



**ANALISIS PENGARUH HARGA, LOKASI DAN KELENGKAPAN
PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN**

(Studi kasus pada Toko PUTRA MOTOR desa batu urip kecamatan
sumberbaru Jember)



Oleh :

ROIS AMINULLAH

NIM. 141.041.1229

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JEMBER

2018

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Rois Aminullah

Nim : 1410411229

Prodi : Manajemen

Menyatakan dengan sebenar – benarnya bahwa karya ilmiah berupa skripsi yang berjudul: Analisis Pengaruh Harga, Lokasi, dan Kelengkapan produk Terhadap Keputusan Pembelian (Studi kasus pada Toko PUTRA MOTOR desa batu urip kecamatan sumberbaru Jember) ; adalah hasil karya sendiri. Kecuali jika dalam beberapa kutipan subtansi telah saya sebutkan sumbernya. Belum pernah diajukan pada institusi manapun, serta bukan karya plagiat atau jiplakan. Saya bertanggung jawab atas keaslian, keabsahan, dan kebenaran isinya sesuai dengan sikap ilmiah.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa adanya tekanan dan paksaan dari pihak manapun serta saya bersedia memperoleh sanksi akademik dan siap dituntut di muka hukum, jika ternyata di kemudian hari ada pihak – pihak yang dirugikan dari pernyataan yang tidak benar tersebut.

Jember, 30 Mei 2018

Yang menyatakan,

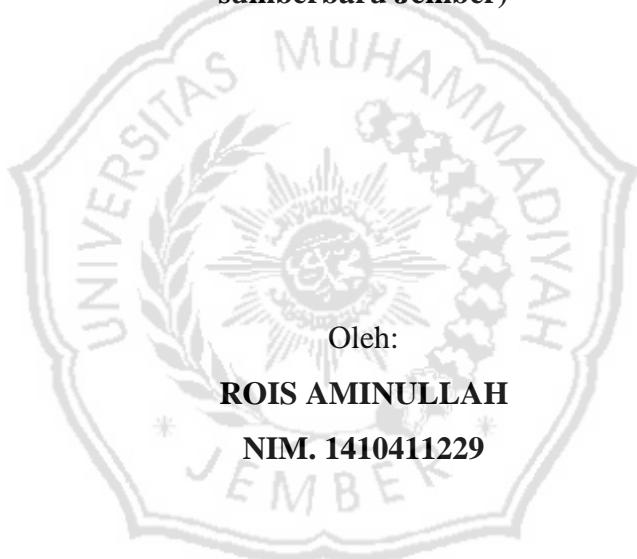
Materai 6000

Rois Aminullah
NIM.1410411229

SKRIPSI

ANALISIS PENGARUH HARGA, LOKASI DAN KELENGKAPAN PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN

**(Studi kasus pada Toko PUTRA MOTOR desa batu urip kecamatan
sumberbaru Jember)**



Oleh:

ROIS AMINULLAH

NIM. 1410411229

Dosen Pembimbing Utama

: Drs. Akhmad Suharto, Mp

Dosen Pembimbing Pendamping : Tatit Diansari, SE, MM

PENGESAHAN

Skripsi berjudul: Analisis Pengaruh Harga, Lokasi, dan Kelengkapan produk Terhadap Keputusan Pembelian (Studi kasus pada Toko PUTRA MOTOR desa batu urip kecamatan sumberbaru Jember), telah diuji dan disahkan oleh Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember pada:

Hari : Rabu

Tanggal : 30 Mei 2018

Tempat : Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember

Tim Penguji,

Bayu Wijayantini, SE. M.M
NPK 10 09 061

Anggota 1,

Anggota 2,

Drs. Akhmad Suharto. M.P
NPK 89 06 242

Tatit Diansari R P, SE, MM
NPK 19900321.1.1703804

Mengesahkan :

Dekan,

Ketua Program Studi,

Dr. Arik Susbiyanti, SE. MM
NPK 01 09 289

Anwar Drs. M.Sc
NPK 85 03 125

MOTTO

“Orang yang menuntut ilmu bearti menuntut rahmat ; orang yang menuntut ilmu bearti menjalankan rukun Islam dan Pahala yang diberikan kepada sama dengan para Nabi”

(HR. Dailani dari Anas r.a)

“Orang yang kuat bukanlah yang pandai bergulat, namun orang yang kuat adalah orang yang memiliki jiwanya ketika marah”

(HR. Bukhari)

“Orang-orang yang berhenti belajar akan menjadi pemilik masa lalu. Dan orang-orang yang masih terus belajar, akan menjadi pemilik masa depan”

(Mario Teguh)

PERSEMBAHAN

Atas Rahmat dan Karunia Allah SWT, dengan ini memberikan rasa tulus dan rendah hati. Karya tulis ini kupersembahkan kepada:

1. Bapak dan Ibu (Abah dan Umik) tercinta yang kusayangi, yang selalu berdo'a dan memberikan segala hal yang terbaik bagi ananda yang tidak pernah terlupakan dan tidak pernah terbalas.
2. Kakak kandung dan serta keluarga besarku yang telah memberikan do'a serta motivasi dalam menginspirasi hidup untuk terus bersemangat dan berkarya
3. Sahabatku serta teman – teman khususnya Devi Wulandari, teman seperjuangan Manajemen E dan Prodi Manajemen angkatan 2014 Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember, teman – teman kkn, dan teman – teman main, yang telah memberikan semangat dan dukungan.
4. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan semua namanya yang telah membantu penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Almamaterku tercinta dan yang ku banggakan serta seluruh civitas akademika Universitas Muhammadiyah Jember terima kasih atas momen begitu indah dan menyenangkan selama kuliah yang kukenang hingga akhir hayat.

ABSTRAK

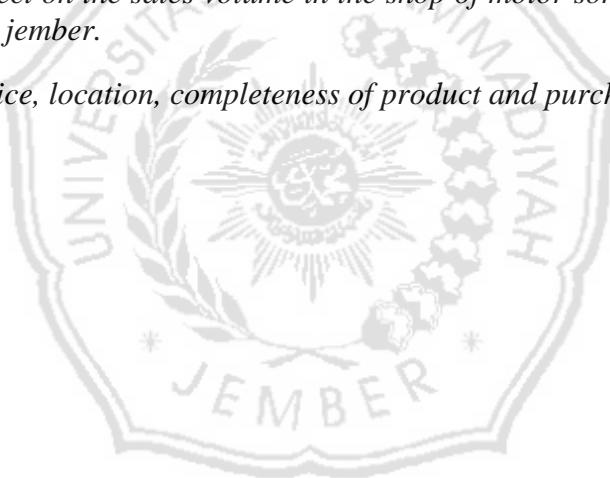
Perumusan masalah dalam penelitian ini adalah bagaimana analisis pengaruh harga, lokasi, dan kelengkapan produk terhadap keputusan pembelian pada toko putra motor desa batuurip kecamatan sumberbaru - jember. Tujuan penelitian adalah untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh harga, lokasi, dan kelengkapan produk terhadap keputusan pembelian secara simultan dan parsial. Telah banyak dilakukan penelitian tentang pengaruh harga, lokasi, dan kelengkapan produk terhadap keputusan pembelian. Penelitian-penelitian tersebut walaupun sama-sama menggunakan harga, lokasi, dan kelengkapan produk dan keputusan pembelian, namun didapatkan hasil yang berbeda-beda. Maka dari pada itu perlu diadakan penelitian lagi sebagai pembanding dengan penelitian yang sudah-sudah. Jenis penelitian deskriptif kuantitatif dengan menggunakan metode purposive sampling dengan sampel 96 orang responden. Adapun sifat dari penelitian adalah penjelasan (explanatory). Hasil uji kecocokan yang diperoleh menunjukkan bahwa variabel harga, lokasi, dan kelengkapan produk mampu menjelaskan variasi yang terjadi pada keputusan pembelian di toko putra motor desa batuurip kecamatan sumberbaru - jember. Masing-masing variabel berpengaruh positif dan signifikan terhadap volume penjualan pada toko putra motor desa batuurip kecamatan sumberbaru - jember.

Kata Kunci: harga, lokasi, kelengkapan produk dan keputusan pembelian

ABSTRACT

The formulation of problem in this research is how to analyze the influence of price, location, and completeness of product to decision of purchasing at shop of motor son of Batu urip village Sumberbaru - jember. The purpose of this research is to know and analyze the influence of price, location, and completeness of product to purchase decision simultaneously and partially. There has been much research on the effect of price, location, and completeness of the product on purchasing decisions. These studies although both use the price, location, and completeness of product and purchase decisions, but obtained different results. Therefore it is necessary to conduct research again as a comparison with research that has been. The type of descriptive quantitative research using purposive sampling method with a sample of 96 respondents. The nature of the research is explanatory. The result of matching test obtained shows that the variable of price, location, and completeness of the product is able to explain the variation that happened in the buying decision at the shop of the son of the village of Batu urip Sumberbaru - Jember. Each variable has a positive and significant effect on the sales volume in the shop of motor son of Batu urip village Sumberbaru - jember.

Keywords: price, location, completeness of product and purchase decision



KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Alhamdulillahirabbilalamin, banyak nikmat yang Allah berikan, tetapi sedikit sekali yang kita ingat. Segala puji hanya layak untuk Allah serta alam segala berkah, rahmat, taufik, dan hidayah – Nya yang tiada terkira besarnya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi berjudul “Analisis Pengaruh Harga, Lokasi, dan Kelengkapan Produk Terhadap Keputusan pembelian (studi kasus Toko Putra Motor desa batu urip kecamatan sumberbaru-Jember)’’.

Maksud dan tujuan dari penulisan dan penyusunan skripsi ini untuk memenuhi salah satu syarat dalam memperoleh gelar Sarjana Manajemen (SM) pada Program Studi Ekonomi (S1) Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember. Dalam penyusunannya; penulis memperoleh banyak bantuan dari berbagai pihak, karena itu penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar – besarnya kepada :

1. Dr. Arik Susbiyanti, SE. MM, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang telah memberikan ijin penelitian kepada penulis.
2. Anwar Drs. M.Sc, selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang telah memberikan ijin penelitian kepada penulis.
3. Drs. Akhmad Suharto. M.P, selaku dosen pembimbing I dan Tatit Diansari R P, SE, MM, selaku dosen pembimbing II yang telah memberikan bimbingan, saran bantuan dan pengarahan hingga tersusunnya skripsi ini.
4. Bayu Wijayantini, SE. M.M selaku dosen penguji skripsi yang bersedia memberikan saran, bimbingan, dan arahan yang bermanfaat demi kesempurnaan skripsi ini.

5. Seluruh Staf Pengajaran dan dosen Fakultas Ekonomi Universitas Muhammadiyah Jember yang telah memberikan segenap ilmunya kepada penulis, khususnya Staf Pengajaran Jurusan Manajemen.
6. Kedua orang tua tercinta, untuk semua cinta yang mengagumkan, doa, integritas, dukungan, dan perhatiannya yang tak terbatas. Terima kasih untuk segalanya, baru ini yang bisa saya persembahkan semoga menjadi awal yang baik.
7. Saudara – saudaraku, atas dukungan dan doanya, semoga kalian sukses dalam menjalani hidup.
8. Teman – teman dan terutama devi wulandari teman seperjuangan Prodi Manajemen angkatan 2014, teman – teman kkn, dan teman – teman main, yang telah memberikan semangat dan dukungan.
9. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan semua namanya yang telah membantu penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.

Dari sanalah semua kesuksesan ini berawal, semoga semua ini bisa memberikan sedikit kebahagiaan dan menuntun pada langkah yang lebih baik lagi. Meskipun penulis berharap isi dari skripsi ini bebas dari kekurangan dan kesalahan, namun selalu ada yang kurang. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang mampu membangun agar skripsi ini dapat lebih baik lagi. Akhir kata penulis berharap agar skripsi ini bermanfaat bagi semua pembaca.

Jember, Mei 2018

Penyusun

Rois Aminullah

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERNYATAAN	ii
PENGESAHAN PEMBIMBING.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL.....	xv
DAFTAR GAMBAR	xvi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvii

BAB I PENDAHULUAN..... 1

1.1 latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian	5
1.3.1 Tujuan Penelitian.....	5
1.3.2 Manfaat Penelitian.....	5

BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	7
2.1 Landasan Teori	7
2.1.1 Pengertian Pemasaran.....	7
2.1.2 Perilaku Konsumen.....	8
2.1.2.1 Pengertian Perilaku Konsumen	8
2.1.2.2 Teori Perilaku Konsumen.....	9
2.2 Pengembangan Hipotesis.....	10
2.2.1 Harga	10
2.2.2 Lokasi	11
2.2.3 Kelengkapan Produk.....	13
2.2.4 Keputusan Pembelian Konsumen	14
2.3 Penelitian Terdahulu.....	18
2.4 Kerangka Pemikiran	21
2.5 Hipotesis	21
BAB III METODE PENELITIAN.....	22
3.1 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional	22
3.1.1 Variabel Penelitian	22
3.1.2 Definisi Operasional Variabel.....	23
3.2 Populasi dan Sampel	25
3.2.1 Populasi.....	25
3.2.2 Sampel.....	26
3.3 Metode Pengumpulan Data	27
3.4 Metode Analisis Data.....	28
3.4.1 Statistik Deskriptif.....	28
3.4.2 Uji Instrumen Data	28
3.4.2.1 Uji Validasi	28
3.4.2.2 Uji Reliabilitasi	29
3.4.3 Uji Regresi Linier Berganda	29
3.4.4 Uji Asumsi Klasik.....	30

3.4.4.1 Uji Multikolinearitas	30
3.4.4.2 Uji Heteroskedastisitas	30
3.4.4.3 Uji Normalitas	31
3.4.5 Pengujian Hipotesis Penelitian.....	31
3.4.5.1 Uji Signifikansi Parsial (Uji t)	31
3.4.5.2 Uji Signifikansi Simultan (Uji F).....	31
3.4.6 Uji Determinasi (R ²).....	32
 BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	 33
4.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	33
4.1.1 Sejarah Perusahaan.....	33
4.1.2 Tujuan Didirikan Toko Putra Motor	33
4.1.3 Lokasi Toko Putra Motor	34
4.1.4 Struktur Organisasi	34
4.2 Hasil Penelitian	36
4.2.1 Karakteristik Responden	36
4.2.2 Analisis Deskriptif Frekuensi Pernyataan Responden	37
4.2.3 Uji Instrumen Data	45
4.2.3.1 Uji Validitas	45
4.2.3.2 Uji Realibilitas	46
4.2.4 Analisis Regresi Liniear Berganda.....	47
4.2.5 Uji Asumsi Klasik	49
4.2.5.1 Uji Multikolonieritas.....	49
4.2.5.2 Uji Heteroskedastisitas.....	49
4.2.5.3 Uji Normalitas	50
4.2.6 Uji Hipotesis	52
4.2.6.1 Uji t	52
4.2.6.2 Uji F	53
4.2.7 Uji Determinasi	54
4.3 Pembahasan.....	55
4.3.1 Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	55

4.3.2 Pengaruh Lokasi Terhadap Keputusan Pembelian.....	56
4.3.3 Pengaruh Kelengkapan Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	56
4.3.4 Pengaruh Secara Simultan Harga, Lokasi, Dan Kelengkapan Produk Terhadap Keputusan Pembelian ...	57
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	58
5.1 Kesimpulan.....	58
5.2 Saran	58
DAFTAR PUSTAKA	60

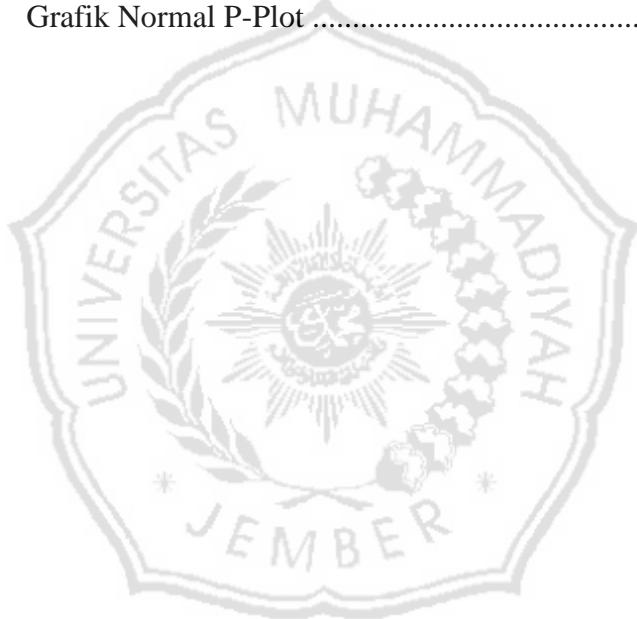


DAFTAR TABEL

Tabel 2.1:	Penelitian Terdahulu	18
Table 4.1:	Jenis Kelamin Responden	36
Tabel 4.2:	Usia Responden	37
Tabel 4.3:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X1.1	38
Tabel 4.4:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X1.2	38
Table 4.5:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X1.3	39
Table 4.6:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X2.1	40
Tabel 4.7:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X2.2	40
Tabel 4.8:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X2.3	41
Tabel 4.9:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X3.1	42
Tabel 4.10:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X3.2	42
Tabel 4.11:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator X3.3	43
Tabel 4.12:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator Y1	44
Tabel 4.13:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator Y2	44
Tabel 4.14:	Frekuensi Responden Terhadap Indikator Y3	45
Tabel 4.15:	validitas kuisioner	46
Tabel 4.16:	Realibilitas Kuisioner	46
Tabel 4.17:	Hasil Analisis Regresi Berganda	47
Tabel 4.18:	Hasil Uji Multikolinearitas	49
Tabel 4.19:	Hasil Uji t	52
Tabel 4.20:	Hasil Uji F	54
Tabel 4.21:	Hasil Uji Koefisien Determinasi	54

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1:	Model Lima Tahap Dalam Membeli	16
Gambar 2.2:	Kerangka Pemikiran Teoritis	21
Gambar 4.1:	Struktur Organisasi Toko Putra Motor	35
Gambar 4.2:	Grafik Scatterplot	50
Gambar 4.3:	Grafik Histogram	51
Gambar 4.4:	Grafik Normal P-Plot	51



DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1: Pengantar Kuesioner
- Lampiran 2: Petunjuk Pengisian dan Rekapitulasi Data Responden &Kuesioner Penelitian
- Lampiran 3: Kuesioner Penelitian
- Lampiran 4: Rekapitulasi Kuesioner
- Lampiran 5: Frekuensi Responden
- Lampiran 6: Hasil Uji Validitas
- Lampiran 7: Hasil Uji Reliabilitas
- Lampiran 8: Hasil Uji Regresi, Uji Asumsi Klasik dan Uji Hipotesis
- Lampiran 9: Dokumentasi Penelitian

