

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, PRICE DAN AFFILIATE MARKETING
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA E-COMMERCE
TIKTOKSHOP**

SKRIPSI

**Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar Sarjana
Manajemen**



oleh : RIFDAH ALIFATUZZUHROH

20.1041.1203

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2025**

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, PRICE DAN AFFILIATE MARKETING
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA E-COMMERCE
TIKTOKSHOP**

SKRIPSI

**Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar Sarjana
Manajemen**



**oleh : RIFDAH ALIFATUZZUHROH
20.1041.1203**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2025**

PERNYATAAN PENULIS

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Rifdah Alifatuzzuhroh

NIM : 2010411203

Prodi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul: PENGARUH *SHOPPING LIFESTYLE, PRICE DAN AFFILIATE MARKETING TERHADAP KEPUTUSAN PELANGGAN PADA E-COMMERCE TIKTOKSHOP* merupakan hasil karya sendiri kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah saya ajukan kepada institusi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah.

Demi kian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun saya akan bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap di tuntut di muka umum, jika ternyata di kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 13 Februari 2025

Yang Menyatakan,



RIFDAH ALIFATUZZUHROH

NIM. 2010411203

PERSETUJUAN SKRIPSI

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE, PRICE DAN AFFILIATE MARKETING
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA E-COMMERCE TIKTOKSHOP**

Oleh: RIFDAH ALIFATUZZUHROH

NIM. 20.1041.1203

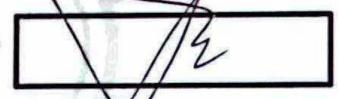
Pembimbing:

Dosen Pembimbing utama

: Drs. Akhmad Suharto, Mp

Dosen Pembimbing Pendamping

: Jekti Rahayu SE., M.Si



LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi yang berjudul: Pengaruh *Shopping Lifetyle, Price* dan *Affiliate Marketing* Terhadap Keputusan Pembelian pada *E-commerce* Tiktokshop, telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember pada:

Nama : Rifdah Alifatuzzuhroh

NIM : 2010411203

Hari : Kamis

Tanggal : 13 Februari 2025

Tempat : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember

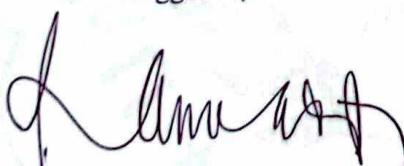
Tim Pengaji,



Ahmad Izzuddin, SE, MM.

NPK : 1990100711605780

Anggota 1,



Drs. Akhmad Suharto, MP.
NPK : 1962120118906242

Anggota 2,



Jekti Rahayu SE., M.Si.
NPK : 1972071111703793

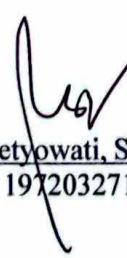
Mengesahkan

Dekan,



Maheni Ika Sari, SE., MM.
NIP : 197708112005012001

Ketua Program Studi,



Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM.
NPK : 1972032710509477

MOTTO

Dan janganlah kamu berputus asa dari rahmat Allah. Sesungguhnya tiada berputus dari rahmat Allah melainkan orang orang yang kufur." -QS Yusuf: 87

"Bersemangatlah atas hal-hal yang bermanfaat bagimu. Minta tolonglah pada Allah, jangan engkau lemah." -HR. Muslim

Al hayyatu ka al tsalji. Istamti' bihaa qobla an tadzuuba. (Hidup itu seperti halnya es nikmatilah dengan baik sebelum ia mencair)



PERSEMBAHAN

Alhamdulillah puji syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan segala nikmat kesehatan, dan rahmatnya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini sesuai dengan jadwal yang direncanakan. Dalam kesempatan ini penulis ucapan terima kasih banyak kepada semua pihak yang telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini diantaranya:

1. Kepada Allah SWT yang telah memberikan hidayah dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini tepat pada waktunya.
2. Kepada cinta pertama saya dan panutan saya, Ayahanda Agus Rubiyanto, S.Pd.M.Pd.I. Terima kasih yang tiada hentinya atas do'a beliau, dukungan dan juga memotivasi penulis yang selama ini diberikan, sehingga penulis mampu menyelesaikan studi sarjana hingga selesai, semoga rahmat Allah SWT selalu mengiringi kehidupan beliau yang barokah, senantiasa diberi kesehatan dan panjang umur.
3. Kepada pintu surgaku, Ibunda Mita Dwi Anjar Pratikta S.Pd. Beliau sangat berperan penting dalam proses penyelesaian program studi saya, beliau tiada henti memberi motivasi dan dukungan serta do'a yang selalu mengiringi langkah saya sehingga saya dapat menyelesaikan program studi sampai selesai.
4. Kepada adikku tersayang, Reinata Fajriatus zuhroh dan Nadhif Ahmad Nizami. terimakasih selalu mendo'akan dan selalu ada ketika penulis membutuhkan bantuan. Dan juga terimakasih telah menjadi tempat penulis melepas penat dengan gurauan dan juga canda tawa yang selalu kalian berikan.
5. Bapak Ahmad Izuddin, SE., MM selaku ketua pengudi, Bapak Drs.Akhmad Suharto., MP dan Ibu Jekti Rahayu, SE., M.Si yang telah membimbing serta memberi masukan dan saran selama ini, sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini
6. Kepada Nim 053433259 yang selalu ada dalam setiap langkah dalam menyelesaikan studi sarjana hingga selesai. Terimakasih banyak telah menjadi bagian perjalanan hidup penulis dalam keadaan suka maupun duka, yang selalu mendengarkan kelur kesah penulis selalu memberikan dukungan kepada penulis, dan terimakasih telah menjadi bagian perjalanan penulis hingga penyusunan skripsi ini.
7. Kepada sahabat saya selama di bangku perkuliahan maupun diluar perkuliahan khususnya Sabella Anggraini, Novita dwi Lestari, Condro Wulan dan Siti Rofiatun terimakasih banyak telah memberikan dukungan, memotivasi dan membersamai penulis hingga program studi ini terselesaikan.
8. Terakhir, untuk diri sendiri terimakasih atas semua perjuangan dan usahanya hingga sejauh ini, mampu mengendalikan diri dari tekanan diluar keadaan dan tidak memutuskan untuk menyerah sesulit apapun proses penyusunan skripsi, dengan terselesainya skripsi ini menjadi pencapaian yang pantas dibanggakan bagi diri sendiri.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	iii
PERNYATAAN PENULIS	ii
PERSETUJUAN SKRIPSI.....	iii
LEMBAR PENGESAHAN	iv
MOTTO.....	v
PERSEMBAHAN	vi
ABSTRAK.....	vii
ABSTRAK.....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB 1.....	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah	9
1.3 Tujuan Penelitian.....	9
1.4 Manfaat Penelitian.....	9
BAB II	10
TINJAUAN PUSTAKA	10
2.1 Landasan Teori	10
2.1.1 Manajemen pemasaran	10
2.1.1.1 Pengertian Manajemen Pemasaran	10
2.1.1.2 Marketing Mix	10
2.1.1.3 Perilaku Konsumen	11
2.1.2 Shopping Lifestyle	11
2.1.3 Price	13
2.1.4 Affiliate Marketing	15
2.1.5 Keputusan pembelian	16
2.2 Penelitian Terdahulu	17
2.3 Kerangka Konseptual	20
2.4 Hipotesis.....	20
BAB III.....	23
METODE PENELITIAN	23
3.1 Identifikasi Variabel Penelitian	23
3.2 Definisi Operasional Variabel	23
3.2.1 Variabel Bebas (Independen)	23

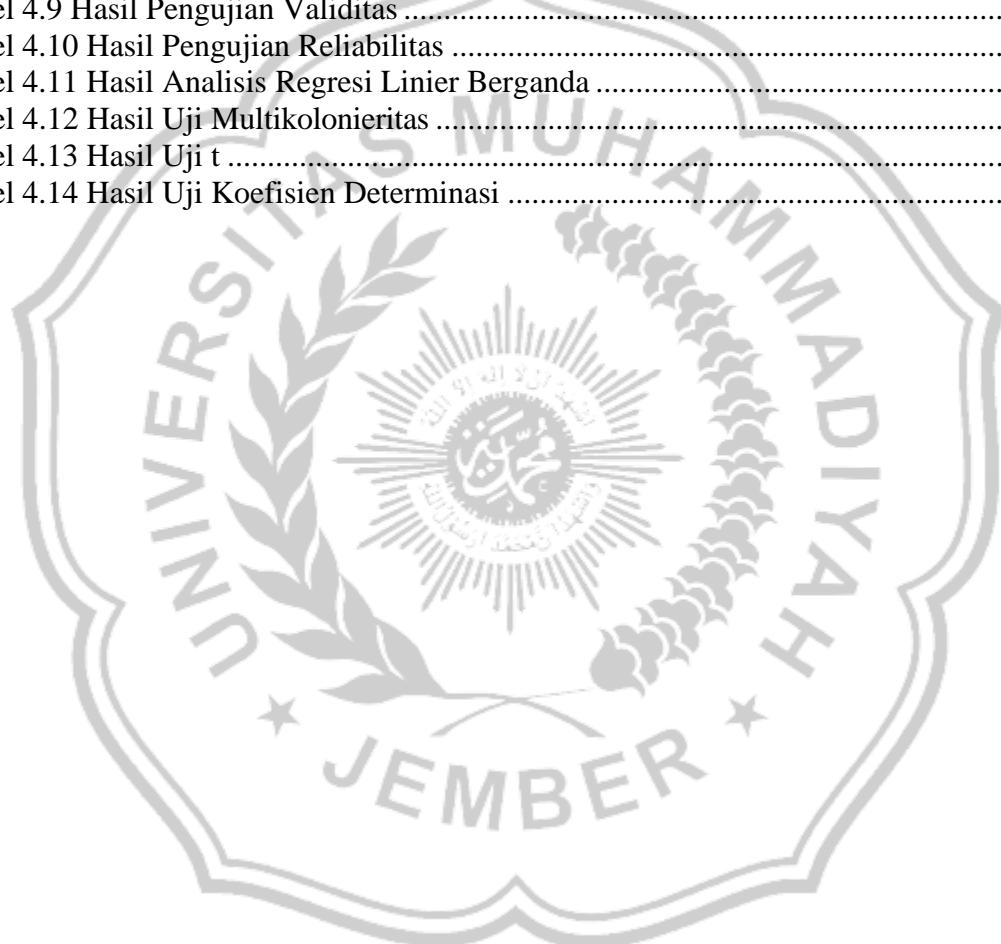
3.2.2 Variabel Terikat (Dependen)	24
3.3 Desain Penelitian	25
3.4 Jenis dan Sumber Data.....	25
3.4.1 Jenis Data	25
3.4.2 Sumber Data	25
3.5 Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sempel.....	26
3.5.1 Populasi	26
3.5.2 Sampel	26
3.5.3 Teknik Pengambilan Sampel	27
3.6 Metode Pengukuran Data dan Skala Pengukuran.....	27
3.6.1 Skala Pengukuran	28
3.7 Uji Instrumen Penelitian.....	29
3.7.1 Uji Validitas	29
3.7.2 Uji Realibilitas	29
3.8 Analisis Regresi Linier Berganda.....	30
3.9 Uji Asumsi Klasik	31
3.9.1 Uji Normalitas	31
3.9.2 Uji Multikolinearitas	31
3.9.3 Uji Heteroskedastisitas.....	31
3.10 Uji Hipotesis.....	32
3.10.1 Uji t.....	32
3.11 Uji Koefisien Determinasi(Uji R ²)	32
BAB IV	33
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	33
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	33
4.1.1 Sejarah Singkat Tiktokshop.....	33
4.1.2 Visi-Misi.....	35
4.2 Analisis Deskriptif.....	35
4.2.1 Deskripsi Data Responden	35
4.2.2 Deskriptif Variabel Penelitian	36
4.3 Analisis Data	40
4.3.1 Uji Instrumen Data	40
4.3.1.1 Uji Validitas Data.....	40
4.3.1.2 Pengujian Reliabilitas Data	41
4.3.2 Analisis Regresi Linier Berganda.....	41
4.3.3 Uji Asumsi Klasik	42
4.3.3.1 Uji Normalitas.....	42
4.3.3.2 Uji Multikolinearitas	43
4.3.3.3 Uji Heteroskedastisitas.....	43
4.3.4 Uji Hipotesis	44

4.3.4.1 Uji t.....	44
4.3.5 Uji Koefisien Determinasi (Uji R ²)	45
4.4 Pembahasan	45
4.4.1 Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> Terhadap Keputusan Pembelian	46
4.4.2 Pengaruh Price Terhadap Keputusan Pembelian.....	46
4.4.3 Pengaruh Affiliate Marketing Terhadap Keputusan pelanggan	47
BAB 5	48
KESIMPULAN DAN SARAN.....	48
5.1 Kesimpulan	48
5.2 Saran	48
DAFTAR PUSTAKA	49
LAMPIRAN.....	53



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Alasan Utama Konsumen Indonesia Belanja Online Tiktok.....	3
Tabel 2.1 Penelitian terdahulu	18
Tabel 3.1 Pengukuran Skala Likert	29
Tabel 4.1 Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin	35
Tabel 4.2 Karakteristik Berdasarkan Usia.....	36
Tabel 4.3 Karakteristik Berdasarkan Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Angkatan 2020....	36
Tabel 4.4 Nilai Skor	37
Tabel 4.5 Frekuensi Pernyataan Responden Terhadap Shpping Lifestyle	37
Tabel 4.6 Frekuensi Pernyataan Responden Terhadap Price	38
Tabel 4.7 Frekuensi Pernyataan Responden Terhadap Afiliate Marketing.....	39
Tabel 4.8 Frekuensi Pernyataan Responden Terhadap Keputusan Pembelian.....	39
Tabel 4.9 Hasil Pengujian Validitas	40
Tabel 4.10 Hasil Pengujian Reliabilitas	41
Tabel 4.11 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda	41
Tabel 4.12 Hasil Uji Multikolonieritas	43
Tabel 4.13 Hasil Uji t	44
Tabel 4.14 Hasil Uji Koefisien Determinasi	45



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual.....	20
Gambar 4.1 Logo Tiktokshop.....	33
Gambar 4.2 Tampilan fitur pada Tiktok	34
Gambar 4.3 Hasil uji normalitas.....	43
Gambar 4.4 Hasil uji heteroskedastisitas.....	44



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1.1 Kuesioner	53
Lampiran 1.2 Penyebaran Kuesioner.....	55
Lampiran 1.3 Rekapitulasi Kuesioner	56
Lampiran 1.4 Data Statistik Responden	60
Lampiran 1.5 Statistik Deskriptif Variabel	60
Lampiran 1.6 Uji Instrumen Data.....	73
Lampiran 1.7 Uji Regresi Linier Benganda. Uji Asumsi Klasik, Uji Hipotesis.....	78

