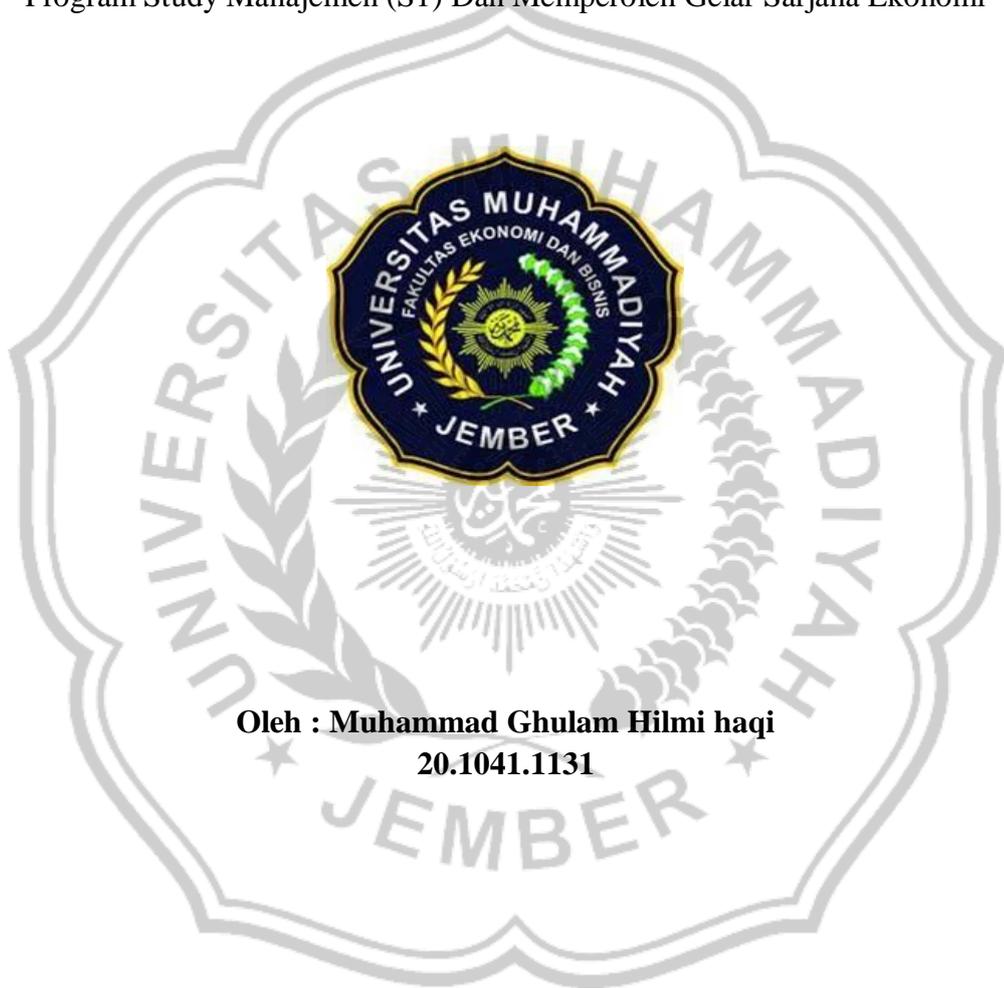


**“PENGARUH PRICE DISKON, BONUS PACK DAN STORE ATMOSFER
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PELANGGAN
ALFAMART MAYANG KABUPATEN JEMBER”**

SKRIPSI

Diajukan Guna Melengkapi Tugas Akhir dan Memenuhi Satu Syarat Untuk Menyelesaikan
Program Study Manajemen (S1) Dan Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi



Oleh : **Muhammad Ghulam Hilmi haqi**
20.1041.1131

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2025**

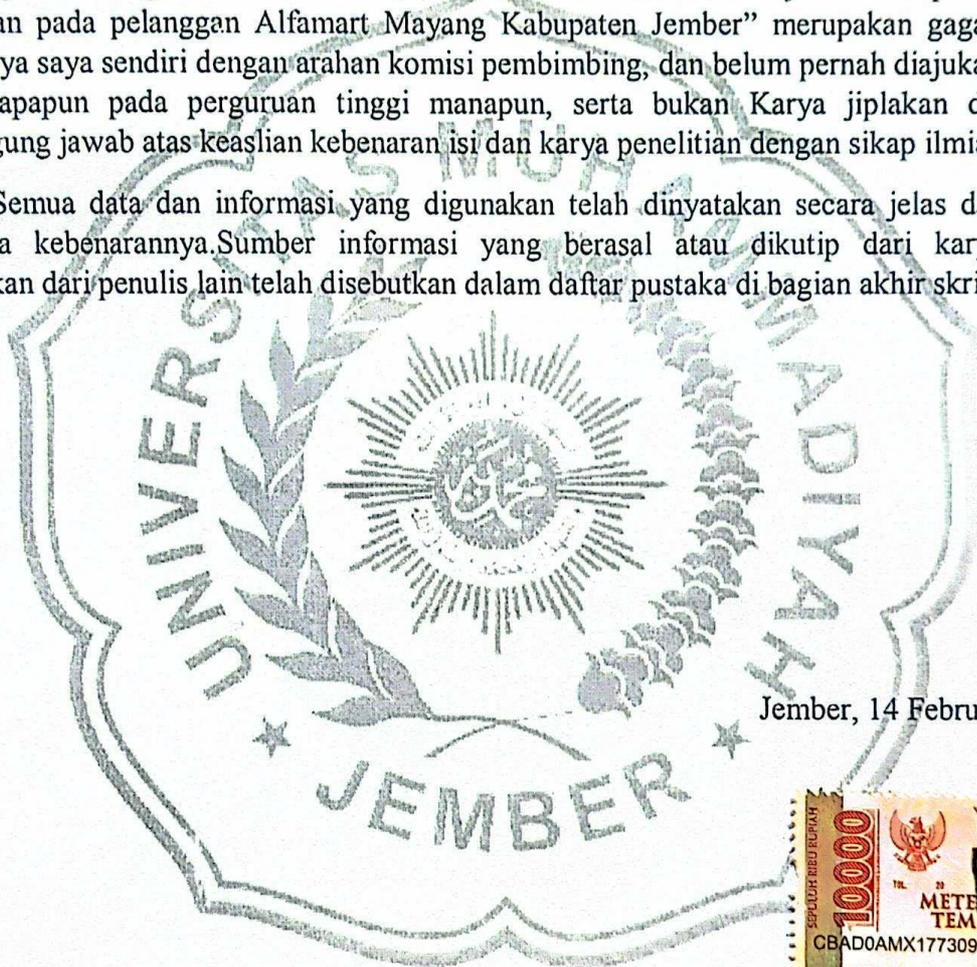
SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Muhammad Ghulam Hilmi Haqi
Nim : 2010411131
Program Studi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa segala pernyataan dalam skripsi saya yang berjudul "Pengaruh *Price Diskon, Bonus Pack* dan *Store Atmosfer* terhadap keputusan pembelian pada pelanggan Alfamart Mayang Kabupaten Jember" merupakan gagasan dan hasil karya saya sendiri dengan arahan komisi pembimbing, dan belum pernah diajukan dalam bentuk apapun pada perguruan tinggi manapun, serta bukan Karya jiplakan dan saya bertanggung jawab atas keaslian kebenaran isi dan karya penelitian dengan sikap ilmiah.

Semua data dan informasi yang digunakan telah dinyatakan secara jelas dan dapat diperiksa kebenarannya. Sumber informasi yang berasal atau dikutip dari karya yang diterbitkan dari penulis lain telah disebutkan dalam daftar pustaka di bagian akhir skripsi ini.



Jember, 14 Februari 2025



Muhammad Ghulam Hilmi Haqi

Nim. 2010411131



**“PENGARUH PRICE DISKON, BONUS PACK DAN STORE ATMOSFER
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PELANGGAN ALFAMART
MAYANG KABUPATEN JEMBER”**

**Oleh : Muhammad Ghulam Hilmi haqi
20.1041.1131**

Pembimbing:

Dosen Pembimbing Utama : Dr Trias Setyowati S.E., M.M

Dosen Pembimbing Pendamping : Bayu Wijyantini, SE, MM

PENGESAHAN

Skripsi berjudul *Pengaruh Price Diskon, Bonus Pack dan Store Atmosfer terhadap keputusan pembelian pada pelanggan Alfamart Mayang Kabupaten Jember*, telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember :

Nama : Muhammad Ghulam Hilmi Haqi

Nim : 2010411131

Hari : Jum'at

Tanggal: 14 Februari 2025

Tempat : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember:

Tim Penguji



Budi Santoso, SE., MM. M.Akun.

NPK: 1973100911139340

Anggota 1



Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM.

NPK: 1972032710509477

Anggota 2



Bayu Wijayanti, SE., MM.

NPK: 1979021711009661

Mengesahkan:

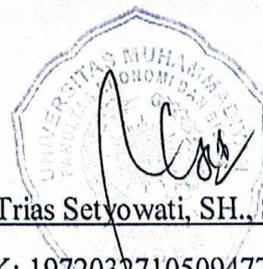
Dekan



Maheni Ika Sari, SE., MM.

NIP: 197708112005012001

Ketua Program Studi



Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM.

NPK: 1972032710509477

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk:

1. Mama saya, adik saya, mbah saya dan om saya yang selalu mendukung saya dalam segala hal, terutama dalam bentuk tanggung jawab selama masa perkuliahan ini, dan mendukung saya untuk menuntaskan harapan-harapan beliau untuk mendapatkan gelar sarjana ini, sekali lagi saya sangat berterimakasih kepada Mama saya, adik saya, mbah saya dan om saya tunggu anakmu ini sukses dan bisa membahagiakan kalian semua.
2. Para bapak/ibu dosen yang pernah mengajar saya dari awal sampai akhir kuliah saya berterimakasih banyak telah mengantarkan saya di titik ini.
3. Dosen pembimbing saya yang tentunya sangat berjasa dalam membantu membimbing selama penyusunan skripsi hingga saya bisa menyelesaikan skripsi ini.
4. Keluarga besar saya yang mendukung saya untuk segera menyelesaikan tanggung jawab ini.
5. Saya berterimakasih kepada semua teman baik saya yang selalu setia membantu dan memberi referensi dan semangat untuk menyelesaikan tanggung jawab ini.
6. Yang terakhir terimakasih untuk diri saya karena sudah berjuang hingga di titik saya ingin menyerah tapi semangat membara

MOTTO

"Tidak Ada Sesuatu Yang Lebih Berat Bagi Orang Mukmin Daripada Kesulitan, Namun Allah Akan Memberikan Jalan Keluar Baginya."

(HR. Abu Dawud)

“Sepiro Gedhene Sengsoro Yen Tinompo Amung Dadi Cuba”

Artinya : “Seberapa besar cobaan yang kita alami di dunia kalau kita terima dengan lapang dada itu Cuma cobaan semata”

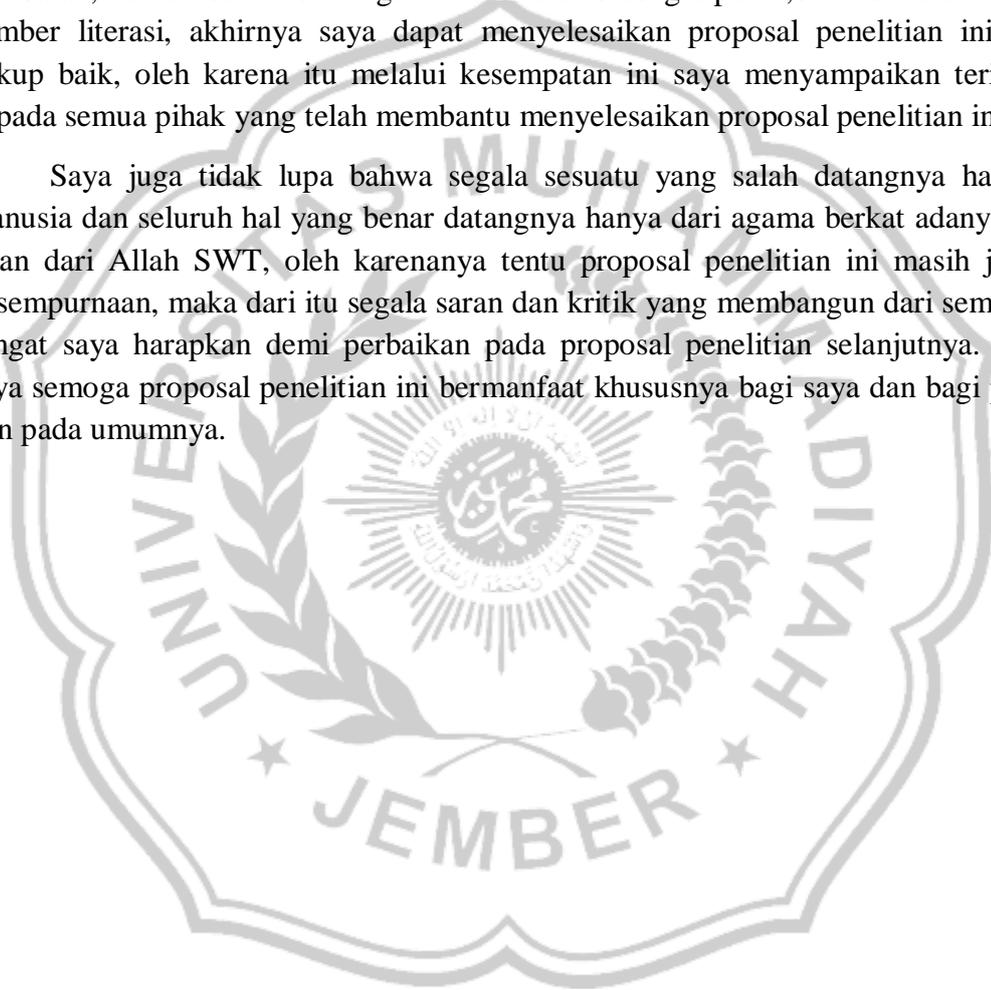


KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur kehadirat Allah SWT serta shalawat dan salam saya sampaikan kepada teladan kita Nabi Muhammad SAW yang telah mengenalakan kita akan nikmat Allah SWT dan membawa kita dari kegelapan menuju terang yang memberi hikmah dan yang paling bermanfaat bagi seluruh umat manusia. Oleh karena hal tersebut saya dapat menyelesaikan proposal penelitian ini dengan baik dan tepat waktu.

Dalam proses penyusunan proposal penelitian ini saya mengalami berbagai hambatan, namun berkat dukungan materil dari berbagai pihak, buku-buku dan sumber-sumber literasi, akhirnya saya dapat menyelesaikan proposal penelitian ini dengan cukup baik, oleh karena itu melalui kesempatan ini saya menyampaikan terimakasih kepada semua pihak yang telah membantu menyelesaikan proposal penelitian ini.

Saya juga tidak lupa bahwa segala sesuatu yang salah datangnya hanya dari manusia dan seluruh hal yang benar datangnya hanya dari agama berkat adanya nikmat iman dari Allah SWT, oleh karenanya tentu proposal penelitian ini masih jauh dari kesempurnaan, maka dari itu segala saran dan kritik yang membangun dari semua pihak sangat saya harapkan demi perbaikan pada proposal penelitian selanjutnya. Harapan saya semoga proposal penelitian ini bermanfaat khususnya bagi saya dan bagi pembaca lain pada umumnya.



DAFTAR ISI

SURAT PERNYATAAN	i
PENGESAHAN	iii
PERSEMBAHAN	iv
MOTTO	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR LAMPIRAN	ix
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
ABSTRAK	xii
BAB 1	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	5
1.4 Manfaat Penelitian.....	5
BAB 2	5
TINJAUAN PUSTAKA	5
2.1 Grand Teori	5
2.1.1 Theory Planned Behavior.....	5
2.1.2 Sikap terhadap Perilaku (Attitude toward the Behavior)	5
2.1.3 Norma Subjektif (Subjective Norm).....	5
2.1.4 Kontrol Perilaku yang Direncanakan (Perceived Behavioral Control).....	6
2.1.5 Niat Perilaku (Behavioral Intention).....	6
2.2 Kajian Teori	7
2.2.1 Manajemen Pemasaran	7
2.2.2 Keputusan Pembelian	7
2.2.3 <i>Price Diskon</i>	8
2.2.4 <i>Bonus Pack</i>	9
2.2.5 <i>Store Atmosfer</i>	9
2.3 Penelitian Terdahulu	11
2.4 Kerangka Pemikiran	13

2.5	Hipotesis	13
BAB 3	13
METODE PENELITIAN	13
3.1	Identifikasi Variabel	13
3.2	Definisi Oprasional.....	13
3.3	Desain Penelitian	15
3.4	Teknik Sampling	15
3.4.1	Populasi Sampel	15
3.4.2	Sampel	15
3.4.3	Teknik Pengambilan Sampel Purposive	15
3.5	Teknik Pengumpulan Data.....	16
3.6	Teknik Pengumpulan Data.....	17
BAB 4	20
HASIL DAN PEMBAHASAN	20
4.1	Gambaran Umum Alfamart.....	20
4.1.2	Visi Dan Misi	21
4.1.3	Struktur Toko Alfamart.....	21
4.1.4	Tugas Dan Wewenang Struktur Toko Alfamart.....	22
4.2	Jenis Data Untuk Kebutuhan Teknis	25
4.3	Hasil Dan Pembahasan	30
4.3.1	Hasil Pembuktian.....	30
4.3.1.1	Pengujian Instrumen Data.....	30
4.3.1.2	Uji Regresi Linier Berganda	31
4.3.1.3	Uji Asumsi Klasik	32
4.3.1.4	Uji Hipotesis.....	34
BAB 5	39
PENUTUP	39
5.1	Kesimpulan	39
5.2	Saran	39
DAFTAR PUSTAKA	41
LAMPIRAN	43

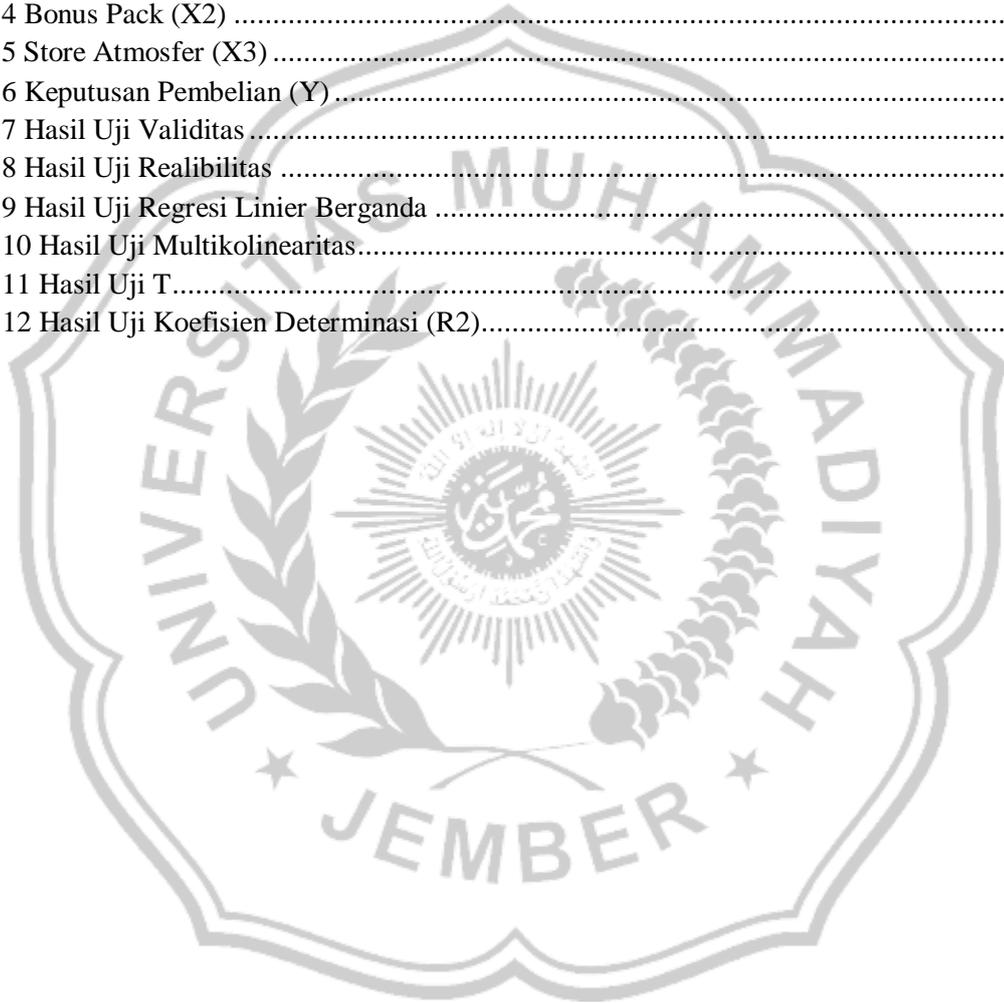
DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuisisioner Penelitian	43
Lampiran 2. Rekapitulasi Jawaban Responden	46
Lampiran 3. Uji Instrumen	50
Lampiran 4. Uji Asumsi Klasik	54
Lampiran 5 Uji Regresi Linier Berganda.....	56
Lampiran 6. Uji Hipotesis	58



DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Usaha yang Ada di Kecamatan Mayang	2
Tabel 1. 2 Data Penjualan Pada Alfamart Di Kecamatan Mayang	3
Tabel 2. 1 Hasil Penelitian Terdahulu	11
Tabel 3. 1 Variabel Oprasional	13
Tabel 3. 2 Skor Kuisisioner	16
Tabel 4. 1 Karakteristik Berdasarkan Usia	25
Tabel 4. 2 Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin	26
Tabel 4. 3 Price Diskon (X1)	26
Tabel 4. 4 Bonus Pack (X2)	27
Tabel 4. 5 Store Atmosfer (X3)	28
Tabel 4. 6 Keputusan Pembelian (Y)	29
Tabel 4. 7 Hasil Uji Validitas	30
Tabel 4. 8 Hasil Uji Realibilitas	31
Tabel 4. 9 Hasil Uji Regresi Linier Berganda	32
Tabel 4. 10 Hasil Uji Multikolinearitas	34
Tabel 4. 11 Hasil Uji T	35
Tabel 4. 12 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R2)	36



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	11
Gambar 4.1 Logo Perusahaan.....	20
Gambar 4.2 Stuktur Toko Alfamart	21
Gambar 4. 3 Hasil Uji normalitas	33
Gambar 4. 4 hasil Uji Heteroskedastisitas	33

