

**STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA BERAS “CAP
BUNGA” PADA PERUSAHAAN BERAS SUKORENO
MAKMUR KECAMATAN KALISAT KABUPATEN
JEMBER**

SKRIPSI

**Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat
memperoleh gelar Sarjana Manajemen**



**Oleh :
MOCHAMAD NISFUL IMAN
15.1041.1195**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER
2019**

PENGESAHAN

Skripsi yang berjudul : Strategi Pengembangan Usaha Beras “Cap Bunga” Pada Perusahaan Beras Sukoreno Makmur Kecamatan Kalisat Kabupaten Jember, telah uji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi & Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember pada :

Nama : Mochamad Nisful Iman

Tanggal : 27 Juni 2019

Tempat : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember

Tim Penguji,

Retno Endah Supeni, SE, MM
NPK: 07 09 622

Anggota 1,

Anggota 2,

Drs. M. Naely Azhad, M.Si
NPK: 196612311993031006

Akhmad Fahrur Rozi, SE, MM
NPK: 1990020111703798

Mengesahkan :

Dekan,

Ketua Program Studi,

Dr. Arik Susbiyani, SE., M.Si.
NPK: 01 09 289

Haris Hermawan, SE, MM
NPK: 0710106801

KATA PENGANTAR

Puji syukur kami panjatkan kehadirat Allah SWT, berkat rahmat dan karunia-Nya akhirnya saya dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul **“STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA BERAS “CAP BUNGA” PADA PERUSAHAAN BERAS SUKORENO MAKMUR KECAMATAN KALISAT KABUPATEN JEMBER”**. Sebagai manusia biasa saya tidak akan pernah luput dari kesalahan, saya menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih banyak terdapat kekurangan dan jauh dari kesempurnaan. Maka dari itu dengan segala kerendahan hati saya mohon kritik, saran dan masukan yang bersifat membangun pembaca.

Pada kesempatan ini saya menyampaikan rasa terima kasih kepada berbagai pihak atas bimbingan, bantuan dan motivasi yang sangat berguna dalam penyelesaian penyusunan skripsi ini, untuk itu saya mengucapkan banyak terima kasih kepada:

1. Bapak **Dr. Ir. Muhammad Hazmi, DESS**, Selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Jember.
2. Ibu **Dr. Arik Susbiyani, SE, M.Si**, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember.
3. Bapak **Haris Hermawan, SE, MM**, selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember.
4. Bapak **Drs. M. Naely Azhad, M.Si**, Bapak **Akhmad Fahrur Rozi, SE, MM**, dan Ibu **Retno Endah Supeni, SE, MM** selaku dosen pembimbing dan dosen penguji yang telah berkenan meluangkan waktu, memberikan arahan bimbingan dalam penyusunan skripsi ini.
5. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Jember.
6. Pada bagian pengajaran Fakultas Ekonomi dan Bisnis - Manajemen terima kasih atas bantuan, doa dan dukungannya.
7. Semua pihak yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu, telah banyak memberikan bantuan dalam menyelesaikan penulisan skripsi ini, atas amal baik yang telah diberikan semoga **ALLAH SWT** memberikan balasan sesuai dengan rahmat serta hidayahNya kepada kita semua.

Saya menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini sangat sederhana dan jauh dari kesempurnaan dalam penyajiannya, untuk itu saran dan kritik membangun sangat penulis harapkan.

Semoga penulisan skripsi ini dapat bermanfaat bagi kita semua yang memerlukannya.

Jember, 27 Juni 2019



Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
PERNYATAAN PENULIS	iii
PERSETUJUAN SKRIPSI	iv
PENGESAHAN SKRIPSI	v
MOTTO	vi
PERSEMBAHAN SKRIPSI	vii
ABSTRAK	viii
ABSTRACT	ix
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar belakang	1
1.2 Rumusan Masalah.....	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	7
1.4 Manfaat Penelitian.....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Landasan Teori	8
2.1.1 Konsep Pemasaran.....	8
2.1.2 Manajemen Strategi.....	8
2.1.3 Strategi Pengembangan Usaha	9
2.1.4 Analisis SWOT.....	9
2.1.5 QSPM.....	10
2.2 Penelitian Terdahulu.....	10
2.3 Kerangka Konseptual	13
BAB III METODE PENELITIAN	
3.1 Jenis Penelitian dan Pendekatan	15
3.2 Sumber Data Penelitian	15
1. Data Primer	15
2. Data Sekunder.....	15
3.3 Teknik Pengambilan Sampel	16

3.4 Teknik Pengumpulan Data	16
3.5 Lokasi Penelitian dan Waktu Penelitian.....	17
3.6 Analisis Data	17
3.6.1 Tahapan Masukan Data	17
3.6.1.1 Identifikasi SWOT.....	17
3.6.2 Matrik IFAS dan EFAS	18
3.6.3 Matrik IE	20
3.6.4 Matrik SWOT	22
3.6.5 Matrik QSPM	23

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	25
4.1.1 Profil Perusahaan	25
4.1.2 Visi dan Misi Perusahaan.....	25
4.2 Stuktur Organisasi Perusahaan.....	26
4.2.2 Jumlah Tenaga Kerja	28
4.2.3 Jam Kerja	28
4.2.4 Sistem Upah	28
4.2.5 Kendaraan operasional	28
4.3 Aspek Produksi	29
4.3.1 Produk	29
4.3.2 Penerapan SOP.....	29
4.4 Aspek Pemasaran	29
4.4.1 Daerah Pemasaran.....	29
4.4.2 Saluran Distribusi.....	29
4.4.3 Strategi Pemasaran	30
4.5 Jenis Data Untuk Kebutuhan Analisis.....	30
4.5.1 Deskriptif Responden Penelitian.....	30
4.5.2 Identifikasi SWOT	30
4.6 Hasil Penelitian.....	31
4.6.1 Identifikasi Lingkungan Internal dan Eksternal Perusahaan	31
4.6.2 Perumusan dan Penetapan Alternatif Strategi Sukoreno Makmur... 33	
4.6.2.1 Matrik IE	33
4.6.2.2 Matrik SWOT	34
4.6.2.3 Matrik QSPM	36

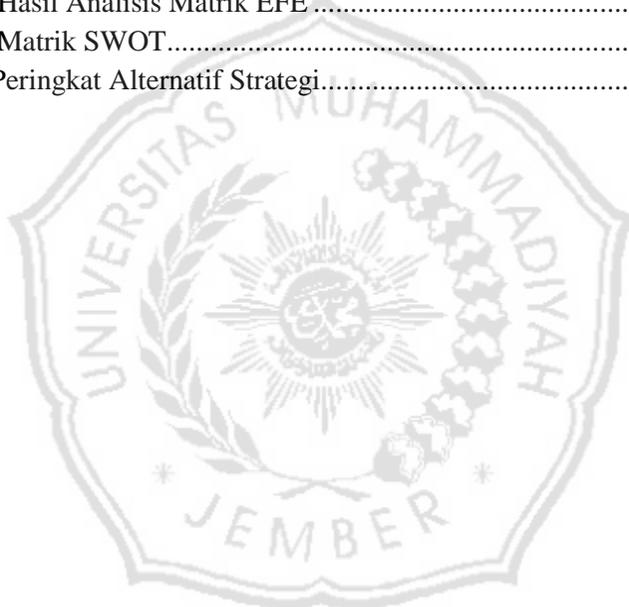
BAB V SIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan	38
5.2 Saran	38

DAFTAR PUSTAKA	39
-----------------------------	-----------

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Data Penjualan Sukoreno Makmur	4
Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu	11
Tabel 3.1	Matrik IFAS	19
Tabel 3.2	Matrik EFAS	20
Tabel 3.3	Matrik IE	21
Tabel 3.4	Matrik SWOT.....	22
Tabel 3.5	Matrik QSPM.....	24
Tabel 4.2	Hasil Analisis Matrik IFE	31
Tabel 4.3	Hasil Analisis Matrik EFE	33
Tabel 4.5	Matrik SWOT.....	35
Tabel 4.6	Peringkat Alternatif Strategi.....	36



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.2	Kerangka Konseptual.....	14
Gambar 4.1	Struktur Organisasi Perusahaan.....	26
Gambar 4.4	Matrik IE.....	34



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 : Kuisisioner	41
Lampiran 2 : Tabulasi Data Responden	56
Lampiran 3 : Hasil Pengisian Kuisisioner QSPM.....	65
Lampiran 4 : Dokumentasi	71



DAFTAR PUSTAKA

- Abdul Manaf, 2016. *Revolusi Manajemen Pemasaran*. Jakarta : Penerbit Mitra Wacana Media.
- Alpriany A., Bunasor, dan Agus Maulana. 2013. *Strategi Pengembangan Usaha Sapi Potong CV Mitra Tani Farm*.
- Amalia A., Wahyu Hidayat, dan Agung Budiatmo. 2015. *Analisis Strategi Pengembangan Usaha pada UKM Batik Semarang di Kota Semarang*.
- David, Fred R. 2010. *Strategic Management. Manajemen Strategis*. Edisi Keduabelas, Buku Satu. Jakarta: Salemba Empat.
- David FR. 2009. *Strategic Management*. Ed ke-12. Dono Sunarfi, alih bahasa. Jakarta: Salemba Empat.
- Djalil, M. dan Sulaeman. 2015. *Strategi Pengembangan Usaha Keripik Ubi Kayu Pada Industri Pundi Mas Di Kota Palu*. (*Agrotekbis* 2015 3(3): 390-401).
- Ginting, A. 2006. *Perumusan Strategi Perusahaan PT. X Menggunakan Matriks Evaluasi Faktor*.
- Hunger, J.David, 2003. *Manajemen Strategis*. Yogyakarta : Andi.
- Ismail Solihin, 2012. *Manajemen Strategik*. Bandung : Penerbit Erlangga.
- Laksana, Fajar. 2008. *Manajemen Pemasaran*. Yogyakarta: Graha Ilmu.
- Meilani, D. dan Febrinaldo, R. 2016. *Strategi Pengembangan Usaha Kecil Menengah Produk Olahan Coklat*. *Makalah Jurusan Teknik Industri Fakultas Teknik Universitas Andalas*.
- Nazir M. 2005. *Metode Penelitian*. Cetakan Keenam. Bogor: Ghalia Indonesia.
- Nisak, Zuhrotun. 2014. *Analisis SWOT untuk menentukan strategi kompetitif*. Gresik.
- Purwono, J. dan Sugyaningsih, S. dan Putri, R.T. 2015. *Strategi Pengembangan Bisnis Rumah Tempe Indonesia Di Kota Bogor, Provinsi Jawa Barat*. (*Jurnal NeO-Bis*. 2015:9(1)).

Rahmana, A. dan Iriani, Y. dan Oktarina, R. 2012. Strategi Pengembangan Usaha Kecil Menengah Sektor Industri Pengolahan. *Makalah Program Studi Teknik Industri*. Universitas Widyatama.

Rangkuti, F. 2015. *Analisis SWOT Teknik Membedah Kasus Bisnis*. Jakarta: PT Gramedia Pustaka Utama.

Siregar, G. dan Salman. dan Wati, L. 2014. Strategi Pengembangan Usaha Tahu Rumah Tangga. (Agrium. 2014 :19(1))

Sugiyono. 2016. *Metode Penelitian Kuantitatif*. Bandung: Alfabeta.

Wheelen TL, Hunger JD. 2005. *Manajemen Strategis*. Julianto Agung, penerjemah. Edisi ke-5. Terjemahan dari: *Strategic Management*. Yogyakarta: ANDI.

