

**MANAJEMEN STRATEGI PEMASARAN PRODUK DESSERT  
AND CAKE PADA SLOVEN WILDA DALAM PERSPEKTIF  
EKONOMI ISLAM**

**SKRIPSI**



**Oleh:**

**Amaliatus solihah**

**NIM 2110922005**

**PROGRAM STUDY EKONOMI SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER**

**2025**

**MANAJEMEN STRATEGI PEMASARAN PRODUK DESSERT  
AND CAKE PADA SLOVEN WILDA DALAM PERSPEKTIF  
EKONOMI ISLAM**

**SKRIPSI**

**Diajukan Kepada Universitas Muhammadiyah Jember Untuk Memenuhi  
Salah Satu Syarat Dalam Menyelesaikan Program Sarjana Pendidikan  
Agama Islam**

**Oleh:**

**Amaliatus solihah**

**NIM 2110922005**

**PROGRAM STUDY EKONOMI SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER**

**2025**



## MOTTO

يَا أَيُّهَا الرُّسُلُ كُلُوا مِنَ الطَّيِّبَاتِ وَاعْمَلُوا صَالِحًا إِنِّي بِمَا تَعْمَلُونَ عَلِيمٌ

“Wahai para rasul! Makanlah dari (makanan) yang baik-baik dan kerjakanlah kebajikan. Sungguh, Aku Maha Mengetahui apa yang kamu kerjakan.”

(Q.S Al-Mukminun 23:51)

Dalam hidup, kita harus berpegang teguh pada 3 hal:

Iman, kejujuran, dan amal kebaikan (amal sholih).

(Maulana Jalaluddin Rumi)



## HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi oleh Amaliatus Solihah ini telah diperiksa dan disetujui oleh dosen pembimbing I dan pembimbing II.

Jember, 05 Juli 2025

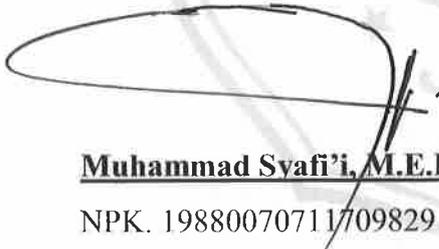
Pembimbing I



**Dr. Bahar Agus Setiawan, S.Th.L., M.M.Pd**

NPK. 1978081710507256

Pembimbing II



**Muhammad Syafi'i, M.E.I**

NPK. 19880070711709829

## HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi oleh Amaliatus solihah ini telah dipertahankan didepan dewan penguji pada tanggal 05 Juli 2025.

Dewan Penguji

  
Dr. Siti Nur Syamsiyah, SS., M.Pd.

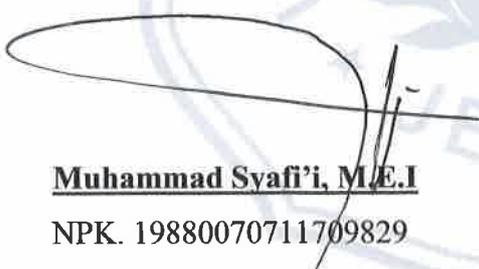
**Ketua Penguji**

NPK. 1979020610509518

  
Dr. Bahar Agus Setiawan, S.Th.L.,M.M.Pd

**Penguji 1**

NPK. 1978081710507256

  
Muhammad Syafi'i, M.E.I

**Penguji 2**

NPK. 19880070711709829

Menyetujui

Dekan Fakultas Agama Islam



Dr. Bahar Agus Setiawan, S.Th.L.,M.M.Pd

NPK. 1978081710507256

## PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Yang bertandatangan dibawah ini, saya:

Nama : Amaliatus Solihah  
NIM : 2110922005  
Program Studi : Ekonomi Syariah  
Email : [amaliasholihah280101@gmail.com](mailto:amaliasholihah280101@gmail.com)

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Skripsi ini adalah asli dan benar-benar hasil karya sendiri, baik Sebagian maupun keseluruhan, bukan hasil karya orang lain yang mengatasnamakan saya, serta bukan merupakan hasil penjiplakan (plagiarism) dari hasil karya orang lain.
2. Karya dan hasil karya orang lain yang dijadikan sebagai bahan rujukan (referensi) dalam skripsi ini, secara tertulis dan jelas dicantumkan sebagai bahan/ sumber acuan dengan menyebutkan nama pengarang dan dicantumkan di daftar rujukan sesuai dengan ketentuan penulisan ilmiah yang berlaku.
3. Pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya, dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan atau ketidak benaran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademis, dan sanksi-sanksi lainnya yang sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Jember, 05 Juli 2025

Yang Membuat Pernyataan



Amaliatus Solihah

## **Kata Pengantar**

Segala puji bagi Allah, tuhan semesta alam, pujian yang sesuai dengan nikmat-Nya dan mampu mengimbangi tambahan nikmatnya. Yang telah mencurahkan nikmat rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi yang berjudul “Manajemen Strategi Pemasaran Produk Dessert And Cake Pada Sloven Wilda Dalam Perspektif Ekonomi Islam” ini tepat pada waktunya. Sholawat serta salam semoga tetap tercurah limpahkan kepada nabiyullah Muhammad SAW, yang telah menjadi suri tauladan bagi seluruh alam.

Manajemen strategi pemasaran merupakan faktor penting dalam menjalankan sebuah usaha. Dimana didalamnya menyangkut hal-hal yang bisa mempengaruhi angka permintaan dan menentukan kesuksesan sebuah usaha. Sehingga dengan adanya manajemen strategi pemasaran bisa membantu perusahaan untuk mencapai tujuannya.

Hasil penelitian ini diharapkan mampu memberikan kontribusi sebagai bahan yang bisa dimanfaatkan seorang pelaku usaha dalam meningkatkan pemahaman tentang konsep, teori dan praktik manajemen pemasaran. Disisi lain diharapkan skripsi ini bisa menjadi bahan referensi bagi praktisi pemasaran, peneliti, dan akademisi, serta mampu membantu mahasiswa dalam mengembangkan keterampilan analisis dan pemecahan masalah dalam konteks bisnis.

Jember, 05 Mei 2025

penulis

## Ungkapan Terima Kasih

Terselesaikannya skripsi ini tidak lepas dukungan dari berbagai pihak. Penulis secara khusus menyampaikan ucapan terima kasih kepada pihak-pihak:

1. Bapak Dr.Hanafi,M.Pd., selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Jember.
2. Bapak Dr. Bahar Agus Setiawan, S.Th.L.,M.M.Pd. selaku Dekan Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Jember, sekaligus sebagai pembimbing I.
3. Ibu Miftahul Hasanah, S.El.,M.El. selaku Ketua Program Study Pendidikan Agama Islam FAI Universitas Muhammadiyah Jember.
4. Bapak Muhammad Syafi'i,M.E.I., selaku pembimbing II
5. Seluruh dosen Fakultas Agama Islam, khususnya kepada dosen Program Studi Ekonomi Syariah, yang telah membimbing saya dari awal sampai akhir.
6. Ibu Wilda Qurrota Ayun, selaku owner dessert Sloven
7. Teman-teman saya, yang tidak bisa saya sebutkan satu-persatu. Terimakasih atas dukungannya dan kerelaan sebagai tempat bertukar pikiran dan curhatan dalam menyelesaikan skripsi ini.

## Halaman Persembahan

Mengucapkan syukur kepada Allah SWT, karya tulis ini saya persembahkan kepada:

1. Ayahanda Abdul Kholiq dan Ibunda Kholila tercinta, yang telah berjuang keras untuk kehidupan saya, dan tak lupa selalu memberi kasih sayang dan do'a untuk kebahagiaan saya. Terima kasih, barokah umur dan sehat selalu.
2. Guru saya Ny.Hj. Saidah Sholihah beserta keluarga, yang telah mengajari saya menjadi manusia yang lebih baik. Terima kasih, barokah umur dan sehat selalu.
3. Kedua adik saya Fadilatuz Zakiyah dan Muhammad Agil Muzammil, yang selalu menjadi motivasi saya untuk kuat dalam hidup, Dan selalu menjadi penghibur ketika sedih. Terima kasih, sukses selalu.
4. Mbak memey dan semua Teman-teman saya di pondok pesantren Madinatul Ulum, sekaligus teman seperjuangan selama dibangku kuliah, yang tidak bisa saya sebutkan satu-persatu yang selalu memberi dukungan, dan arahan dalam menjalani kehidupan. Terima kasih, sukses selalu.
5. Muhammad Huseinir Rifa'i, Orang yang istimewa dalam hidup saya, yang mengajarkan saya untuk lebih menghargai hidup. Terima kasih, bahagia selalu.
6. Untuk semua keluarga saya dan semua yang telah memberi dukungan melalui doa. Terima kasih.

## Daftar Isi

<b>Halaman Sampul .....</b>	<b>.....</b>
<b>Halaman Judul.....</b>	<b>i</b>
<b>Halaman Logo.....</b>	<b>ii</b>
<b>Halaman Motto.....</b>	<b>iii</b>
<b>Halaman Persetujuan Pembimbing.....</b>	<b>iv</b>
<b>Halaman Pengesahan.....</b>	<b>v</b>
<b>Kata Pengantar.....</b>	<b>vi</b>
<b>Ungkapan Terima Kasih.....</b>	<b>vii</b>
<b>Halaman Persembahan.....</b>	<b>viii</b>
<b>Daftar Isi .....</b>	<b>ix</b>
<b>Daftar Tabel.....</b>	<b>xii</b>
<b>Daftar Gambar .....</b>	<b>xiii</b>
<b>Daftar Lampiran .....</b>	<b>xiv</b>
<b>Abstrak.....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1. Latar Belakang Penelitian .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	4
1.3. Tujuan Penelitian.....	5
1.4. Manfaat Penelitian.....	5
1.4.1 Manfaat Teoritis .....	5
1.4.2 Manfaat Praktis .....	5
1.5. Definisi Operasional.....	6
1.5.1. Manajemen .....	6
1.5.2. Strategi pemasaran .....	6
1.5.3. Ekonomi islam.....	7
1.6. Ruang Lingkup Penelitian .....	7
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA .....</b>	<b>8</b>

2.1 Kajian Teori.....	8
2.1.1 Pengertian Manajemen .....	8
2.1.2 Manajemen strategi .....	12
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>25</b>
3.1 Pendekatan Dan Jenis Penelitian.....	25
3.2 Kerangka Dan Tahapan Penelitian .....	26
3.3 Lokasi Penelitian .....	27
3.4 Data Penelitian .....	28
3.5 Teknik Pengumpulan Data .....	28
3.6 Teknik Analisa Data.....	29
3.7 Pengecekan Keabsahan Data.....	31
<b>BAB IV PAPARAN DATA DAN HASIL PENELITIAN.....</b>	<b>33</b>
4.1 Paparan Data Penelitian.....	33
4.1.1 Deskripsi Obyek Penelitian .....	33
4.1.2 Hasil penelitian.....	39
<b>BAB V PEMBAHASAN .....</b>	<b>53</b>
5.1 Manajemen perencanaan strategi pemasaran bisnis Sloven dalam perspektif ekonomi islam .....	53
5.2 Manajemen pengelolaan strategi pemasaran bisnis Sloven dalam perspektif ekonomi islam .....	55
5.3 Manajemen pelaksanaan strategi pemasaran bisnis Sloven dalam perspektif ekonomi islam .....	56
5.4 Manajemen pengendalian strategi pemasaran bisnis Sloven dalam perspektif ekonomi islam .....	58
5.5 Strategi pemasaran melalui <i>sales</i> promotion dalam pandangan islam .....	59
5.6 Strategi pemasaran melalui <i>direct</i> marketing dalam pandangan islam .....	60

<b>BAB VI PENUTUP .....</b>	<b>61</b>
6.1 Kesimpulan.....	61
6.2 Saran-saran .....	61
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>63</b>



## Daftar Tabel

Tabel 1.1 Penelitian Terdahulu .....	21
Table 1.2 Laporan Hasil Wawancara .....	69



## Daftar Gambar

Gambar 1. tahapan penelitian .....	27
Gambar 2. rumah industri sloven .....	33
Gambar 3. dapur sloven .....	34
Gambar 4. sertifikat halal sloven .....	36
Gambar 5. daftar harga produk sloven .....	38
Gambar 6. Stand penjualan Sloven di Sunday market Argopuro Jember .....	41
Gambar 7. Akun-akun social media Sloven .....	43
Gambar 8. peluncuran produk baru sloven .....	44
Gambar 9. pembukuan bulanan Sloven dengan aplikasi sepran .....	46
Gambar 10. penjualan Sloven secara langsung .....	47
Gambar 11. Contoh Pemesanan Sloven melalui via online .....	47
Gambar 12. contoh story instagram Sloven .....	48
Gambar 13. Contoh review dari costumer Sloven .....	51

## Daftar Lampiran

Lampiran 1. Dokumen Wawancara.....	66
Lampiran 2. Laporan Hasil Wawancara.....	69
Lampiran 3. Daftar Pertanyaan Wawancara .....	76
Lampiran 4. Data Informan Penelitian.....	77
Lampiran 5. Surat Pernyataan Keaslian Tulisan .....	78
Lampiran 6. Surat Pernyataan.....	79
Lampiran 7. Riwayat Hidup.....	80
Lampiran 8. Surat Pengantar Dari Fakultas .....	81
Lampiran 9. Surat Keterangan Telah Melakukan Penelitian .....	82
Lampiran 10. Lembar Form Mengikuti Seminar Proposal.....	83
Lampiran 11. Form Bimbingan.....	84