Lampiran 1

Tahap pertama wawancara bersama pemilik UD. Putra tape 99.

1. Bagaimana awal berdirinya UD. Putra Tape 99 ?

   Berdirinya UD. Putra Tape 99 berawal dari sebuah keinginan usaha yang saya miliki. Berbekal pengalaman, karna orang tua saya juga membuka usaha pembuatan tape sejak tahun 1986 an sampai sekarang ini yang bernamaUD. Sari Tape. Saya berinisiatif untuk membuka usaha pembuatan tape karena saya melihat peluang yang cukup besar.
2. Bagaimana perizinan usaha UD. Putra Tape 99 ?

   Alhamdulillah usaha yang saya sudah memiliki SIUP dan PIRT sejak tahun 2013.
3. Bagaimana struktur manajemen UD. Putra Tape 99?

   Tidak ada struktur manajemen yang tertulis di UD. Putra Tape 99 ini.
4. Sebelumnya apakah bapak mengerti tentang sistem informasi akuntansi penjualan tunai?

   Saya tidak mengerti apa itu sistem informasi akuntansi penjualan tunai
5. Darimana sumber dana yang menjadi modal UD. Putra Tape 99?

   Sumber dana yang dimiliki berasal dari dana pribadi.
6. Berapa jumlah karyawan yang bekerja di UD. Putra Tape 99?

   Ada sekitar 21 orang dengan tugas masing-masing; manager, bagian panen 4 orang, bagian produksi 10 orang, bagian jasa angkut 2 orang, bagian pemasaran 2 orang, dan bagian pengiriman 2 orang juga
7. Darimanakah bahan baku tersebut didapat dan bagaimana sistem pembayarannya?

   Untuk bahan baku saya memanen sendiri dan kalau kurang saya mengambil dari petani-petani, dan untuk pembayaran bahan baku kami melakukan cash langsung setiap pembelian.
8. Bagaimana untuk sistem penjualan tunai yang selama ini berjalan di UD. Putra Tape 99 ini pak?

   Sistem penjualannya biasanya pembeli akan langsung datang kesini untuk membeli tape di bagian pemasaran. Setelah itu bagian pemasaran akan membuat nota

rangkap 3. Selanjutnya nota tersebut diberikan kepada bagian pengiriman, dan saya (manajer). Bagian pengiriman akan mengirim barang langsung kepada pembeli.

9. Di UD. Putra Tape 99 ini apakah tidak ada bagian khusus dalam pencatatan penjualan?

   Tidak ada. Pencatatan laporan penjualan di lakukan oleh saya (manajer) dik.

10. Bagaimana laporan transaksi penjualan yang bapak buat?

    Saya membuat laporan penjualan setiap hari dik, yaitu dengan mencatat penghasilan dan bahan baku yang digunakan setiap harinya untuk menghitung laba yang diperoleh.

11. Bagaimana untuk aktivitas pemasaran dan penjualan UD. Putra Tape 99?

    Untuk pemasaran dan penjualan tape, kami memasarkan ke Pasar Trandisional Prajekan, Pasar Induk Bondowoso, Pasar Mimba Situbondo, dan Pasar Tradisional Asembagus.

12. Bolehkah saya melihat proses pembuatan tape dan mendokumentasikan?

    Boleh saja dik, silahkan.

Lampiran 2

Nota Penjualan Tunai

Lampiran 3

DOKUMENTASI