	ii
PERSETUJUAM SKRIPSI.....	iii
PENGESAHAN SKRIPSI.....	iv
PERSEMBERANH.....	v
MOTTO	vi
ABSTRAK.....	vii
<i>ABSTRACT.....</i>	viii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	6
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Manfaat Penelitian	6
BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Landasan Teori.....	8
2.2 Penelitian Terdahulu.....	19
2.3 Kerangka Konseptual	22
2.4 Hipotesis	22
BAB 3: METODE PENELITIAN.....	25
3.1 Identifikasi Variabel.....	25
3.2 Definisi Operasional Variabel	25
3.3 Desain Penelitian	27
3.4 Jenis Data	27
3.5 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel.....	28
3.6 Metode Pengumpulan Data	29
3.7 Teknis Analisis Data.....	29
BAB 4: HASIL DAN PEMBAHASAN	32
4.1 Gambaran Umum	32
4.2 Hasil Analisis Data	33
4.3 Pembahasan	40
BAB 5: KESIMPULAN DAN SARAN	45
5.1 Kesimpulan	45
5.2 Saran.....	45
DAFTAR PUSTAKA	46
LAMPIRAN	49

DAFTAR TABEL

Tablel

Tabel 1. 1 Jumlah Pesaing Produk Collagen Sejenis.....	3
Tabel 1. 2 Penjualan Produk VR Booster Agen Jember 2021-2023	5
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu	19
Tabel 4. 1 Hasil Uji Validitas	35
Tabel 4. 2 Hasil Uji Reabilitas	36
Tabel 4. 3 Hosmer And Lameshow's Goodness Of Fit Test	37
Tabel 4. 4 Tabel Klasifikasi	38
Tabel 4. 5 <i>Iteration History</i> ^{a,b,c}	38
Tabel 4. 6 <i>Iteration History</i> ^{a,b,c,d}	39
Tabel 4. 7 <i>Omnibus Tests Of Model Coefficients</i>	39
Tabel 4. 8 <i>Model Summary</i>	39
Tabel 4. 9 <i>Variables In The Equation</i>	40

DAFTAR GAMBAR

Gambar

Gambar 1. 1 Grafik Penjualan VR Booster Periode 2021-2023.....	5
Gambar 2. 1 Alur Keputusan Pembelian	19
Gambar 2. 2 Kerangka Konseptual	22
Gambar 4. 1 Responden berdasarkan tingkat pendidikan terakhir	33
Gambar 4. 2 Responden berdasarkan usia.....	34
Gambar 4. 3 Responden berdasarkan jenis kelamin.....	34
Gambar 4. 4 Responden berdasarkan pendapatan	35



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran

Lampiran 1 : Surat Izin Penelitian.....	49
Lampiran 2 : Permohonan Pengisian Kuesioner Penelitian	50
Lampiran 3 : Kuesioner Penelitian	51
Lampiran 4 : Pertanyaan wawancara Owner Vr Booster Collagen	53
Lampiran 5 : Rekapitulasi Hasil Kuesioner.....	54
Lampiran 6 : Output SPSS	57
Lampiran 7 : Dokumentasi.....	59

