

**PENGARUH DISCOUNT, PERSCEIVED EASE OF USE, CUSTOMER  
SATISFACTION DAN E-WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG DI  
JASA GO-FOOD**  
**(STUDI KASUS PADA MAHASISWA PERGURUAN TINGGI DI KABUPATEN JEMBER)**

**SKRIPSI**

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat  
Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen**



**PRODI STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER  
2025**

**PENGARUH DISCOUNT, PERSCEIVED EASE OF USE, CUSTOMER  
SATISFACTION DAN E-WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG DI  
JASA GO-FOOD**  
**(STUDI KASUS PADA MAHASISWA PERGURUAN TINGGI DI KABUPATEN JEMBER)**

**SKRIPSI**

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat  
Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen**



Oleh :  
Sabilla Salsa  
2110411090

**PRODI STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER  
2025**

## PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Sabilla Salsa

NIM : 2110411090

Prodi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul **PENGARUH DISCOUNT, PERSCEIVED EASE OF USE, CUSTOMER SATISFACTION DAN E-WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG DI JASA GO-FOOD (STUDI KASUS MAHASISWA PERGURUAN TINGGI DI KABUPATEN JEMBER)** : merupakan hasil karya saya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan substansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan dalam institusi manapun, serta bukan plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan, kebenaran isinya dengan sikap ilmiah.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut di muka hukum, jika ternyata di kemudian hari ada pihak-pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 4 Juli 2025  
Yang menyatakan



  
Sabilla Salsa  
NIM. 2110411090

## SKRIPSI

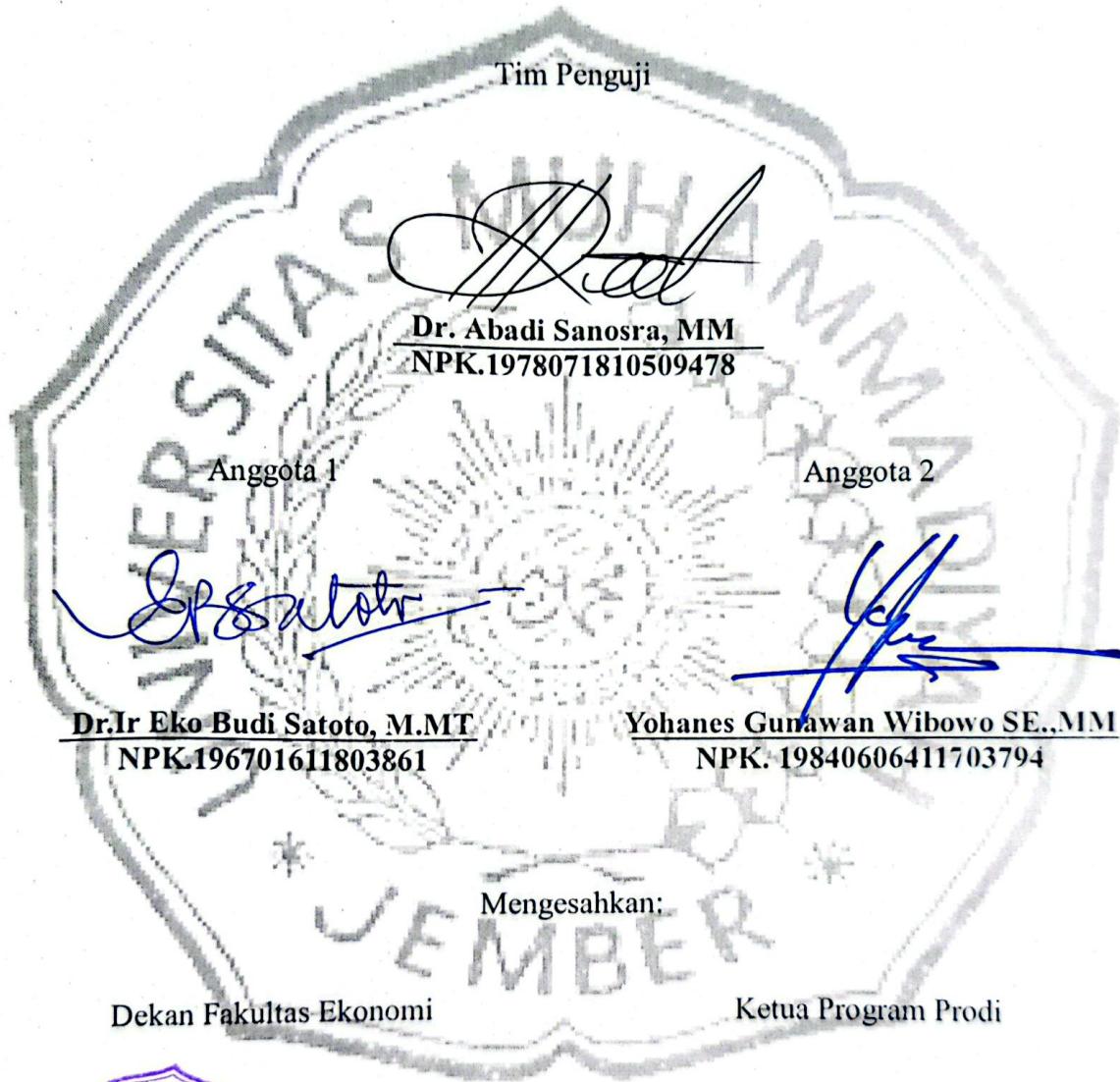
**PENGARUH DISCOUNT, PERSCEIVED EASE OF USE, CUSTOMER  
SATISFACTION DAN E-WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG DI  
JASA GO-FOOD  
(STUDI KASUS PADA MAHASISWA PERGURUAN TINGGI DI KABUPATEN JEMBER)**



## PENGESAHAN

Skripsi berjudul : Pengaruh Discount, Perceived Ease Of Use, Customer Satisfaction, dan E-WOM Terhadap Keputusan Pembelian Ulang di Jasa Go-Food (Studi Kasus Mahasiswa Perguruan Tinggi di Kabupaten Jember), telah di uji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember pada ;

Hari : Jum'at  
Tanggal : 04 Juli 2025  
Tempat : Universitas Muhammadiyah Jember



Maheni Ika Sari SE., MM  
NIP. 197708112005012001

Dr. Trias Setyowati, SH., SE., MM  
NPK, 1972032710509477

## **PERSEMBAHAN**

Dengan penuh rasa syukur yang mendalam dan dengan kerendahan hati, pada kesempatan kali ini kupersembahkan sebuah karya sederhana yang menjadi tugas akhir untuk menyelesaikan Pendidikan S1-ku kepada :

1. Kepada Allah SWT yang senantiasa selalu memberiku Rahmat dan hidayat, serta anugerah yang tak henti-hentinya selalu datang kepadaku, dan selalu memberikan kemudahan dalam hidup, sehingga pada saat ini saya sebagai penulis dapat menyelesaikan karya ini dengan baik.
2. Kepada kedua orang tua saya, Ayah saya Koesno Ady yang sering dikenal orang dengan nama Kacong Noji dan Ibu saya Nurhayati. Terimakasih penulis ucapan yang mungkin sebenarnya tidak bisa tertulis lewat kata-kata. Ayah dan Ibu terimakasih atas perjuangan dan kasih sayang kalian terhadap penulis sejak kecil sampai saat ini dan sampai esok. Walaupun Ayah dan Ibu belum pernah merasakan Pendidikan di bangku perkuliahan, tetapi Ayah dan Ibu selalu berusaha memberikan yang terbaik kepadaku. Tak pernah henti memberikan doa, dukungan, memenuhi semua keinginanku, mengusahakan segala hal terbaik, tak kenal lelah dalam berjuang demi kebahagian dan keberhasilan anak-anaknya. Memang perjuangan kalian tidaklah mudah dalam perjalanan hidup ini, namun selalu ada pembelajaran didalam setiap perjuangan yang sulit. Dan dengan karya sederhana yang penulis buat ini membuat Ayah dan Ibu merasa bangga dan berhasil karena telah menjadikan penulis sebagai anak Perempuan pertama yang menyandang gelar sarjana didalam keluarga. Penulis selalu berdoa kepada Allah SWT semoga Ayah dan Ibu selalu diberikan kesehatan selalu, kelancaran rezeki, kemudahan dalam segala urusan dan Panjang umur sampai nanti penulis bisa membuat ayah dan ibu bangga dengan usaha penulis dimasa yang akan datang. Sekali lagi terimakasih banyak penulis ucapan terhadap ayah dan ibu semoga kalian berdua Bahagia dan rukun selalu.
3. Kepada kedua adik saya, adik Perempuan saya Damai Aprilia Balqis dan adik laki-laki saya M. Laskar Jayakarta yang senantiasa mewarnai hidup saya di rumah dengan guraian kadang juga dengan pertengkaran kecil. Mereka yang senantiasa memberikan semangat kepada penulis pada saat penulis mengerjakan karya tersebut.
4. Kepada Rudi Hartono, dia adalah laki-laki yang kuat yang penulis kenal selain ayah penulis. Dia adalah patner spesial sejak tahun 2020 yang senantiasa selalu bersama penulis dalam susah maupun senang. Terimakasih selalu bersedia menjadi tempat keluh kesah penulis dalam lelahnya kehidupan. Terimakasih selalu menjadi laki-laki yang sabar menghadapi penulis, serta selalu membantu, menasehati, menemani, meluangkan waktu tenaga dan pikiran, memberikan motivasi dan semangat sehingga penulis dapat menyelesaikan karya ini. Semoga kelak nanti hal-hal baik yang telah kita rencakan bisa terwujud satu persatu, dan semoga dalam setiap perjalananmu diberikan kemudahan dan keberkahan.
5. Kepada kedua sahabat penulis, yakni Rahma Sella Wahyu Destanti dan Nabila Azzahro yang bersama penulis sejak SMA sampai saat ini kuliah di Universitas yang sama, kost ditempat yang sama. Terimakasih telah berjuang bersama penulis sejak awal kuliah menjadi anak perantauan di Jember sampai saat ini kita berjuang kembali bersama-sama lagi dan saling memberikan dukungan untuk menyelesaikan tugas akhir. Selama 4 tahun

hidup bersama kalian dikost banyak Pelajaran dan banyak tawa, sedih, emosional dan cerita yang telah kita lalului bersama.Semoga dengan berakhirnya Pendidikan kita dibangku perkuliahan ini serta kembalinya kita kerumah masing masing dan tidak menjadi anak rantaui di Jember lagi persahabat kita tidak berakhir disini saja, semoga kita akan selalu saling membantu dan bersama sampai kita tua nanti.

6. Kepada teman dekat saya dibangku perkuliahan Nurfaizah dari mulai semester 1 sampai semester 8. Terimakasih dengan banyak bantuan dan dukungan pada saat penulis mengerjakan tugas akhir ini, dan juga berjuang bersama mulai dari semester 1 sampai sekarang ini. Terimakasih karena sudah menjadi patner yang baik yang siap menemani penulis bimbingan, mendengar keluh kesah penulis, mengurus berkas berkas kebutuhan tugas akhir, dan masih banyak lainnya kebersamaan kita yang banyak kenangan. Semoga kamu selalu menjadi wanita yang kuat dan bahagia selalu ya.
7. Kepada Nurvikyah, Alvy Hidayah dan Andini, senang bertemu kalian walau pertemuan kita dan pertemanan kita belum lama. Terimakasih telah mengisi warna hidup penulis dan telah membagi cerita kepada penulis.
8. Kepada teman saya di rumah Davia Alsafah, yang selalu menemani dan membantu penulis menyelesaikan penulis menyelesaikan tugas akhir ini. Terimakasih untuk selalu bersedia menemani penulis kemanapun pada saat pulang ke rumah dan untuk bantuan, semangat dan dukungan yang diberikan pada saat penulis mengerjakan tugas akhir ini.
9. Terakhir penulis ucapan kepada diri sendiri. Sabilla Salsa sebagai penulis dari tugas akhir ini. Terimakasih untuk selalu berusaha tumbuh menjadi pribadi lebih baik dari pada pribadi sebelumnya. Terimakasih telah berjuang dan bertahan sampai saat ini, walaupun sering kali merasa rasanya ingin menyerah tapi nyatanya kamu bertahan sampai saat ini. Prosesmu tidak mudah untuk sampai di masa sekarang, banyak tenaga, pikiran, waktu, dan biaya yang telah terbuang. Dan terimakasih untuk mempercayai diri sendiri untuk bisa menyelesaikan ini tepat waktu. Semoga penulis selalu bahagia dan selalu bisa merayakan diri sendiri, semoga selalu dipermudah dan dilancarkan segala urusan, semoga rezeki penulis seperti air yang tidak pernah berhenti mengalir. *Proud of myself!*

## MOTTO

“Allah tak membebani umatnya melainkan sesuai dengan kemampuannya. Dia mendapat (pahala) dari perilaku baik yang dikerjakannya dan mendapat (siksa) atas perilaku jahatnya yang diperbuat”  
(Q.S Al-Baqarah:286)

“Kalau impiannya tinggi, sholatnya jangan nanti-nanti. Kalau impiannya lebih dari satu, sholatnya jangan diakhir waktu. Kalau impiannya mahal, sholatnya jangan ditinggal. Maka selalu istiqomahlah dalam melakukan sholat tetap waktu”  
(Abouthify)

“Hiduplah dengan baik dan tenang, hiduplah sebagia bahagianya, carilah apa yang membuatmu happy dan hargailah detik kebahagiaanmu, jadilah manusia yang memanusiakan manusia dan mulai lah mengutamakan diri sendiri sebelum mengutamakan orang lain”  
(Ugrenquote)

“Mau Pendidikan setinggi apapun, adab dan sopan santun merupakan hal yang utama”  
(Raffi Ahmad)

“Tuk petualangan ini mari kita ketuk pintu yang sama, membawa amin paling serius di seluruh dunia”  
(Nadin Amizah & Sal Priadi)

## KATA PENGANTAR

Segala puji kami ucapkan kepada Tuhan kita Allah SWT, Tuhan semesta alam yang senantiasa selalu melimpahkan rahmatnya kepada kita, memberikan karunianya, dan memberikan petunjuknya kepada kita sehingga saya Sabilla Salsa sebagai penulis Skripsi ini dapat menyelesaikan tugas akhir ini yang berjudul “*PENGARUH DISCOUNT, PERSCEIVED EASE OF USE, CUSTOMER SATISFACTION DAN E-WOM TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN ULANG DI JASA GO-FOOD (STUDI KASUS MAHASISWA PERGURUAN TINGGI DI KABUPATEN JEMBER)*” dengan tepat waktu dan dengan keadaan sehat walafiat. Skripsi ini ditulis guna untuk memenuhi salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana manajemen dari Universitas Muhammadiyah Jember. Penulis menyadari bahwa dalam penelitian skripsi ini masih banyak kekurangan dan kesalahan. Maka dari itu, mohon memberikan kritik serta saran agar penelitian ini nantinya berguna sebagai sumber pengetahuan sebelumnya. Penulis menyadari bahwa penyelesaian tugas akhir ini tidak lepas dari bimbingan para dosen. Oleh karena itu saya ucapkan terimakasih kepada :

1. Bapak Dr. Hanafi, M.Pd. selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Jember.
2. Ibu Maheni Ika Sari S.E., M.M. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.
3. Ibu Dr. Trias Setyowati, SH, SE, MM selaku Kepala Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.
4. Bapak Dr. Ir Eko Budi Satoto M.MT selaku dosen pembimbing 1 penulis yang telah memberikan arahan bimbingan dengan tekun dan disiplin kepada penulis saat menyelesaikan skripsi ini.
5. Bapak Yohanes Gunawan SE.MM selaku dosen pembimbing 2 saya yang telah memberikan arahan bimbingan dengan tekun dan sabar.
6. Bapak Dr Abadi Sanosra SE.MM selaku dosen pengaji skripsi penulis.
7. Ibu Wahyu Eko Setianingsih, SE, MM selaku dosen pembimbing akademik.
8. Seluruh bapak dan ibu dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.
9. Seluruh staff dan karyawan Fakultas Ekonomi dan bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.

Jember, 4 Juli 2025  
Penulis

Sabilla Salsa  
NIM. 2110411090

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>PENGESAHAN .....</b>	<b>v</b>
<b>PERSEMBAHAN.....</b>	<b>vi</b>
<b>MOTTO .....</b>	<b>viii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>ix</b>
<b>ABSTRACT.....</b>	<b>x</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xvi</b>
<b>BAB 1 PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	10
1.3 Tujuan Penelitian .....	10
1.4 Manfaat Penelitian .....	10
<b>BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>12</b>
2.1 Landasan Teori .....	12
2.1.1 Manajemen Pemasaran .....	12
2.1.2 Pemasaran Jasa .....	12
2.1.3 <i>Marketing Mix Jasa</i> .....	13
2.1.4 <i>Discount</i> .....	14
2.1.5 <i>Perceived Ease Of Use</i> .....	15
2.1.6 Kualitas Layanan.....	15
2.1.7 <i>Customer Satisfaction</i> .....	16
2.1.8 Perilaku Konsumen .....	16
2.1.9 <i>Electronic Word Of Mouth (E-WOM)</i> .....	16
2.1.10 Keputusan Pembelian .....	17
2.1.11 Keputusan Pembelian Ulang .....	18
2.2 Peneletian Terdahulu.....	18
2.2 Kerangka Penelitian .....	26
2.2 Hipotesis .....	27
2.2.1 Pengaruh <i>Discount</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang .....	27
2.2.2 Pengaruh <i>Perceived Ease Of Use</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang.....	28
2.2.3 Pengaruh <i>Customer Satisfaction</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang .....	28
2.2.4 Pengaruh <i>E-WOM</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang .....	28
<b>BAB 3 METODE PENELITIAN.....</b>	<b>30</b>
3.1 Identifikasi Variabel.....	30
3.1.1 Variabel Independent (Bebas) .....	30
3.1.2 Variabel Dependen (Terikat).....	30
3.2 Definisi Operasional Variabel .....	30
3.2.1 <i>Discount</i> (X1) .....	31
3.2.2 <i>Perceived Ease Of Use</i> (X2).....	31
3.2.3 <i>Customer Satisfaction</i> (X3) .....	31
3.2.4 <i>E-WOM</i> (X4) .....	32
3.2.5 Keputusan Pembelian Ulang (Y) .....	32

3.3 Desain Penelitian.....	32
3.4 Jenis Data.....	33
3.4.1 Data Primer.....	33
3.4.2 Data Sekunder .....	33
3.5 Populasi dan Sampel.....	33
3.5.1 Populasi.....	33
3.5.2 Sampel .....	33
3.6 Teknik Pengambilan Data .....	35
3.7 Teknik Analisis Data.....	35
3.8 Uji Instrumen Data .....	36
3.8.1 Uji Validitas.....	36
3.8.2 Uji Reabilitas .....	36
3.8.3 Uji Asumsi Klasik .....	36
3.9 Alat Uji Hipotesis .....	37
<b>BAB 4 HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>39</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	39
4.1.1 Sejarah Singkat PT Gojek Indonesia dan Layanan <i>Go-Food</i> .....	39
4.1.2 Visi dan Misi PT Gojek Indonesia .....	40
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden .....	40
4.2.1 Karakteristik Usia.....	40
4.2.2 Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin .....	41
4.2.3 Karakteristik Berdasarkan Asal Universitas.....	41
4.3 Hasil Analisis Deskripsi Variabel .....	42
4.3.1 Deskripsi Variabel <i>Discount</i> (X1).....	42
4.3.2 Deskripsi Variabel <i>Perceived Ease Of Use</i> (X2) .....	43
4.3.3 Deskripsi Variabel <i>Customer Satisfaction</i> (X3).....	44
4.3.4 Deskripsi Variabel <i>E-WOM</i> (X4).....	45
4.3.5 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian Ulang (Y) .....	46
4.4 Uji Instrumen Data .....	47
4.4.1 Uji Validitas.....	47
4.4.2 Uji Reabilitas .....	48
4.4.3 Uji Asumsi Klasik .....	49
4.5 Analisis Linier Berganda .....	51
4.5.1 Uji T (Parsial) .....	53
4.5.2 Uji Determinasi .....	54
4.6 Pembahasan .....	54
4.6.1 Pengaruh <i>Discount</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang .....	54
4.6.2 Pengaruh <i>Perceived Ease Of Use</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang.....	55
4.6.3 Pengaruh <i>Customer Satisfaction</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang .....	56
4.6.4 Pengaruh <i>E-WOM</i> terhadap Keputusan Pembelian Ulang .....	56
<b>BAB 5 KESIMPULAN .....</b>	<b>57</b>
5.1 Kesimpulan .....	57
5.2 Saran .....	57
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>58</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Tingkat Kepercayaan Konsumen Terhadap <i>Go-Food</i> .....	7
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	18
Tabel 4.1 Karakteristik Responden .....	40
Tabel 4.2 Karakteristik Berdasarkan Usia .....	40
Tabel 4.3 Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin .....	41
Tabel 4.4 Karakteristik Berdasarkan Asal Universitas .....	41
Tabel 4.5 Frekuensi Hasil Pernyataan Responden terhadap Variabel <i>Discount</i> (X1) .....	42
Tabel 4.6 Frekuensi Hasil Pernyataan Responden terhadap Variabel <i>Perceived Ease Of Use</i> (X2) .....	43
Tabel 4.7 Frekuensi Hasil Pernyataan Responden terhadap Variabel <i>Customer Satisfaction</i> (X3) .....	44
Tabel 4.8 Frekuensi Hasil Pernyataan Responden terhadap Variabel <i>E-WOM</i> (X4) .....	45
Tabel 4.9 Frekuensi Hasil Pernyataan Responden terhadap Variabel Keputusan Pembelian Ulang (Y) .....	46
4.10 Hasil Uji Validitas .....	47
4.11 Hasil Uji Reabilitas .....	49
4.12 Hasil Uji Multikolinieritas .....	50
4.13 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda .....	51
4.14 Hasil Uji T (Parsial) .....	53
4.15 Hasil Uji Determinasi R <sup>2</sup> .....	54

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Aplikasi Pesan Antar Makanan Terpopuler .....	5
Gambar 1.2 Diskon Go-Food untuk pengguna baru .....	8
Gambar 1.3 Diskon Go-Food pada merchant yang telah berkerja sama .....	9
Gambar 2.1 Tahapan tentang keputusan pembelian .....	17
Gambar 2.2 Kerangka Penelitian .....	27
Gambar 4.1 Logo PT Gojek Indonesia .....	39
Gambar 4.2 Hasil Uji Normalitas.....	50
Gambar 4.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	51



## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran.1 Kusioner Penelitian.....	64
Lampiran.2 Tabulasi Kusioner .....	67
Lampiran.3 Statistik Responden .....	78
Lampiran.4 Hasil Uji Validitas .....	79
Lampiran.5 Hasil Uji Reabilitas .....	82
Lampiran.6 Hasil Uji Asumsi Klasik .....	83
Lampiran.7 Hasil Uji Hipotesis & Hasil Uji Regresi Analisis Linier Berganda .....	84
Lampiran.8 Hasil Uji Koefisien Determinasi R <sup>2</sup> .....	85
Lampiran.9 Rtabel dan Ttabel .....	86

