

**PERUMUSAN STRATEGI PEMASARAN MELALUI ANALISIS SWOT
PADA USAHA JASA PENYEWAAN LAPANGAN FUTSAL DI ZONA
FUTSAL JEMBER**

SKRIPSI

Diajukan untuk memenuhi tugas akhir dan memenuhi syarat
untuk menyelesaikan Program Studi Manajemen (SI)
dan memperoleh gelar Sarjana Manajemen



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER**

2019

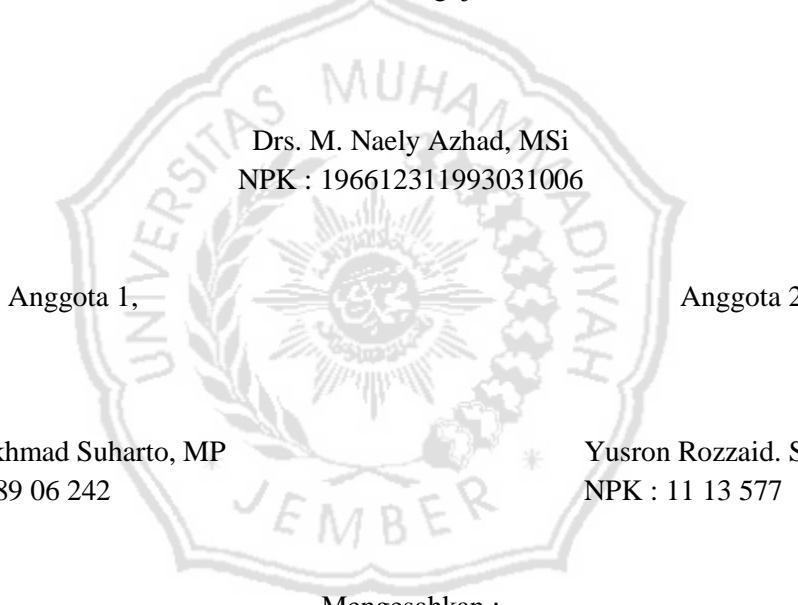


PENGESAHAN

Skripsi yang berjudul : *Perumusan Strategi Pemasaran Melalui Analisis SWOT Pada Usaha Jasa Penyewaan Lapangan Futsal di Zona Futsal Jember*, telah uji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember pada :

Hari : Rabu
Tanggal : 27 Maret 2019
Tempat : Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember

Tim Penguji,



Dekan

Ketua Program Studi,

Dr. Arik Susbiyani. SE, MSi
NPK : 01 09 289

Drs. Anwar, Msc
NPK : 85 03 125

KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kepada Allah SWT , karena berkat rahmat dan karunia- Nya peneliti dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Perumusan Strategi Pemasaran Melalui Analisis SWOT Pada Usaha Jasa Penyewaan Lapangan Futsal di Zona Futsal Jember”. Peneliti menyadari bahwa skripsi ini tidak mungkin terwujud tanpa bantuan dari pihak lain. Oleh karena itu peneliti menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Ibu Dr. Arik Susbiyani, SE, Msi selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember.
2. Bapak Drs. Anwar, M.Sc selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember.
3. Bapak Drs. Akhmad Suharto, MP selaku Dosen Pembimbing 1.
4. Bapak Yusron Rozzaid, SE, Msi selaku Dosen Pembimbing 2.
5. Seluruh jajaran Dosen dan Staf Fakultas Ekonomi Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Jember.
6. Bapak Bayu selaku manajer usaha Zona Futsal Jember yang telah memberikan ijin kepada penulis untuk melakukan penelitian..
7. Karyawan dan konsumen Zona Futsal Jember yang telah meluangkan waktu untuk membantu penelitian.
8. Kedua Orang tua penulis yaitu Bapak Sumardi Handika dan Ibu Sri Wahyuni yang telah memberikan doa dan dukungan.
9. Semua pihak yang telah membantu dalam penelitian ini yang tidak dapat peneliti sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca dan semua pihak khususnya dalam bidang manajemen pemasaran.

Jember, 20 Januari 2019

Rahayu Irianningrum

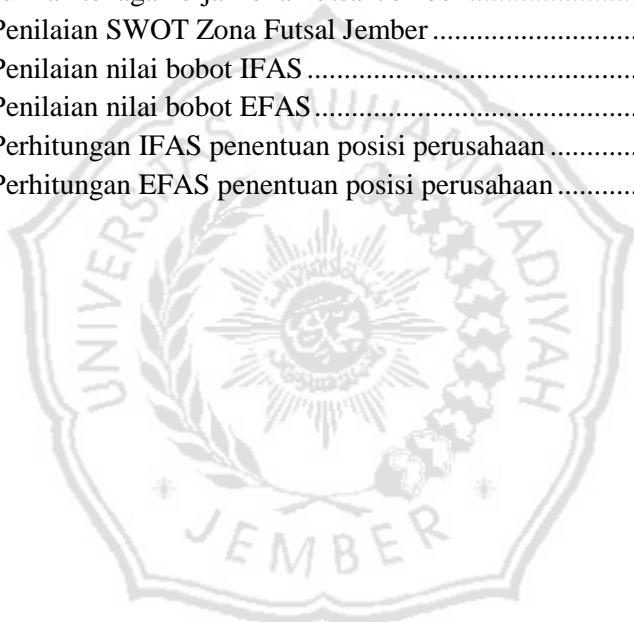
DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL	1
HALAMAN JUDUL	ii
PERYATAAN PENULIS	iii
PERSETUJUAN SKRIPSI	iv
PENGESAHAN SKRIPSI	v
MOTTO	vi
PERSEMBAHAN	vii
ABSTRACT	viii
ABSTRAK	ix
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Masalah	7
1.4 Manfaat Masalah	7
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Tinjauan Teori	8
2.1.1 Pengertian Pemasaran	8
2.1.2 Pengertian Manajemen Pemasaran	9
2.1.3 Pengertian Strategi	9
2.1.4 Pengertian Manajemen Strategi	9
2.1.5 Tipe-Tipe Strategi	10
2.1.6 Tahap Penyusunan Strategi	10
2.1.7 Pengertian Strategi Pemasaran	11
2.1.8 Macam-Macam Strategi Pemasaran	11
2.1.9 Konsep Jasa	14
2.1.10 Dimensi Kualitas Pelayanan Jasa	17
2.1.11 Jasa Sewa Lapangan Futsal	17
2.1.12 Analisis SWOT	17
2.1.13 Matriks EFAS & IFAS	19
2.1.14 Posisi Perusahaan	21
2.1.14 Matriks SWOT	22

2.2 Tinjauan Penelitian Terdahulu	24
2.3 Kerangka Konseptual	28
BAB 3 METODE PENELITIAN	30
3.1 Rancangan Penelitian	30
3.2 Definisi Operasional	30
3.2.1 Elemen-Elemen Internal	30
3.2.2 Elemen-Elemen Eksternal	31
3.3 Skala Pengukuran.....	31
3.4 Jenis dan Sumber Data	32
3.5 Teknik Pengambilan Sampel	32
3.6 Teknik Pengumpulan Data	33
3.7 Teknik Analisis Data	34
3.7.1 Rangkuman Faktor Eksternal dan Internal	34
3.7.2 Tahap Analisis Data	36
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN	40
4.1 Gambaran Umum Zona Futsal Jember	43
4.1.1 Sejarah Usaha Zona Futsal Jember	43
4.1.2 Visi dan Misi Zona Futsal Jember	43
4.1.3 Struktur Organisasi Zona Futsal Jember	44
4.1.4 Jumlah Tenaga Kerja	45
4.1.5 Jam Operasional	45
4.1.6 Bauran Pemasaran	45
4.1.7 Segmentasi Pasar, Targeting dan Positioning	46
4.2 Hasil Analisis Dan Pembahasan	48
4.2.1 Penilaian Kondisi Saat ini Pada Zona Futsal Jember	48
4.2.2 Menentukan Matrik IFAS dan IFAS	49
4.2.3 Penentuan Posisi Perusahaan	53
4.2.4 Penentuan Alternatif Strategi Pemasaran Perusahaan	56
4.2.5 Penentuan Strategi Perusahaan	64
BAB 5 PENUTUP	65
5.1 Kesimpulan	65
5.2 Saran	66
5.3 Rekomendasi	66
DAFTAR PUSTAKA	67
LAMPIRAN-LAMPIRAN	69

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Daftar usaha penyewaan lapangan futsal di Jember	4
Tabel 1.2 Fasilitas pendukung usaha penyewaan lapangan futsal di Jember.....	5
Tabel 2.1 IFAS (<i>Internal Factor Analysis Summary</i>).....	19
Tabel 2.2 EFAS (<i>External Factor Analysis Summary</i>)	20
Tabel 2.3 Penelitian terdahulu.....	24
Tabel 3.1 IFAS (<i>Internal Factor Analysis Summary</i>)	34
Tabel 3.2 EFAS (<i>External Factor Analysis Summary</i>)	35
Tabel 4.1 Jumlah tenaga kerja Zona Futsal Jember	45
Tabel 4.2 Penilaian SWOT Zona Futsal Jember	48
Tabel 4.3 Penilaian nilai bobot IFAS	49
Tabel 4.4 Penilaian nilai bobot EFAS	51
Tabel 4.5 Perhitungan IFAS penentuan posisi perusahaan	53
Tabel 4.6 Perhitungan EFAS penentuan posisi perusahaan	54



DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1 Persaingan usaha jasa penyewaan lapangan futsal di Jember	4
Gambar 2.1 Diagram SWOT.....	21
Gambar 2.2 Matrik SWOT.....	23
Gambar 2.3 Kerangka konsep	28
Gambar 3.1 Diagram SWOT.....	37
Gambar 3.2 Matrik SWOT.....	39
Gambar 4.1 Struktur organisasi Zona Futsal Jember	44
Gambar 4.2 Diagram SWOT.....	55
Gambar 4.3 Matrik SWOT.....	56



DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1. Surat Ijin/bukti telah melakukan penelitian	69
Lampiran 2. Pengantar kuisioner	70
Lampiran 3. Kuisioner penelitian.....	71
Lampiran 4. Rekapitulasi data.....	76
Lampiran 5. Perhitungan IFAS dan EFAS	80
Lampiran 6. Perhitungan Analisis Faktor	82
Lampiran 7. Dokumentasi Penelitian	85
Lampiran 8. Penelitian Terdahulu	88

